

ISSN PRINT
1990-5580

ISSN ONLINE
2518-7961



ХАЛЫҚАРАЛЫҚ БИЗНЕС УНИВЕРСИТЕТІНІҢ

ХАБАРШЫСЫ

BULLETIN

UNIVERSITY OF INTERNATIONAL BUSINESS

ВЕСТНИК

УНИВЕРСИТЕТА МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА



«ВЕСТНИК» УНИВЕРСИТЕТА МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА
№4 (42) 2016 ежеквартальный журнал. Издается с 2006 года.
Собственник (учредитель): Университет Уеждународного Бизнеса

ISSN Print 1990 – 5580
ISSN Online 2518 – 7961

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Сагадиев К.А., д.э.н., профессор, академик (председатель) –
Казахстан
Spanov M.U., д.э.н., профессор, проректор Университета
Международного Бизнеса (зам. председателя) – Казахстан
Сагадиев Е. К., министр образования и науки Республики Казахстан
Bianchi M., профессор, доктор PhD – Италия
Кошанов А.К., д.э.н., академик – Казахстан
Расулов Ф.А., д.э.н., профессор, директор института экономики АН
РУ – Узбекистан
Ли С., зам. директора института России, Восточной Европы и
Центральной Азии КАОН – Китай
Култан Я., PhD, Экономический университет, Братислава –
Словакия

EDITORIAL COUNCIL

Sagadiyev K.A., Doctor of Economics, professor, academician
(chairman) – Kazakhstan
Spanov M.U. – Doctor of Economics, professor, Vice-rector University of
International Business (vice-chairman) – Kazakhstan
Sagadiyev E.K. – minister of Education and Science of Republic of
Kazakhstan
Bianchi M., professor, Doctor PhD – Italy
Koshanov A.K., Doctor of Economics, professor, academician –
Kazakhstan
Rassulev A., Doctor of Economics, professor, Director of Economics
Institute of Science Academy, Uzbekistan – Uzbekistan
Sun Li, Deputy Director of Russia, Eastern Europe and Central Asia
CASS – China
Kultan J., PhD University of Economics, Bratislava – Slovakia

Периодичность издания журнала 1 раз в квартал (4 номера в год).
Языки изданий казахский, русский, английский.
Свидетельство о постановке на учет средства массовой информации № 6384 от
13.10.2005 г.
Министерства культуры, информации и спорта РК
Адрес издателя: 050010, г. Алматы, пр. Абая 8а. Университет Международного Бизнеса
Тел: +7 (727) 2596310
Email: vestnik@uib.kz
Ответственность за содержание статей несет автор
© Университет международного бизнеса

«Вестник Университета Международного Бизнеса»

Вестник является научным, периодическим изданием Университета Международного Бизнеса и издается более одиннадцати лет.

Тематика журнала соответствует актуальным вопросам в области экономики, инновации, развития ИТ технологий, менеджмента, маркетинга и финансам и др.

К публикации в журнале принимаются статьи научно-практического характера на казахском, русском и английском языках по следующим направлениям:

- Интеграция в современной экономике;
- Конкурентоспособность национальной экономики;
- Финансовый сектор;
- Человеческие ресурсы.

На страницах журнала печатались известные авторы и исследователи из стран ближнего и дальнего зарубежья (Кыргызстан, Азербайджан, Россия, Украина, Польша, Италия и др.)

Всего база опубликованных материалов превышает более 1000 статей из всех регионов Казахстана.

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры, информации и спорта Республики Казахстан № 6384-Ж от 13.10.2005 г.

Журнал предоставляет непосредственный открытый доступ к своему контенту, исходя из следующего принципа: свободный открытый доступ к результатам исследований способствует увеличению глобального обмена знаниями.

«University of International Business Bulletin»

The Bulletin is a scientific, periodical journal of the University of International Business and is published for over eleven years.

The subject of the journal is the correspondence of sociology, innovation, the development of IT technology, management, marketing and finance, and others.

To publication in scientific and practical form in Kazakh, Russian and English languages in the following areas:

- Integration to the modern economy;
- Competitiveness of the national economy;
- Financial sector;
- Human resources.

Well-known authors and researchers from countries of near and far abroad were represented (Kyrgyzstan, Azerbaijan, Russia, Ukraine, Poland, Italy, etc.)

Total resources: 1000 articles from all regions of Kazakhstan.

The journal is registered with the Ministry of Culture, Information and Sport of the Republic of Kazakhstan No. 6384-Ж as of 13.10.2005.

The magazine provides immediate, open access to its content, based on the following principle: free, open access to research results helps to increase global knowledge sharing.

«Халықаралық Бизнес Университетінің Хабаршысы»

Халықаралық Бизнес Университетінің Хабаршысы ғылыми және мерзімді баспа басылымы болып табылады және он бір жылдан астам уақыттан бері жарияланып келеді.

Журналдың тақырыбы экономика, инновация, ИТ технологииларын дамыту мен менеджмент, маркетинг және қаржы саласындағы өзекті мәселелрге арналған.

Мақалалар тәменде көрсетілген негізгі тараулар бойынша орналасады:

- Қазіргі экономикадағы интеграция;
- Ұлттық экономиканың бәсекелестікке қабілеттілігі;
- Қаржы секторы;
- Адам ресурстары.

Алыс-жақын шетелдердің белгілі авторлары мен зерттеушілері журнал беттерінде өз еңбектерін жариялаған (Кыргызстан, Әзіrbайжан, Ресей, Украина, Польша, Италия және т.б.).

Қазақстанның барлық аймақтарынан журналда жарияланған қоры - 1000-нан астам мақаладан тұрады.

Журнал Қазақстан Республикасының Спорт, Ақпарат және Мәдениет министрлігінде 2005 жылы 13 қазанында №6384-Ж тіркелген.

Журналы мынадай принциптер негізінде оның мазмұнына тікелей ашық қол жеткізуді қамтамасыз етеді: зерттеу нәтижелері тегін қоғамдық қол жеткізу, жаһандық білім алмасуына ықпал етеді.

Сагадиев К.А.,
д.э.н., профессор, Академик НАН РК

ВЕЛИКИЕ ПЕРЕВАЛЫ СУВЕРЕННЫХ ЛЕТ

Исполняется 25 лет со дня обретения Казахстаном своей независимости и суверенного его развития. Младенцу, появившемуся на свет этот срок вполне достаточный, чтобы он вырос и вступил в пору зрелости. Но зрелость общества наступает не столь быстро. По историческим меркам 25 лет – это всего лишь мгновения. Для кардинальных перемен в общественном устройстве, как свидетельствует история, требуются не то что годы, а десятилетия и даже века.

Но в развитии общества бывают периоды, когда всего лишь год по масштабу содеянного равен десятилетию. К такому периоду, спрессованному кардинальными изменениями и судьбоносными решениями, в корне изменившими облик казахстанского общества, мы должны отнести первое двадцатипятилетие суверенного развития Казахстана.

В этот исторический период мы начали строительство суверенного государства, начали движения по новому, ранее нехоженному нами пути, взял курс к сообществу цивилизованных народов. Мы приступили к кардинальной перестройке казахстанского общества, стремясь обеспечить его соответствие современным требованиям и вызовам.

Итак, мы начали движение. Но в начале его встретились с масштабными проблемами и о них стоит вспомнить. Прежде всего, мы встретились с глубоким кризисом в экономике. После распада Советского Союза единое экономическое пространство, в котором более 70 лет протекала хозяйственная деятельность всех республик, перестал существовать. В мгновение ока обрушились связи между предприятиями, между товаропроизводителями и потребителями. В результате одни из них не могли обеспечить свое производство необходимым сырьем, а другие – сбыть произведенную продукцию. Вследствие этого в 1992-1993 годах во многих отраслях экономики Казахстана около по-

ловины всех предприятий вынуждены были простоять, а в легкой промышленности и в некоторых перерабатывающих отраслях от 60 до 80% их предприятия вынуждены были работать в пол силы или же вовсе прекратить работу. Все это яркое свидетельство масштабов и глубины постигшего нас кризиса в экономике.

Другие, весьма серьезные трудности, мы испытали, начав первые шаги по переходу на рельсы рыночной экономики. Казахстан, как и другие республики бывшего Союза, выбрал путь демократии и рыночного развития экономики. Нас завлек на этот путь вековой опыт стран демократического развития и рыночной экономики, позволивший им построить конкурентоспособные государства и обеспечить высокий уровень жизни народа.

Но чтобы начать переход к рыночной экономике надо было реализовать три его непременных условия. Первое – отменить практику централизованного установления государством цен на товары и услуги и передать их регулирование в рыночную среду. Это весьма важное условие рыночной экономики необходимо для формирования конкурентной среды. Второе – расформировать государственную и общественную собственность и провести их приватизацию. Это необходимое условие для того, чтобы каждый гражданин общества в соответствии со своими способностями, образованием и предпочтениями мог заняться своим делом и обеспечить необходимым свою жизнь. Третье – экономика, как и общество в целом, должна быть открытой для мира, для установления связей с другими государствами. Это необходимо для привлечения инвестиций, обмена технологиями, техникой, передовым опытом между государствами.

Буквально с первых месяцев суверенитета мы приступили к реализации этих условий. Очень мало было времени продумать и подготовиться к этим переменам. Нас серьезно беспокоили силы, противодействующие распаду СССР, силы, подобные «ГКЧП», зовущие нас обратно в союз. Это заставляло нас быстрее размежеваться с бывшими республиками и не откладывая приступить к строительству фундамента независимого

государства. К этим ускоренным шагам нас подталкивали и западные государства, которые изначально были настроены ослабить Советский Союз или же содействовать его распаду. Мега проект «Вашингтонский консенсус», который США со своими партнерами выработали и рекомендовали бывшим советским республикам для перехода на рельсы демократии и рыночной экономики, в первую очередь преследовал именно эти цели – ускорить их отход от политической и экономической системы Советского Союза. Международный валютный фонд, Мировой банк, другие международные организации, находящиеся под бесспорным влиянием западных стран, с первых дней обретения Казахстаном независимости направляли сюда своих представителей с теми или иными рекомендациями. При этом эти рекомендации сопровождались наставлениями ускорить переход, и, что еще более весомо, эти наставления тесно увязывали с объемами кредитных ресурсов и сроками их выдачи, коих мы просили у этих международных организаций в те трудные для нашей экономики годы.

Итак, мы начали выполнять вышеперечисленные условия. В первую очередь отменили порядок централизованного утверждения цен на товары и услуги, дали им свободу. А цены сразу же выросли в десятки, сотни раз, даже еще более ускоренно. Такая ситуация привела к колossalным трудностям во взаимоотношениях между товаропроизводителями и потребителями, породив серьезные перебои в экономической жизни только что обретшего независимость государства.

Далее мы приступили к масштабной приватизации государственного имущества. Не принимая во внимание, что приватизация требует серьезной подготовки, что за рубежом на приватизацию даже одного, более или менее стоящего, объекта уходят годы, мы всего лишь за 5-6 лет все нажитое нами имущество, его основную долю, успели приватизировать. Без тщательной, должной подготовки проведенное данное мероприятие привело к тому, что мы потеряли в цене многих вещей, некоторая часть имущества перешла за бесценок в руки иностранных владельцев и нечистых на руку собствен-

ных чиновников, имевших доступ к процессу приватизации. Отечественные олигархи, ныне тщательно скрывающие свои богатства, стремящие их укрыть во всевозможных офшорах, начали формироваться в стране именно в этот период.

Следуя рекомендациям западных стран, международных организаций мы объявили казахстанское общество открытым для сотрудничества с другими странами, в особенности следовали данному принципу открытости в сфере экономики. О положительных, позитивных моментах открытой экономики мы скажем позже. Здесь же отметим, что, не имея необходимого опыта международного сотрудничества мы в те первые годы суверенного государства понесли потери, продав за дешево некоторую часть имущества.

Когда мы в очередной раз обратились в Международный валютный фонд с просьбой выдать кредит, они, удовлетворяя нашу просьбу, одновременно выдвинули требование оптимизировать структуру и численность государственного аппарата. У вас, говорили они, удельный вес чиновников гораздо выше, чем в других странах и будет полезно, если вы проведете их оптимизацию. В этих целях мы объединили несколько областей друг с другом, сократили довольно большое число районного звена управления. У меня нет данных о том, к каким выгодам привела нас эта оптимизация. Но то, что расстояния между аулом и районным центром, между районными и областными центрами стали значительно длиннее, мы видели это сами. В результате местное население для решения своих повседневных вопросов в районных и областных организациях вынуждено было на себе нести бремя возросших транспортных расходов. Это, не говоря о других трудностях, испытываемых населением в это сложное время.

Вышеуказанные обстоятельства я специально привожу в начале статьи. Цель – показать, какие большие трудности нам пришлось преодолевать на своем пути, особенно в его начале, какие нам пришлось терпеть лишения. Достаточно сказать, что в силу этих причин за какие-то 5-6 лет ВВП Казахстана снизился более чем на 40%. Сейчас мы го-

тавимся отметить первую четверть вековую историю суверенного Казахстана, подводим ее итоги. Память человеческая коротка, важно не забывать об этих лишениях. Особенно в случаях, когда мы сравниваем наши темпы развития с другими странами. Малайзия, многие страны Восточной Европы, к примеру, уже до момента обретения ими самостоятельности были знакомы с рыночной экономикой, или же она сохранилась в их исторической памяти. У них для настройки на новую экономическую систему ушло, по сравнению с нами, и времени поменьше и затраты они понесли не так много. И это тоже надо нам принимать во внимание.

Необходимо сказать еще о 2-х кризисах, которые пережила мировая экономика за это двадцатипятилетие. Они тоже оказали и оказывают сейчас негативное влияние на наше развитие. В 1997-1998 гг. в странах Юго-Восточной Азии начался валютный (валютно-экономический) кризис, который породил трудности в экономике многих государств. Не обошел он стороной и нашу страну. Вследствие снижения нашего торгового оборота с другими странами, в первую очередь с Российской Федерацией, начал расти наш внешний долг, сократились доходы бюджета. В 1998 году вследствие возросшего дефицита бюджета Казахстану пришлось сократить почти на ¼ его расходную часть, сняв с финансирования ряд важных программ. Некоторые страны, имеющие с нами экономические связи, одна за другой пошли на девальвацию своих национальных валют, что снизило конкурентоспособность наших товаров на внешних рынках. В силу этих причин и мы были вынуждены отпустить свою национальную валюту в свободное плавание. Тенге сразу же подешевело на 25-27%. Только в 1995 году мы начали преодолевать трудности, связанные с выходом с советского экономического пространства. А буквально через 2 года, в 1997 г. по еще не окрепшей нашей экономике ударил этот мировой кризис. Естественно, на преодоление его последствий ушло и время, и затрачено было немало усилий.

Начавшийся в 2008 году и продолжающийся по сей день мировой экономический кризис обрек нашу экономику на весьма се-

рьезные трудности и лишения. На наши главные источники богатства – нефть и металлы снизился спрос и практически в 2 раза на них упали цены на внешних рынках. Вследствие снижения доходов бюджета его возможности для развития и роста экономики существенно снизились. Упал уровень жизни населения, возникла угроза безработицы. С тем, чтобы препарировать эти негативные явления пришлось распечатать Национальный фонд благосостояния. Хотя страна не допустила падения экономики в отрицательную зону, ее рост существенно уменьшился. А кризис, стагнация в ряде отраслей продолжаются.

Говоря об итогах 25-летнего развития мы должны иметь ввиду, что 4 года из них у нас ушло на преодоление трудностей, связанных с разрывом с советской экономикой, затем кризис 1997-1998 годов и продолжающийся уже восьмой год новый мировой экономический кризис, приведшие нас к серьезным трудностям. Таким образом, на бескризисное, устойчивое, поступательное развитие суверенному Казахстану история отвела из этих 25 лет всего лишь около 10 лет, и когда мы подводим итоги первой четверти суверенного развития указанные обстоятельства непременно надо иметь ввиду.²

Несмотря на все эти трудности и преграды у Казахстана за первые 25 лет суверенного развития есть весомые успехи, о которых можно и нужно сказать. С первых дней независимости во всех важных отраслях начались глубокие реформы. В результате уже в первое десятилетие этого периода была сформирована современная система управления государством, определены его внутренняя и внешняя политика, система социальной защиты населения, осуществлен переход на рельсы рыночной экономики. По важности и содержанию, по глубине и качеству перемен они кардинально обновили облик казахстанского общества, сложившегося в прошлые времена. В мировом сообществе государств как страна демократического развития и рыночной экономики мы заняли свое достойное место. Все это послужило предпосылкой, основой поступательного развития страны.

Проводимая Казахстаном миролюбивая внешняя политика дала возможность обре-

сти в мире много друзей, установить с ними тесные отношения, более полно использовать имеющиеся у них возможности для развития нашего молодого государства. За эти четверть века мы ни с кем не ссорились и не конфликтовали. В это весьма неспокойное время Казахстан как никто другой сохранил и продолжает сохранять свое лицо как государство мира и спокойного развития. За это время нас казахов, мировое сообщество узнало как нацию, имевшую свою государственность еще в далекие прошлые времена, имеющую богатое духовное наследие, как народ, воспитавший не одно поколение своих сыновей, способных отстоять бескрайние просторы своей родины.

Наша внутренняя политика в годы независимости обеспечила дружбу населяющих нашу страну этносов, единство народа, солидировав его устремления и энергию на проведение глубоких преобразований всех сторон жизни казахстанского общества. Качество общественного устройства оценивается его способностью к устойчивому развитию, наличием предпосылок для спокойного, бесконфликтного развития. За годы независимости Казахстан сумел быть образцом такого развития, что постоянно подчеркивали посетившие нашу страну делегации, наши дальние и близкие партнеры.

Не прошло и десяти лет независимости, как США, Федеративная республика Германии, Франция, Италия, Австрия, другие страны признали Казахстан как государство рыночной модели экономического развития и приверженец демократии. В результате к нам пришли многомиллиардные инвестиции, с участием зарубежных партнеров построены сотни предприятий, появились ранее не имевшиеся у нас отрасли машиностроения, химической индустрии, строительных материалов, пищевой промышленности и многое другое.

На этой основе экономика Казахстана по данным Мирового банка за годы независимости (1991-2015гг.) выросла в 7,4 раза. За эти 25 лет экономика Китайской Народной Республики выросла в текущих ценах в – 28,5 раза, ВВП Южной Кореи в – 4,1 раза, Малайзии в – 6 раз, Турции в – 4,8 раза. Как видим,

по темпам роста экономики среди этих стран мы находимся на втором месте.

За эти годы ВВП в расчете на душу населения в КНР вырос в – 23,9 раза, в Казахстане – 6,9 раза, Малайзии в – 3,7 раза, Южной Кореи в – 3,5 раза, Турции в – 3,3 раза. И поэтому весьма важному показателю роста мы находимся на хорошей позиции.

В годы независимости в стране, начиная со сферы дошкольного образования и воспитания, в начальной, средней, и профессиональных школах, в институтах и университетах проводились реформы, преследовавшие цель повышения качества образования. Они продолжаются и по сей день. По данным международного агентства ПРООН, публикующего ежегодные индексы благополучия стран мира, Казахстан занимает – 55 место в мире. В текущем учебном году число обучающихся в школах молодежи мира составляет – 80% от всей их численности, в Казахстане он составляет – 97,7%, то есть очень высок охват молодежи школьного возраста обучением и воспитанием. По индексу человеческого развития Казахстан опережает Китай, Малайзию и Турцию и среди 188 стран мира (включенных в исследования ПРООН) занимает – 56 место и находится в группе стран, добившихся высоких результатов по данному показателю.

За годы независимости хорошими темпами развивалась сфера здравоохранения. Во всех регионах страны были построены больницы и клинические учреждения, оснащенные современными технологиями и аппаратурой, диагностическим оборудованием. Тысячи врачей повысили профессиональную квалификацию в зарубежных лечебных учреждениях. Много мер было принято по внедрению здорового образа жизни населения. Раньше для лечения некоторых сложных видов заболевания приходилось обращаться в зарубежные клиники, в настоящее по большинству из них налажено лечение у нас, в своем отечестве, для чего подготовлены специалисты, приобретена необходимая аппаратура. Если сейчас у нас смертность среди новорожденных составляет 14,6% на 1000 человек, то в мире в среднем это цифра составляет 24,7%. В текущем году по индек-

су эффективности работы лечебных учреждений Казахстан занял 51 место среди 188 стран мира.

Образование, здравоохранение, социальная защита населения, предпринимательство, позитивные подвижки в здоровом образе жизни населения привели к тому, что в Казахстане выросла продолжительность жизни людей. В этом году средняя ожидаемая продолжительность жизни казахстанцев составляет 72 года, что на 4 года и 4 месяца больше аналогичного показателя в 1991 году, то есть в год обретения суверенитета. В развитых странах мира средняя ожидаемая продолжительность жизни населения составляет около 76-78 лет. В КНР она составляет – 75,8 лет, Южной Корее – 82,2, Малайзии – 74,7, Турции – 75,2 года. Если в следующее 25-летие нам удастся увеличить среднюю продолжительность жизни еще на 4 года и 4 месяца, то по качеству и степени благополучия жизни нашего населения мы можем сравняться с передовыми странами мира. Не зря говорят, за 50 лет – новая страна. Горизонты исполнения этой вековой мечты народа уже явственно проступают.

С первых дней своего суверенитета Казахстан сумел выработать повестку дня нации, позволяющей ей подняться на новые горизонты успеха. И не только выработать, но и приступить к ее реализации. Каждая программа, предложенная президентом в своих Посланиях народу Казахстана, посвящалась самым актуальным вопросам будущего развития страны. Остановимся на 2-3 из них.

Вопросу глобальной перспективы, воистину судьбоносной повестке дня было посвящено Послание президента народу Казахстана «За конкурентоспособный Казахстан, за конкурентоспособную экономику, за конкурентоспособное общество». Оно полностью отражало все возрастающее требование времени. Мы, казахстанцы, построив открытое общество, вступили со всеми государствами планеты в конкурс по эффективности управления государством, с их населением не только по уровню образования и степени компетентности, но и по уровню миропонимания и интеллекта, уровню производительности труда, способности проявлять твор-

ческий подход к решению стоящих перед обществом задач. Это не только вопросы сегодняшнего или даже завтрашнего дня. Твое место в мире, обеспеченная жизнь твоего населения и сегодня, и в далеком будущем будут всегда зависеть от конкурентоспособности нации и государства.

Указанное Послание призывает население страны быть готовыми к этим вызовам современного мира, не только призывает, но и предлагает комплекс мер по росту конкурентоспособности нашего общества. Мы начали реализацию этих мер, но не скажу, что мы их полностью выполнили. Да и вряд ли возможно за столь короткий отрезок времени добиться подвижек во всех аспектах этой глобальной проблемы. Но необходимый настрой у общества выработан. Сейчас, решая те или иные вопросы текущей жизни, мы уже начали думать о том, как это скажется на нашей конкурентоспособности в будущем.

А реальные подвижки в этом вопросе уже присутствуют. Мы обеспокоены были тем, что по уровню производительности труда мы значительно, в разы уступаем многим странам. И потому, строя новые предприятия стали обращать на это серьезное внимание. По информации Министерства инвестиций и индустрии годовая производительность труда на вновь введенных предприятиях составляет 20 тысяч долларов. Это в 5 раз больше ранее сложившегося у нас уровня данного показателя. В целях повышения конкурентоспособности проводятся глубокие реформы в сферах образования и здравоохранения, о которых говорилось выше. Аналогичные реформы имеют место в промышленности, на транспорте и во многих других отраслях и секторах общества. По данным Всемирного экономического форума в рейтинге конкурентоспособности государств мира Казахстан сумел подняться с – 78 до – 42 места. Это по состоянию на 2015 год. В 2016 году вследствие продолжающегося весьма негативного влияния мирового кризиса мы, к сожалению, откатились на 11 позиции назад.

Шесть лет тому назад приняли и начали реализовывать весьма масштабную, имеющую стратегическое значение программу ускоренного инновационно-индустриального

развития страны. Завершилась ее первая пятилетка, началась вторая. Если сказать кратко, программа способна совершить индустриальную революцию в нашей экономике. Ее цель, оснастив нашу индустрию новейшими технологиями и техникой, вывести ее новую технологическую стадию, обеспечивающую высокий рост производительность труда и настроенную на инновационное развитие, на широкое использование научных достижений и современного знания. Все это должно привести к росту конкурентоспособности нашего национального хозяйства.

Мы развиваемся, ориентируясь на эти высокие цели. Уже построены более 800 новых предприятий. Нельзя сказать, что все они созданы с применением высоких технологий. Но то, что при реализации данной программы у нас получены более 500 новых видов товаров – это факт. В перерабатывающем секторе индустрии производительность труда выросла на 60%. Серьезное внимание уделено привлечению в отечественную индустрию достижений науки и техники. За эти годы инновационная активность индустрии выросла в 2 раза. Вырос экспортный потенциал. Сейчас мы своими товарами торгуем в – 117 странах мира.

По информации Министерства инвестиции и индустрии за годы исполнения программы ГПФИИР по технологическому уровню производства наша страна поднялась с 82-го на – 56 место в мире, по инновационному потенциальному со – 101-го до – 59 места. А по экспортному потенциальному Казахстан сейчас занимает – 43 место среди государств мира. Это показатели, свидетельствующие о серьезных подвижках в индустриальном развитии страны и что необходимо подчеркнуть, они создают базу, предпосылки для еще более ускоренного развития в будущем.

Мы поставили цель создать общество, обеспечивающее высокий уровень жизни его граждан. Мы пока ее не достигли. И кризис нам мешает, и собственные недостатки и упущения. Но мы, преодолевая все препядствия, стараемся идти вперед, ориентируясь на эту высокую цель. А подвижки есть. Сейчас Казахстан по важным показателям социальнно-экономического развития занимает 50-55

места в мире. Это значит, мы оставили позади самый отстающий эшелон 217 государств мира, ушли вперед даже от их золотой середины, сумели приблизиться к группе ушедших вперед развитых государств. Словом, за эти 25 лет существенно поменялась наша дислокация в мире и это, несомненно, в лучшую сторону. При этом создана основа устойчивого, более ускоренного, чем сейчас, развития казахстанского общества.

Китайская народная республика начала реформы на 13 лет раньше нас (в 1978г.), ее ВВП в расчете на душу населения сейчас составляет – 7924,7 долларов. США, то есть меньше чем у нас (10508,5 долларов США). Малайзия начала реформы на 34 года раньше нас (1957г.), ее ВВП на душу населения (9766,3) тоже меньше, чем у нас. С 1923 года идущая по тропе независимости у Турецкой Республики этот показатель тоже ниже, чем у нас. Оппоненты могут сказать, что у нас была нефть, а у них ее не было. Это, конечно, правда, достойная внимания. В тоже время надо сказать, что у этих государств были другие серьезные предпосылки и возможности для развития. У Турции это море и ее географическая близость к мировым центрам развития, а Малайзия, расположенная близко к Сингапуре, Таиланду и другим Восточноазиатским тиграм, и сама входящая в эту группу стран, еще задолго до обретения независимости была беременна рыночной экономикой.

Вместе с тем нужно сказать, что в мире есть государства, которые во второй половине 20 века, в особенности ближе к ее концу добились резкого ускорения своего развития и, в буквальном смысле этого слова, ворвались в группу ведущих стран мира. Такой рывок лет 25-30 тому назад сделала Южная Корея и это прекрасный пример всем, кто мечтает выйти на передовые позиции в мире, в том числе и Казахстану.

В этом году завершается строительство казахстанского участка транспортной магистрали «Западная Европа – Западный Китай». Это стратегической важности магистраль, способная более тесно, удобно и эффективно обеспечить экономические взаимосвязи двух крупных частей нашей планеты.

ты. По этой магистрали будет организована перевозка миллионов, миллиардов тонн грузов в обеих направлениях. Многие страны по этой магистрали смогут доставлять свои товары на развитые рынки и потому она имеет важное значение для мировой экономики. 2787 км. этой магистрали проходит по территории Казахстана, дорога буквально пронизывает ее с Востока на Запад. Тем самым Казахстан становится мостом, вернее сказать золотым мостом, связывающим Восток и Запад нашей планеты. И как это имело место в прошлом, во времена работы Великого Шелкового пути, экономика Казахстана получит новый, важный ресурс экономического развития. Уже сейчас только на обслуживании и транзите контейнерных грузов Казахстан, как утверждают специалисты, ежегодно может заработать около 4 млрд. долларов США доходов.

Казахстан, как всем известно, расположен в глубине евразийского континента, вдали от развитых центров мира. Он находится на весьма серьезном удалении от морей и океанов. Это географическое неудобство территории Казахстана в прошлые десятилетия и века ограничивали его сношения с внешним миром, его доступ к достижениям мировой цивилизации. И даже сейчас, когда мы вышли на хороший уровень взаимоотношении с другими странами, это наше глубинное материальное положение, географическое неудобство нашей территории постоянно оказывается.

А вот с введением в действие новой транспортной магистрали данное положение начинает меняться, а точнее улучшаться. Территория Казахстана превращается в своего рода золотой мост, которая удобно, ускоряя время, обеспечивает экономические связи больших континентов и что еще важно, открывает пути к морю и океанам. Тем самым можно утверждать, Казахстан неудобство своей территории превратил в ее преимущество, в золотой мост, через который будут проходить караваны многих стран современного мира. И страна, совершившая это превращение может с оптимизмом смотреть на свое будущее.

В 2015 году началось исполнение еще одной важной программы «Нұрлы жол (светлый

путь)». Проложив скоростные магистрали из центра во все регионы страны, обеспечив удобную связь между предприятиями, мы получим возможность более полного использования возможностей страны. «Нұрлы жол» это путь к созданию единого экономического пространства на территории страны, позволяющей комплексно развивать ее производительные силы.

Имеют место разговоры о том, что не все программы выполнены, что деньги израсходованы не эффективно. Можно понять людей, уставших от негативного влияния на нас, мирового кризиса, продолжающегося уже более 8 лет. С другой стороны следует признать, что у нас порою не хватало последовательности и настойчивости в исполнении некоторых программ, низок был спрос с ответственных за их реализацию руководителей. Нужно также сказать и о том, что на нас оказалась немалое отрицательное влияние «голландская болезнь», пришедшая в страну, когда цены на нефть и металлы выросли до рекордных уровней, деньги текли рекой и это отвлекло наше внимание от необходимости тщательно заниматься развитием всех отраслей экономики, ее диверсификацией. Все это, конечно, следует признать.

Но необходимость полноценной реализации принятых программ никогда не снималась с повестки дня. Более того, в той или иной степени их реализация продолжается и по сей день. Правда, из-за отрицательного влияния кризиса некоторые из них реализуются вяло, а исполнение некоторых вынуждены были отложить до будущих времен. Со временем они, безусловно, будут выполнены, ибо они имеют весьма важное, можно сказать судьбоносное значение. Он отражен в нашей стратегического значения программе «Казахстан-2050». Словом нужны еще времена и годы. Следует также иметь ввиду, что в мире есть страны, совершившие технологическую, индустриальную революцию. Их опыт говорит о том, что подобные кардинальным образом технологические перевороты дело не одного года, а десятилетий. Наш выбор правильный, наше направление верное, нужно последовательно и настойчи-

во трудиться над реализацией этих стратегических целей и задач.

Настроение любого народа зависит от уровня жизни. А уровень жизни от состояния экономики, от уровня ее эффективности. Вот уже четверть века, как мы в этой сфере начали и продолжаем проводить реформы. Мы уже говорили о тех потерях, что было связано с отменой государственного регулирования цен, массовой приватизацией собственности и переходом к модели открытой экономики. В настоящее время в нашей экономике от 85 до 90% это объекты частной собственности. Со 170 государствами мира мы имеем экономические связи. Мы принятые в члены Всемирной торговой организации, активно сотрудничаем со всеми международными организациями, занимающимися вопросами экономики. На предприятиях и компаниях внедрена корпоративная система управления. Есть антимонопольное ведомство, регулирующее деятельность монопольных структур. Сформирована двух уровневая банковская структура, призванная обеспечить бесперебойное денежное обращение в стране.

У нас как у суверенного государства сформированы налоговая, бюджетная, таможенная система, которые на сегодняшний день успешно функционируют. Опираясь на мировой опыт создали свою финансовую систему. Начал расти средний и малый бизнес. Выросло количество и качество работы предпринимателей. Есть призванный оберегать нас от всяких чрезвычайных ситуаций Национальный фонд благосостояния, где накоплены довольно солидные финансовые резервы. Уже 23 года обеспечивает денежное обращение своя собственная валюта – тенге. Словом, созданы все механизмы и рычаги функционирования рыночной экономики. И мы можем смело утверждать, что ушли от административной экономики, перешли на новую для нас рыночную экономическую систему. И с этим утверждением полностью согласны все наши партнеры в мире, с которыми мы имеем взаимоотношения в сфере экономики.

Тем не менее мы не можем сказать, что все у нас в норме, что все проблемы решены. В виду того, что по рыночной экономике

у нас не то что было опыта, практики, а ее не было и в историческом сознании казахов, казахского народа мы допускали те или иные упущения. Надо признать, что своевременно не были поставлены жесткие барьеры против различного нарушения, из-за отсутствия подготовленных кадров и необходимых знаний для ряда новых отраслей экономики мы допускали известные потери, противоречивые действия и иные недостатки.

Весьма серьезное нарушение в том, что мы допустили широкое распространение коррупции и взяточничества. Мы принимали законы и другие решения, чтобы противодействовать коррупции. Был принят и Указ президента по данной проблеме. Но все это не возымело действие. Какую отрасль экономики ни рассматривали, какую властную структуру и их деятельность не изучали везде мы находим коррупцию, причем не как единичные случаи, а как широко распространенные явления. Нынешнее поколение казахстанцев, работающих в экономике или во властных структурах, в подавляющем своем большинстве уже заражено коррупционной болезнью. Если мы допустим, что и подрастающее поколение будет заражено ею, то это будет беда национального масштаба. В первой четверти века независимости мы не справились с этой бедой. Во втором 25-летии надо вложить громадные усилия по искоренению этого позорного, сводящего на нет все перспективы общества, явления.

В период массовой приватизации из-за отсутствия собственных возможностей принять в нем активное участие, а иногда и допущенных злоупотреблений кое-какое имущество ушло за бесценок в собственность иностранных граждан, да и собственных нечистоплотных чиновников. До 90% главного богатства нашей страны – нефти и газа находится в руках у иностранных компаний. Это есть определенная угроза. И доходы от продажи этих ресурсов в значительной степени уходят в карманы иностранцев. В условиях, когда наша молодежь не может найти себе работу, в нефтегазовых компаниях работают иностранные граждане. Зарабатывают они в разы больше, чем наши соотечественники. И это все видят, все наблюдают.

ют. Отсюда плохое настроение, протесты у наших граждан, особенно среди молодежи. Возможно, это одна из причин проявления у некоторой части нашей молодежи признаков религиозного экстремизма.

О появлении монополистов или монополистических групп в экономике страны в годы массовой приватизации государственного имущества мы раньше говорили. Сегодня их действия приводят к сужению конкурентной среды, к ограничению конкуренции в некоторых отраслях и сферах экономики. Необоснованное вздутие цен на отечественные товары, а порою их низкое качество в определенной степени вызваны отсутствием конкуренции, слабостью конкурентной среды. Конкуренция – это движущая сила рыночной экономики и нам, перешедшим на данную модель экономики, в будущем предстоит по-настоящему обустраивать свою конкурентную среду.

Серьезные проблемы ждут своего решения в банковском секторе экономики. Около $\frac{1}{3}$ всех кредитов коммерческих банков, выданных под ипотеку и другие нужды населения уже длительное время не возвращены, и не работают на экономику. Ежегодный объем кредитов, предоставляемых банками реальному сектору экономики в объеме около 8-9%, ВВП очень мал, для расширенного воспроизводства они необходимы в разы больше.

В первые годы независимости коммерческие банки страны набрали довольно много займов у иностранных государств и организаций, а тратили их на торговлю, строительство супермаркетов и на все что угодно, и лишь очень мизерную долю на развитие индустрии. Так что многомиллиардные кредиты, пришедшие к нам из-за рубежа не смогли оказать столь-ни будь существенного позитивного влияния на экономику страны. А вот негативного их влияния мы ощущаем до сих пор. Когда наступил кризис 2007-2008 годов банки не смогли как следует рассчитаться со своими долгами и нашему государству своими ресурсами не раз пришлось спасать банки от банкротства. «Ваш имидж постоянно портит нерешенность ваших банковских проблем уже длительное время» – говорят нам зарубежные специалисты.

За годы независимости, расформировав совхозы и колхозы, мы в массовом порядке перешли на модель фермерских (крестьянских) хозяйств. Но, оказалось, что она не жизнеспособна на наших степных просторах, где самая низкая плотность населения и где в связи с этим нет густой сети дорог, связи, объектов энергоснабжения, школ и больниц. Это создавало серьезные житейские проблемы, если фермер со своей семьей захотел вести свое хозяйство на удалении в 10-15км. от центральных усадеб бывших колхозов и совхозов, не говоря о более дальних расстояниях. К тому же заниматься растениеводством на этих больших участках земель эффективно тогда, когда применяется крупногабаритная техника, что непосильно отдельно взятому фермерскому хозяйству. В силу этих причин фермеры страны довольствовались минимальными прибылями, а некоторая часть из них работала себе в убыток, опираясь на дотации государства.

Сейчас приходит понимание того, что в казахстанском сельском хозяйстве надо вернуться к кооперативной форме хозяйствования. По инициативе президента страны принят закон о кооперации. Они и начали создаваться, но очень медленными темпами. В целом надо сказать, что аграрный сектор экономики еще далек от современных требований, в нем низок производительность труда, низок уровень жизни селян. Отсюда необходимость принятия в будущем серьезных мер для дальнейшего развития это жизненно важной отрасли.

Впереди у нас есть все возможности устранить эти и другие недостатки. Мы осознали свои слабые места, явственно проступают и пути их исправления. За эти 25 лет наше население прошло, можно сказать, университеты рыночной экономики, углубились в ее тайны, овладеваем ее механизмами, начинаем вести свое дело в соответствии с ее требованиями. Выросло количество людей, начавших свое дело по своему выбору. Они, эти деловые люди, уже составляют довольно солидную часть нашего общества. Пришло устойчивое понимание запросов нового времени, особенностей и важности дороги, на которую мы

вступили. И, оно, это понимание растет и крепнет.

Народ просыпается. Растет их активность в обсуждении жизненно важных проблем общества. Свидетельство тому, активные высказывания наших граждан по вопросам земельных отношений, образования, здравоохранения, общественного порядка и т.д. Сегодня каждое важное решение правительства проходит активное обсуждение среди рядовых граждан страны. Это повышает ответственность власти за принятое решение. С другой стороны важно, чтобы такие решения принимались после их предварительного обсуждения с населением, с учетом его мнения. Это сближает власть с народом, повышает его авторитет, повышает настроение народа его, активность в переустройстве нашего общества.

Благоприятные возможности для такого более тесного взаимодействия власти и общества открывает предложенный президентом страны План нации «100 конкретных шагов». Если внимательно присмотреться, в нем предусмотрен обширный перечень конкретных мер, призванных облагородить казахстанского общества и вывести его на новую, более высокую ступень демократического развития. Расширяется гласность, усиливается контроль общества за действиями властей. Отчеты руководителей министерств и ведомств перед населением, общественные советы на всех этажах управления это уже действенные каналы изучения мнения народа.

Кардинальные меры по усилению законности, укреплению правопорядка, существенный поворот от практики голого администрирования к формированию ответственного правительства для народа, обязанного действовать в его интересах, предусмотренные в Плане нации «100 конкретных шагов» будут активно работать на преодоление имеющихся в обществе явлении несправедливости, бюрократией, на усиление борьбы с казнокрадством, коррупцией.

В целом, подводя итоги суверенного четверть векового развития мы можем сказать, что сумели построить новое государство, переделать облик казахстанского общества в соответствии с вызовами нового времени, мы создали новую экономическую систему, по которой ныне живут многие народы мира. Мы преодолели большие перевалы на своем пути и нацелились на новые высоты.

Говоря обо всем этом, мы должны отметить громадные заслуги нашего предводителя, президента Назарбаева Нурсултана Абишевича в строительстве нового Казахстана. Он государственный деятель, поднявший знамя независимости, твердо и последовательно в этом неспокойном мире вел свой народ по пути прогресса.

Он сумел предложить повестку дня нации, которая не только сегодня, но и в будущем обеспечит Казахстану достойное место в современном мире. Он был очень настойчив в деле реализации вековой мечты казахстанцев войти в семью цивилизованных народов мира. Казахи впервые вышли на авансцену истории. Состоялось весьма знаменательное представление казахского этноса народам мира, его истории, культуры, многовековой борьбы за независимость и территориальную целостность страны.

Благодаря политике открытости, предложенной Назарбаевым, мы, казахстанцы, за эти годы, путешествуя по всему миру, обогатились плодами цивилизации.

Ведя постоянный диалог с лидерами государств мира, обращая внимание общественности на вызовы времени, предлагая пути их решения, Назарбаев Нурсултан Абишевич показал себя как государственный деятель мирового масштаба. Он построил новую столицу и ее, Астану, сумел превратить в авторитетный международный центр, куда регулярно наведываются группами или в одиночку лидеры государств для обсуждения мировых проблем.

И все это тоже примечательная черта нашего времени, нашего нового пути. Пожелаем ее продолжения в будущем.

подчеркнуть законность притязаний Османской империи считаться «Высшим исламским Халифатом».

Во всем мусульманском мире Османская империя признавалась как истинный халифат, как первое в мире государство, в котором нормы шариата регулировали все стороны общественной и личной жизни подданных. Интересно, что в XVII-XVIII вв. за нарушение норм шариата шесть султанов были низложены янычарами, причем трое были казнены.

Создание огромного мусульманского Халифата под главенством Османов несло Европе смертельную угрозу завоевания и исламизации. Пик мусульмано-европейского противостояния пришелся на 1683 г., когда огромная турецкая армия во главе с султаном Мехмедом IV и великим визирем Кара Мустафа-пашой осадила столицу Священной Римской империи город Вену, потребовала безоговорочной капитуляции и принятия ислама.

В ходе Первой мировой войны 1914-1918 гг., в которой Турция участвовала на стороне Тройственного союза, правящие круги Антанты стали вынашивать планы отторжения от нее территории с арабским населением. Которое пять веков жило под турецким ярмом, мечтало о свободе, национальном самоопределении и территориальной целостности, восстановлении былой славы и величия.

В мае 1916 г. Англия и Франция заключили тайное соглашение Сайкс-Пико, которое предусматривало полный территориальный раздел Османской империи. Затем было подписано англо-французское соглашение о передаче мандатов на управление Палестиной и Ираком Великобритании, а на Сирию и Ливан – Франции.

В итоге в 1920-1930-х гг. на территории Ближнего Востока и Аравийского полуострова появились новые, искусственно созданные с помощью карандаша и линейки государства: Египет, Ирак, Сирия, Ливан, Трансиордания, Саудовская Аравия и Йемен. Таким образом, европейские державы добились своей изначальной цели – расчленения единой арабской нации на ряд слабых

и мелких государств, устранения опасности возрождения единого арабского национального государства, т.е. нового Халифата.

В самой же Турции в 1924 г. был окончательно ликвидирован Халифат. Суровая мера новых властей страны во главе с Мустафой Кемалем не нашла одобрения мусульман, поскольку это касалось правоверных всего мира, а не только Турции.

Например, Папа Римский до сих пор глава римско-католической церкви, Вселенский патриарх в Стамбуле считается главой православного мира, а Далай-лама – главой буддистов. К тому же в исламе, в отличие от христианства, нет четкой организации и епархии духовенства, регулярных собраний (соборов), которые выносили бы обязательные для всех верующих решения по различным богословским и правовым вопросам.

Поэтому отсутствие Халифа как духовного главы является одной из причин разобщенности мусульманской уммы, роста фундаментализма, религиозного экстремизма, нестабильности исламского мира, всего современного миропорядка.

Так завершилась история мусульманского Халифата, начатая в первой половине VII в. пророком Мухаммедом и его соратниками. Исламский Халифат достиг наивысшего расцвета в эпоху Омейядов, Аббасидов и Османской империи, занял достойное место в истории человечества.

С началом Исламского возрождения (ас-сахва ал-исламийя) в конце XX-начале XXI вв., идея консолидации всех мусульман в рамках единого Халифата вновь стала актуальной. В то время как правящие элиты светских арабских стран не стремятся к воссозданию былого Халифата, инициативу взяли в свои руки радикальные исламисты, мечтающие о «золотом веке» чистого ислама времен пророка Мухаммеда и первых четырех халифов, возвращения к ценностям ас-салаф ас-салах – «праведных предков».

Они, в частности, задают вполне резонный вопрос: почему единая арабская нация с одним языком и религией на всем огромном пространстве от Аравийского полуострова и Ближнего Востока до Северной Африки была разделена коварными евро-

пейцами на 20 искусственных лимитрофных государств?

Поэтому исламисты ставят целью восстановление исторической справедливости – возрождение Исламского Халифата в его естественных границах единого мира. За практическую реализацию этой глобальной задачи боролись ряд организаций мусульманских фундаменталистов. Сегодня подобные организации существуют в любой арабской/исламской стране. Все они стремятся к установлению «истинно исламской власти», «исламского правительства» или халифата. Их общий лозунг «Халифат или смерть!». Правящие режимы в исламских странах подавляют и в то же время нередко используют их в своих целях.

Старейшей из них является возникшая еще в 1928 г. в Египте международная религиозно-политическая ассоциация салафитского направления «Братья-мусульмане». Организация поставила своей главной целью воссоединение мусульман мира и восстановление Исламского халифата на базе Корана и шариата, возвращение к фундаментальным основам ислама в том виде, как их проповедовали Мухаммед и первые халифы.

Лозунг организации «Ислам – вот решение!»; девиз: «Аллах – идеал, пророк Мухаммед – вождь, джихад – средство достижения цели, смерть во имя Аллаха – заветная мечта». Организация, хотя и запрещена, пользуется огромным влиянием во многих арабских странах. В 2012-2013 гг. находилась у власти в Египте, но была свергнута армией.

В 2006 г. в Ираке на базе слияния радикальных суннитских группировок была создана новая тафтирская организация – «Исламское государство Ирака» (ИГИ). Концепция тафира заключается в предании анафеме тех мусульман, которые «неправильно» исповедуют ислам и за это подлежат физическому истреблению. Был опубликован проект конституции под названием «Уведомление человечества о рождении Исламского государства». В 2013 г. в результате новой реорганизации появляется «Исламское государство Ирака и Леванта» – ИГИЛ, по-арабски – ДАИШ или ДАЕШ.

Сердцем ИГ являются Ирак и Сирия – колыбели первых двух суннитских халифатов – Омейядов и Аббасидов с их столицами Дамаском и Багдадом. Именно эти две страны и два города являются стратегической сердцевиной всего Ближнего Востока. Столицей ИГ стал город Ракка, бывший некогда резиденцией самого Харун ар-Рашида.

Ядро армии ИГ составили солдаты и командный состав разгромленной американцами в 2003 г. армии президента Ирака Саддама Хуссейна, объединившиеся с радикальными экстремистами. Затем к ним присоединились участники «арабской весны» 2011-2012 гг. в Египте, Тунисе, Ливии и других странах.

Все они сунниты, исповедующие ханбалитско-ваххабитскую доктрину ислама, воюющие против шиитов Ирака, захвативших власть после свержения суннита Хуссейна, и алавитов (тех же шиитов) Сирии во главе с президентом Башаром Асадом. По существу, ИГ продолжает историческую религиозную войну суннитов с шиитами. Известные ваххабистские шейхи Саудовской Аравии сразу же выпустили фетвы с одобрением его действий.

Цель ИГ: создание Исламского суннитского эмирата на территории Ливана, Сирии и Ирака, затем торжественное возрождение былого Всемирного Халифата в его исторических границах. Как это было в эпоху Омейядов, Аббасидов, Идрисидов, Айюбидов, Тулунидов, Тахиридов, Саманидов, Карабахидов, Газневидов, Сельджукидов, Мамлюков, Османов, Золотой Орды, Ногайской Орды, Астраханского, Казанского, Казахского, Крымского, Хивинского и Ко-канского ханств, Бухарского эмирата, Восточного Туркестана и других суннитских государств.

Разумеется, не все мусульмане мира поддерживают действия ИГ, но можно говорить о том, что немалая часть их разделяет идеологию ИГ. Мировой же опыт показывает, что для совершения социальной революции и переворота достаточно 5-10% активного населения. По всему миру уже существует несколько десятков филиалов и отделений ИГ, которые финансируют 40 стран.

К настоящему времени ИГ уже далеко не «юниорская сборная террористов» (как неосторожно выразился Барак Обама), оно завоевало репутацию жестокой и боеспособной джихадистской группировки в регионе Ближнего и Среднего Востока, Северной Африки. Боевики ИГ грозят взять Мекку и уничтожить камень Каабы, который по их сектантской такфирской логике, не является святыней. Также не допустить проведение чемпионата мира по футболу в Катаре в 2022 г.

На территории ИГ функционирует шариатский суд, работает религиозная полиция, есть даже автоинспекция, действует запрет на курение кальянов, осуществляется сбор налогов (меньше, чем раньше), исчезла преступность и т.д. Все это импонирует простым людям, уставших от бесконечного хаоса и безвластия многолетней гражданской войны, стремящихся к нормальной жизни при любом режиме.

ИГ является не только эффективным государством, но прежде всего обладает профессиональной армией и современным вооружением. Пика своего военного могущества ИГ достиг осенью 2014 г., когда в нее ежедневно вливалось по 3 тыс. иностранцев: американцев, немцев, голландцев, французов, выходцев с российского Северного Кавказа, Средней Азии и даже Латинской Америки.

Всего же за последние пять лет в Сирию прибыло почти 450 тыс. наемников, на их переброску и снабжение было израсходовано 45 млрд. долларов.

Сегодня в рядах организации насчитывается около 100 тыс. добровольцев из 80 стран мира, командование владеет способами ведения современной гибридной войны и планирования военных операций. Так, в одном из боев 150 боевиков ИГ разгромили 6-тыс. отряд иракских солдат. Профессионализм военачальников ИГ наглядно виден и на примере сражений за Алеппо, где они сражаются по всем правилам современной войны.

В рядах организации находятся не только фанатики, головорезы, насильники и социопаты, как пишут в СМИ, а опытные солдаты

и офицеры иракской, сирийской и ливийской армий, а также вполне современные люди из среднего класса. Многие с высшим образованием, в т.ч. IT-инженеры, строители, ученые врачи, учителя, студенты и другие специалисты.

Например, министром финансов ИГ является бывший банкир из Австралии, что способствовало созданию успешной экономики на его территории. Выпущена собственная валюта – исламский динар. Отдел информации ИГ укомплектован европейскими специалистами, для них куплено самое современное оборудование, на котором они готовят видеоролики на разных языках. Выпущенна пропагандистами ИГ электронная брошюра «Краткий путеводитель по Исламскому государству» красочно расписывает повседневную жизнь и подвиги боевиков.

В результате тысячи людей по всему миру, особенно молодежь, не скрывают своих симпатий к ИГ и выстроились в очередь, чтобы поехать на джихад-туризм в Сирию или остаться там навсегда.

Все эти добровольцы одержимы святой идеей пансуннизма и панисламизма, спасения человечества от дальнейшего физического и морального вырождения, создания альтернативного, более справедливого и гармоничного, в их понимании, общества, которое поддерживается многими адептами салафизма и его крайнего проявления – тауфиризма.

Общество без преклонения перед Западом и Китаем, их языками и культурой, без чудовищной коррупции, кричащей роскоши и чревоугодия одних и бедности и голода других, беззакония, двойной морали, словоблудия властей, нищеты, порочных наклонностей вроде похоти, разврата, пьянства, распутства, однополых браков, гомосексуалистов, педофилии и других омерзительных социальных и нравственных язв, вызывающих праведный гнев не только у фанатичных мусульман, но и у всех добродорядочных граждан.

Таким образом, как отмечают аналитики, сегодня ИГ – щит и меч радикального ислама, принципиально новое, наднациональное явление, качественно отличающее-

еся от «Братьев-мусульман», «Аль-Каиды» и «Талибана» и других. И перспективы его полного уничтожения весьма туманны, хотя против ИГ воюют три международные коалиции, оснащенные современным «умным» оружием.

Даже если теоретически предположить, что ИГ вдруг потерпит военное поражение, это ничего кардинально не изменит, так как его привлекательная идеология уже укоренилась в сознании миллионов мусульман и немусульман. Время работает на ислам и сторонники его радикальных направлений активно приближают его.

Завтра, от Восточной Атлантики до Западного Китая, от Северной Африки до Северной Европы появятся другие очаги и анклавы массовой борьбы за извечные лозунги: торжество ислама и шариата, единство суннитов и шиитов, нравственность, справедливость, равенство, всемирное братство и т.п.

Например, северокавказский, синайский, хорасанский, ферганский, алжирский, афганский, африканский, балканский, уйгурский, ногайский, поволжский и прочие вилайеты, организованные по принципу «точечного халифата».

Тактика ИГ сегодня изменилась. Руководство организации не принимает новых добровольцев, а приказывает им оставаться в своих странах, создавать террористическое подполье и пропагандировать халифат. Например, исламисты, проживающие в Германии, пытаются попасть в ряды немецкой армии, чтобы получить военные навыки. По информации немецких СМИ, в бундесвере уже находятся 64 подозреваемых в исламизме лиц, обнаружено 268 подозреваемых правых радикалов и шесть левых экстремистов.

Секретная служба ИГ под названием Emni активно занимается вербовкой, пропагандой и осуществлением терактов за рубежом. Летом 2016 г. Европол сообщил, что около 3 тыс. повстанцев вернулись из Сирии в Европу и представляют реальную угрозу. Теракты в Париже, Брюсселе, Мюнхене, Ницце и других городах стали свидетельством новой стратегии ИГ. Например,

по данным полиции ФРГ, в стране уже находится более 400 потенциальных террористов, ожидающих команды атаковать европейцев.

Казахстан пока находится на периферии радикального ислама, но это вовсе не означает, что и у нас не могут появиться свои «вилайеты». В 90-е годы в стране построили сотни мечетей, причем часть из них оказалась под влиянием радикальных имамов. Та же многое представителей сельской молодежи отправилось на учебу в мусульманские страны для овладения истинной верой. Но большинство вернулось с твердыми салафитско-джихадистскими убеждениями, не приемлющими наших реалий. Уже тогда, видимо, сформировались первые «спящие ячейки» террористов. Согласно неофициальному данным, сегодня примерно 15-16 тыс. наших сограждан являются последователями деструктивных течений.

ИГ еще раз показало, что когда идея (пусть даже иллюзорная) овладевает массами, она становится грозной материальной силой. ИГ сегодня уже не просто внутрисуннитское явление, а универсальное идейно-политическое событие, которое требует к себе самого пристального внимания, всестороннего изучения и объективного анализа.

Потому что оно предлагает в условиях нестабильного и хаотичного глобального мира альтернативный (исламский) образец государственного и общественного устройства, пусть даже с шариатскими казнями: отрубание рук и голов, побивание камнями, сбрасывание с крыши, распятие и др. Католики, хариджиты, исмаилиты, якобинцы, эсеры и большевики тоже начинали свою историю с кровавых расправ над своими политическими и религиозными противниками.

Почему, например, в рядах ИГ насчитывается более 500 наших граждан, а также членов их семей? Так массово казахстанцы никогда не вступали в ряды Аль-Каиды, Талибана, Хизб-ут-Тахрира, Джунд аль-Халифата, Таблиги Джамаат и других группировок. И что будет дальше – никто не знает. Потому что идея Всемирного исламского Халифата сегодня такая же привлекатель-

ная, как идея Мировой коммунистической революции в начале XX в., когда и там, и там за них воевали как религиозные фанатики, так и идеологические романтики.

Демографы прогнозируют рост мусульманского населения мира к 2050 г. на 75%. Соответственно, в геометрической пропорции вырастет и число радикальных исламистов. Главной демографической составляющей их нового поколения станут миллионы молодых пассионарных суннитов, которые будут отвоевывать свое жизненное пространство.

Как сказал один мыслитель: «Не стоить спорить с неизбежным. Единственный аргумент с Востока – ветер, который заставит всех надеть пальто». Все, что происходит сегодня в Сирии и Ираке – это лишь предлюдия к тектоническим сдвигам сначала на всем Большом Ближнем Востоке, а затем во всем мусульманском и христианском мирах.

Что можно противопоставить сегодня ИГ – политики и эксперты не могут предложить ничего оригинального, кроме силового решения. Хотя одними карательными мерами распространение идеологии ИГ уже не остановить.

Любой самой ультрарадикальной идеологии (религиозного фундаментализма, вахабизма, салафизма, неосалафизма,

такфиризма, хариджизма, экстремизма, терроризма) нужно противопоставить другую, более привлекательную идеологию и действенную социальную политику, чтобы успешно конкурировать за умы людей. И даже не столько идеологию, а более справедливую модель государственного и общественного устройства, чем утопический Халифат или современные светские, крайне несправедливые и аморальные общества.

Примерно такую, как арабский социализм в Эмиратах или шведский социализм в Скандинавии, где органично сочетаются традиции и модерн, неукоснительно соблюдаются Библия и Конституция, Коран и Всеобщая Декларация прав человека 1948 г., Всеобщая Исламская декларация прав человека 1981 г. и Каирская декларация прав человека в исламе 1990 г.

Один из политиков арабского мира писал по этому поводу, что мир сегодня имеет дело с бомбой замедленного действия. Оболочка которой – исламская, а начинка – крайне взрывоопасная, представляющая собой смесь утраченных грез, разочарований, фрустраций и гнева народных масс, охваченного остройшими политическими, социально-экономическими, религиозно-культурными и национальными проблемами.

Литература

1. Багдасаров С.А. Ближний Восток: вечный конфликт. – М., 2016.-288 с.
2. Вайс М., Хасан Х. Исламское государство: Армия террора/ пер. с англ. – М., 2016.- 346 с.
3. Гроза с Востока. Как ответит мир на вызов ИГИЛ?.–М.,2016.- 320 с.
4. Грюнебаум Г.Э. Классический ислам.Очерк истории (600-1258)/пер. с англ. – М., 1986.-216 с.
5. Игнатенко А.А. Халифы без халифата. – М., 1988.-207 с.
6. Фильшинский И.М. История арабов и халифата (750-1517 гг.). – М.,2001.-352 с.
7. Хантингтон С. Столкновение цивилизаций/пер. с англ. – М., 2007.-571 с.
8. Абдиров М.Ж. Мир в середине XXI века//Вестник Университета международного бизнеса.-2016.-№ 1.-С.4-12.
9. Иванов С. «Исламское государство» против ислама// Международная жизнь.-2016.- № 3.-С. 102-107.

Абеуова Ш.К.

Әлеуметтік-экономикалық
гылымдар кафедрасы,
философия гылымдарының кандидаты

«СЫНИ ОЙЛАУ» ҰГЫМЫНЫҢ ҚОҒАМДАҒЫ АКСЕОЛОГИЯЛЫҚ МӘНІ

Мақалада сынни ойлау адамның жеке өмірінің феномені, дүниені тану және абстрактілі ойлау түрі тарихының мәні, қоғам өміріндегі парадигма ұғымы, когнитивтілік мағанасы, сонымен қатар сынни ойлау ретіндегі ерекшелік мәселелері қарастырылады. Сыни ойлаудың тарихы және оның қазіргі ой жүйесіндегі орны туралы мәселе, қазіргі қоғамда кеңінен талқылануда. Бірақ, бұл ұғымның бастауы қайда деген орынды сұрақ туындейды. Мақалада осы сұрақ та теренірек талқыланады.

Түйін сөздер: сынни ойлау, білім беру, абстрактілі ойлау, түйсік, логика, дүниетаным, білім беру технологиясы.

Қоғамның философиялышқ және ғылыми білім қалыптасу тарихындағы сынни ойлаудың жетілуі, сынни фалсафандық антикалық тәжірибесі, Парменид пен Горгийдің онтологиялышқ пікір таласы. Сонымен бірге, Сократ пен Платонның сынни фалсафалышқ стилі. Антикалық скептицизм. Аристотельдің Органоны. Сол сияқты XII-XXғ.ғ. Еуропалық философия және қазіргі заманғы сынни ойлау Ф.Бэкон, Ж.-Ж.Руссо, И.Кант, М. Хайдеггер, Дж. Дьюи, Х.-Г. Гадамер, Э. Фромм, К.Поппер және басқалардың пікірлеріне сүйене отырып сынни ойлаудың сараптамалық моделін жасауға болады. Бұл үшін алдымен логика және сынни ойлау, логика-дұрыс ойлау туралы ғылым ретіндегі тартыстарын зерттеу қажеттілігіне назар аударуымыз керек. Формалды логика – ойлау формалары туралы ғылым. Диалектикалық логика – философиялышқ пайымдау әдісі ретінде, оның негізінде диалектиканың зандары жатыр. Формалді емес логика – табиғи тілдегі аргументеуді үйрену. Бұл мәселені Аристотель еңбектерін негізге ала отырып дәлелдеген жән.

Сонымен қатар, қазіргі білім беруде когнитивтік психологияны да салыстырған орынды. Себебі бұл ұғым өзкезегінде сынни ойлау көзқарасына толық талдау жасайды. Қазіргі заманғы когнитивтік психология – білім мен ғылымның табиғаты туралы әдебиеттерде бұл мәселе кеңінен қарастырылған.

Когнитивті психологияның білім беру paradigmаларын және сынни ойлауды жаңа арнайы білім пәні ретінде қалыптастырудагы рөл үлкен. Ол жазу және сыйы арқылы сынни ойлаудың технологияларын дамыта және қалыптастыра отырып ғылыми негізделеме жасайды.

Қазіргі заманғы сынни ойлау бағытын дамытп жатқан зерттеушілер: Д.Халперн [1, С.10], С.И.Заир-Бек [2, С.21], Д.Клустер [3, С.6], К.Мередит, Д.Стіл, Ч.Темпл, С.Уолтер [4, С.15] және т.б.

Сыни ойлау – адамның жаңа әлеуметтік және жеке өміріндегі оның орны мен міндеттерін анықтайды.

Ойлау–объективті шындықты белсенді бейнелеудің жоғарғы формасы, дүниенітану мен игерудің жоғарғы сатысы, тұлғаның танымдық әрекеті. Ойлау формалары мен құрылымдарында адамзаттың бүкіл танымдық және тарихи-әлеуметтік тәжірибесі, материалдық және рухани мәдениеті дамуының басты нәтижелері қорытылып негізделген. Сыртқы дүниені толық тануға түйсік, қабылдау, елестер жеткіліксіз болады. Біз тікелей біле алмайтын заттар мен құбылыстарды тек ойлау арқылы ғана білеміз. Түйсік, қабылдау процестеріндес сыртқы дүниені заттары мен құбылыстарының ішкі құрылышын, оның қажетті қатынастары мен байланыстарын жөнді ашып бере алмайды. Адамның ой-әрекеті, әсіресе, түрлі мәселелерді бір-біріне жанастыра отырып шешуде өте жақсы көрінеді. Ойлау дегеніміз, ең алдымен, шындық дүниенің адам миында бейнеленуі болып табылады. Ол біріншіден, дүниетанудың нәтижесі болса, екіншіден, дүниені теренірек, толығырақ танып – білудің құралы. Себебі, заттар мен құбылыстардың сезім мүшелері арқылы танып – білуге болмайтын ішкі қа-

сияеттерін, мәні мен сырын тек ақыл – ойга салып, ойқортындылар жасау арқылы ғана танып біле аламыз. Дүниені танып- білудің жолы – білмеуден – білуге қарай, дәл емес, толымсыз білімнен дәл де толық білім қарай өту жолы екені белгілі. Таным процесі айналадағы шындық дүниені сезім мүшелері (көру, есту, иіс сезу, сипап сезу) арқылы тікелей бейнелендіруден, сейтіп нақты білім алудан басталады. Бұл сезімдік таным деп аталады. Адамды сыртқы дүниемен тікелей байланыстыратын бұл сезімдік таным шындық дүние жайындағы біздің біліміміздің қайнар көзі. Сезімдік таным үш негізгі формада іске асады. Олар: түйсік, қабылдау және елестету.

Түйсік дегеніміз-материалдық дүниедегі заттар мен нәрселердің сыртқы көрінісі, түсі, иісі, дәмі, түрі сияқты жеке дара нақты белгілері мен қасиеттерін бейнелендіру. Ал нәрселерді белгілі – бір сапа, қасиеттер бірлігі түрінде біртұтас зат ретінде бейнелендіру қабылдау деп аталады. Сезімдік танымның жоғарғы формасы болып табылатын елестету – бұрын қабылданған, ал дәл қазір сезім мүшелерінің алдында жоқ нәрселердің көрнекі бейнесін кайта жаңғырту процесі. Мәселен, студент аудиторияда отырып- ақ, ауылдағы анасының немесе әкесінің бейнесін кез алдына келтіре алады. Бұл да көрнекі бейне. Мұнда да жалпылау процесі жоқ.

Сезімдік танымның бұл үш формасы нәрселердің сыртқы бейнесін ғана бейнелендіреді. Алайда адам мұндай көрнекі бейненмен, нақты біліммен ғана шектеле алмайды. Ол жеке көрнекі бейнелерді жалпылап, нәрселердің ішкі қасиеттерін, мәнін танып – білуге, табигат пен қоғамның заңдарын ашуға тырысады. Ал бұл абстрактілі ойлау арқылы ғана іске асады.

Абстрактілі ойлау дүние танудың екінші, жоғары сатысы болып табылады. Сезімдік танымға қарағанда, ойлау дүниені тереңірек және толығырақ танып білуге мүмкіндік береді. Абстрактілі ойлау біртекtes заттар мен құбылыстарға тән нақты, кездейсоқ және жеке – дара қасиет, белгілерді назардан тыс қалдыра отырып, олардың бәріне тән жалпы да мәнді белгілерін жинақтап, жалпылап бейнелендіреді. Егер адам заттардың

көрнекі белгілерін сезім мүшелері арқылы бейнелендірумен қанағаттанып қана қойса, онда ол құбылыстар арасындағы себепті байланыстар мен тәуелділіктерді аша алмайды. Мәселен, күннің күркіреуі мен найзағай жарқылышының арасындағы байланысты, күн мен айдың тұтылуы себептерін, т.б аша алмас еді.

Сонымен, абстрактілі ойлаудың негізгі ерекшелектері мына тәмендегідей:

Біріншіден, ойлау шындықты жинақталаған түрде бейнелендіреді. Сезімдік танымға қарағанда, ойлау нәрселердің жеке жақтарын назардан тыс қалдырып, олардың бәріне тән жалпы, мәнді жақтарын жинақтайды. Мәселен, күн сайын толып жатқан адамдарды көреміз. Олардың жасы, жынысы, ұлты мен кәсібі алуан түрлі, біреулер ұзын бойлы, екіншілері қысқа бойлы, біреулердің шашы қара, екіншілерінікі сары, т.б. Олардың бәрін ойша салыстыра келгенде, бәріне ортақ мынадай маңызды белгілерін – еңбекке, ойлауға және сөйлеуге қабілеттілігін бөліп алып, жинақтап, адамның абстрактілі бейнесін жасаймыз да жеке адам жайындағы ұғымнана жалпы адам туралы ғылыми ұғымға көшеміз. Дәл осылайша жинақтау және абстракциялау жолымен «материя», «сана», «мемлекет» сияқты толып жатқан ғылыми ұғымдар құрылады. Сейтіп, абстрактілі ойлау жинақтаудың арқасында шындықты барынша тереңірек танып біледі.

Екіншіден, ойлау шындықты тікелей бейнелендіру емес, жанама бейнелендіру, яғни ойқортындыларын жасау арқылы белгілі білімдерден жаңа білім қорытып шығару процесі болып табылады. Ойлаудың үшінші ерекшелігі- оның тілмен тығыз байланыстылығында. Адам миында қандай ой пайда болмасын ол тілдік материалдың негізінде ғана туындал, іске асады. Адам өз ойын ауызша білдірсе де, жазбаша түрде білдірсе де, ойласа да, бәрібір, өз ойын сөз немесе сөйлем түрінде құрады. Адамдар тілдің көмегімен өзінің ойлау қызметінің нәтижелерін тұжырымдап, бір- бірімен пікір алысып, өзара түсініседі.

Ойлаудың логикалық формасы деп оның құрылышын, яғни құрамдас бөліктерінің байланысу тәсілін айтады. Ойлау формасы

болып табылатын ұғымдар, категориялар, идеялар мен теориялар танымның субъектісі мен объектісінің арасын байланыстырып тұрган қоғамдық тәжірибелі негізінде, қоғамдық-тариhi процесте қалыптасып дамиды және заттар мен нәрселердің сезімдік таным формаларында (түсік, қабылдау, елес) берілмейтін мәнді байланыстары мен қатынастарын өрнектейді. Осының арқасында адам дүниенің зандары мен занылықтарын танып білуге мүмкіндік алады, алды-артын болжап, болашағын айқындалап, алдына саналы мақсаттар қойып, соларға жету жолдарын саралайды, табиғатты өзгертуеді және өзі де өзгереді. Адам өмірінде, тәжірибелік және танымдық қызметтінде шешуді қажет ететін мәселелер туындалап, соларды қою және шешу барысында ойлау қабілеті де түрленіп, шығармашылықпен дамып отырады.

Дүниетанудың мақсаты- дүние жайында ақиқат білім алу. Философияда ақиқат деп біздің біліміміздің шындыққа дәл сәйкес келу мазмұнын айтады. Мәселен, «Жер күнді айналады» деген пікір- ақиқат ой. Ал керісінше, «Күн де ай да, барлық жұлдыздар да жерді айналады» деген жалған пікір ерте заманда ғасырлар бойы үстемдік жасап келді. Әлем жайында білімнің барған сайын тереңдей тусуінің нәтижесінде астрономияғының бүл пікірдің жалғандығын, яғни шындыққа сәйкес келмейтіндігін дәлеледеді.

Дүниетану процесінде біз тікелей сезім мүшелерінің көрсеткеніне, тәжірбиелік нақты фактілерге ғана сүйенбей, адамзаттың ғасырлар бойы практикасы мен ғылыми танымы жинақтаған білімдерге де сүйенеміз. Бұрын ашылып, практикада дәлелденген жалпы білімдерден пайымдау арқылы жаңа білім қорытып шығару фактісін біз ғылымнан да күнделікті өмірде де сан рет кездестіреміз. Мұндай білімдер ғылымда қорытпа білім деп аталады. Мәселен, XVI-ғасырда кемемен жүзіп, Жерді айналып шыққан португалдық Магеллан оның шар тәрізді екенін алдын ала көзімен тікелей көре алған жоқ. Логикалық пайымдаулар арқылы жасалған: «Жер- шар тәрізді домалақ дene» деген қорытпа білімнің ақиқаттығына кәміл сен-гендіктен ғана бес кемені жабдықтап, батыл

турде Батысқа қарай жүзіп кетті. Ал жердің шар тәріздес екенін тек біздің ғасырымында ғарышқа ұшудың нәтижесінде ғана тікелей көруге мүмкіндік туды. Ойқорытындылар жасағанда, бір пікірді дәлеледеуге немесе бекерге шығаруға, жалған пікірлердің теріс екенін дәлеледеп, ұғымды анықтауға, т.б. логикалық әрекеттерді іске асыруға тұра келеді. Мұның бәрі белгілі – бір логикалық ережелерге бағынуы тиіс.

Ой қорытындыларын жасай отырып, ақиқат білімге жету үшін, міндетті түрде мына екі талап орындалуы тиіс: біріншіден, алғышарт болып табылатын негізге алынатын бастапқы пікірлеріміздің ақиқат болуы, яғни ақиқаттығы дәлелденген болуы тиіс, екіншіден, пайымдау барысында оймыз логика зандарына сәйкес құрылуы қажет. «Егер біздің алғышарттарымыз ақиқат болса және біз оларға ойлау зандарын дұрыс қолдансақ,- деп жазды Ф.Энгельс,- онда нәтиже шындыққа сәйкес келуі тиіс». Бұл ойды мынанадай қарапайым мысалдар арқылы түсіндірсек болады:

«Айнала қоршаған орта биосферамен тығыз байланыста, биосфера тіршілік ету ортасы. Бірақ барлық зат тіршілік ету ортасымен тығыз байланысқа түспейді». Олай болса, қоршаған орта мен тіршілік ету ортасы деген ой екі жақтылық пікір тудырады сөйтіп жалған және ақиқат пікір тудырады. Содан салыстыра отырып, алғышарт негіз демесі моделі жасалады.

Логиканың зандарын, көптеген идеалист – философтар айтқандай, адамдар өз қалауынша, өз еркінше қолдан жасап алған жоқ. Олар – материялық дүниедегі заттар мен құбылыстардың байланыстары мен қатынастарының адам миында табиғи бейнеленуі.

Ал сыни ойлау дегеніміз негізделген қорытынды жасауға және оқиғаларды сараптауға пайдаланылатын, сонымен қатар алынған нәтижелерді жағдайлар мен проблемаларға нақты қолданатын пікірлер жүйесі. Жалпы алғанда сыни ойлау сынға дейінгі ойлауға қарағанда жоғары деңгейде қаралады десек болады. Қай қауымдастықта болмасын ойлаудың сыни деңгейіне өту үшін – сол қауымдастықтың өркениетті дамуының алғышарттары болуы қажет.

Сыни ойлаудың анықтамасына келсек, тар мағынасында ол «қорытындының дұрыс берілуі». Сонымен қатар «ойлау туралы ойлау» деп те сипатталады. Кең тараптан анықтамалардың бірі – «не істеп және неге сену керектігін шешуге бағытталатын рефлексивті ойлау». Бұдан гөрі кең ауқымдағы анықтама – «бақылау, тәжірбие, ойлау нәтижесінде туған немесе алынған ақпаратты бағалау немесе сараптау, қолдау, синтездеудің ақыл – ойға негізделген процесі».

Психолог Диана Халперн [1, С.10] сынни ойлауды танымның әдістерін пайдаланумен, бақылаудың болуымен, негізделгендігімен, мақсатқа бағытталғандығымен ерекшеленеді дейді. Бұл әдістер есептерді шешкенде, ықтимал бағалауда, шешім қабылдағанда қолданылады. Ол сонымен қатар, сынни ойлауға логикалық ойқорытуларды құру, келісілген логикалық модельдерді құрастыру, негізделген шешімдерді шыгару тән екендігін атап көрсетеді. Бұл анықтамалардың барлығы нақты когнитивті мәселелерді шешуге бағытталатын психикалық белсенділікті талап етеді.

Д.Клустер [8, С.6] өзінің «Сыни ойлау деңгеміз не?» деген мақаласында сынни ойлаудың мынадай параметрлерін көрсетеді:

1. Сыни ойлау дара ойлау болып табылады.
2. Ақпарат жіберілген, сынни ойлаудың соңғы нүктесі емес.
3. Сыни ойлау сұрақты қоюдан және шешуге тиісті мәселені анықтаудан басталады.
4. Сыни ойлау аргументке жүгінеді.
5. Сыни ойлау әлеуметтік ойлау болып табылады.

Сыни ойлаудың мынадай деңгейлері бар:

- 1) эмпирикалық деңгей – фактілерді сынни тексеру;
- 2) теориялық деңгей – теорияны сынни тексеру;
- 3) метатеориялық деңгей – нормалар мен құндылықтарды сынни тексеру

«Сыни ойлаудың негізгі ерекшелігінің бірі – тарнсцендентальды рефлексияның болуы, яғни субъекттің өзіне – өзі есеп беруі, ойлау сананың қай қызметтің пайдаланады: құндылықтарға бағыттала ма, танымға ма немесе мақсатқа жетудің құралдарын іздей

ма? Рефлексия шығармашылық процестің тұлғалық жағын қалыптастыруда жетекші роль атқарады. Ол ішкі тәжірбиенің қайнар көзі, өзін – өзі танудың тәсілі, ойлаудың қажетті құралы болып табылады. «Рефлексия» ұғымы философияда пайда болып, индивидтің болып жатқан оқиғаларды өз санасында саралау процесін білдірді. Рефлексия (лат. Reflexio- кері қайтару) – субъекттің ішкі психологиялық жағдайлары мен күйлерін өзін – өзі тану процесі, адамның теориялық іс-әрекеттің түрі болып табылады. Рефлексияның мақсаты: еске түсіру, шыгару, іс-әрекеттің негізгі компоненттерін сезіну – оның мағынасын, түрін, тәсілдерін, мәселелерін, шешу жолдарын, алынған нәтижелерді, бір – біріне деген, педагог пен студенттің арасындағы қарым – қатынастарды, еңбекке деген қатынас және т.б.

Оқытудың, тәрбиенің әдістерін, танымның механизмдерін, интеллектуалды іс-әрекеттің түсінбей, олар өздеріне берілген білімді игере алмайды. Рефлексивті әрекет студентке өзінің даралығын, өзгешелігін сезінуге мүмкіндік береді. Сыни ойлау рефлексияның болуын, ұғымдармен, пікірлермен, ойқорытындымен, сұрақтармен жұмыс істей білу керектігін талап етеді. Сыни ойлаудың негізгі принциптерін шартты түрде екі топқа бөліп қарастыруға болады:

- Философиялық және методологиялық принциптер

- Нәқты инструментальдық принциптер

Сыни ойлауды дамыту технологиясының дәстүрлі оқытудан басты айырмашылығы білімнің дайын күйінде берілмеуі. Нәқты жағдайда «мынаны былай жазу немесе айту керек» деп көрсетпей, студенттің өзінің шығармашылық ойлауының орын алуына мүмкіндік беру, шешім қабылдауға үйрету, жауапкершілігін артыру. Сыни түрғысынан ойлау технологиясының ең басты өлшемі – оның мақсаттылығы, тиімділігі, нәтижелігі, жаңашылдығы және өзкезегінде қорытындылануы. Осы ойды тереңінен талдасақ, мақсаты білім алуға үмтүлітін шәкіртке жол көрсету, оқуға қызығушылығын ояту, сабакта оқушыны ізденіске бағыттау, оның шығармашылық тұлғасын қалыптастыру.

Тиімділігі оқушыларды өз ойын еркін жеткізуге дайындау, сабакты өткізу барысында стратегиялардың барлығы үш кезең арқылы жүзеге асуы, мұғалімнің сапалы сабак өткізуіне мүмкіндік туғызыу, ғылыми-теориялық тұжырымдамаларының тереңдігімен ерекшеленеді.

Нәтижесі оқушының қызығушылығын арттырады, іскерлік дағдысы, ойлау белсенділігі, тапқырлығы, өзіне деген сенімі қалыптасады, терең білім алуға жағдай жасап қана қоймай, коммуникативтік қатынасын қалыптастырады, оқушыны ізденіске жетелейді. Мұның қорытындысында мынандай үшкезеңнентұратын технология құрылымын көреміз:

1. Қызығушылықтыояту;
2. Мағынасынтану;
3. Ойтолғаныс.

Осындай технологиялардың құрылымының мәнінде сынни ойлаудың нақты инструменталды ерекшелігін қарапайым ойлаумен салыстыра отырып тәмендегі тізбектерге қол жеткіземіз:

А) Сыни ойлау → Бағалаушы пікір → Сарапталған пікір → Жіктеу → Жіберу → Қорытындыны логикалық түрде жасау → Принциптерді түсіну → Гипотеза құру → Аргументпен пікір айтуда → Критерии негізінде пікірді ұсыну.

Ә) Қарапайым ойлау → Жорамал жасау → Сөйкестендіру → Топтау → Сенім → Қорытынды жасау → Ассоциация бойынша ұғымдарды біркітіру → Жорамалдау (жеткілікті негіzsіz) → Аргументсіз пікір айтуда → Критериге сүйенбей пікір айтуда.

Сонымен бірге, ойлаудың кемшіліктері мен жоғары сапаларын салыстыру:

А) Озық принциптерге негізделген ойлау → Анықтық → Нақтылық → Ашықтық → Мұ-

қияттылық → Мәнділік → Сабактастық → Логикалық → Терендік → Толықтығы → Маңыздылығы → Шынайылығы.

Ә) Сапасыз ойлау → Анық еместігі → Нақты еместігі → Белгісіздігі → Жауапсыздығы → Мәнсіздігі → Келісілмегендігі → Логиканың жоқтығы → Таяддығы → Толық болмауы → Маңызды еместігі → Шынайы еместігі.

Шығыс даналығыбылай дейді: «Маған айтсаң, ұмытып қалам, көрсетсөн есімде қалар. Ал, өзім істесем, үйреніп алам». Яғни, адамның ынтасын жетелеу, қызығушылығын ояту арқылы оқыту, үйрету қажет деген сөз. Сыни тұрғыда ойлау – оқытушының бағыттаумен оқушының өз бетімен білімді игеруге, бір-бірімен қарым-қатынас жасауға тәрбиелейді. Ойлау да оқу, жазу, сөйлеу және тыңдау сияқты іс-әрекет. Ол – белсенді, тұрқырымдалған, күрделі шын ойды айтатын құбылыс. «Сыни тұрғыдан ойлауға тәрбиелеу негізінде оқушылардың өзін-өзі бақылау, бағалау, сөйлеу, тыңдау қабілеттерінің артатыны байқалады. Сыни тұрғыдан ойлаудың стратегиялары өте көп. Ол іс-әрекеттер студенттерге:

- еркін ойлауға мүмкіндік береді;
- ақыл-оыйын дамытады;
- шығармашылық белсенділігі артады;
- ұжымдық іс-әрекетке тәрбиелейді;
- тіл байлығы жетіледі;
- жан-жақты ізденеді;
- өз ойын жеткізеді;

Бұндай нәтиже ізденудің индивиттік бағалауға бағытталатыны сөзсіз. Қазіргі замандағы нано-технологиялардың адам ойымен тіпті кей жерлерде ұшқырлығымен көзге түсіні сыни ойлаудың нәтижесі деп кесіп айтуда болады.

Әдебиет

1. Халперн Д. Психология критического мышления. – СПб.:Изд-во«Питер», 2000. – 512 с.
2. Заир-Бек С.И. Критическое мышление. М., 2002.
3. КлустерД. Что такое критическое мышление?//Критическое мышление и новые виды грамотности. – М.: ЦГЛ, 2005. С.5-13.
4. Стил Дж., Мередит К., Темпл Ч., Уолтер С. Популяризация критического мышления: пособие. – М., 1997.

РЕЗЮМЕ

В статье рассматриваются проблемы значения истории критического мышления, как парадигмального понятия в жизни общества, его когнитивное содержание, а также особенности критического мышления в качестве феномена личной жизни человека, формы познания мира и абстрактного мышления. В современном обществе проблема истории критического мышления и его место в системе мышления широко рассматривается. Однако, возникает обоснованный вопрос об истоках этого понятия. В статье это вопрос анализируется более подробно.

Ключевые слова: критическое мышление, образование, абстрактное мышление, рассудок, логика, мировоззрение, технология образования. білім беру технологиясы.

SUMMARY

In article problems of value of history of critical thinking as paradigmalny concept of life of society, his cognitive contents, and also features of critical thinking as a phenomenon of private life of the person, a form of knowledge of the world and abstract thinking are considered. In modern society the problem of history of critical thinking and its place in system of thinking widely is considered. However, there is a reasonable question of sources of this concept. In article the question is analyzed in more detail.

Keywords: critical thinking, education, abstract thinking, mind, logic, outlook, technology of education. білім I take teknologiyasya.

Акрамова Г.,
Институт прогнозирования и
макроэкономических исследований (*Institute of
Forecasting and Macroeconomic Research*) при
Кабинете Министров Республики Узбекистан

ИСЛАМСКИЙ БАНКИНГ: ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ

ТҮЙІН

Мақала, өсіреле Батыс елдеріндегі, оның тарихи дамуы мен бүкіл әлем бойынша оның таралуына үлес қосты Ислам банкингінің негізгі ерекшеліктері, талқылайды. жаһандық қаржы дағдарысы және қаржы жүйесінің бұл түрі соңғы жылдары танымал болды себептерінің ішінде ислам қаржы жүйесінің тұрақтылығын қамтамасыз көрсету факторлар. Сонымен қатар, біз осындағы Қазақстан, Қыргызстан және Өзбекстан, Ресей мен Орталық Азиядағы ислам банкингінің келешегін талқылайды.

Түйінді сөздер: Ислам банкингі және қаржыландыру, қаржы жүйесі, қаржы құралдары.

АННОТАЦИЯ

В статье рассматриваются основные особенности исламского банкинга, которые способствовали его историческому развитию и его распространению по всему миру, особенно в западных странах. Показаны факторы, которые обеспечили стабильность исламской финансовой системы во время мирового финансового кризиса и причины, почему именно этот вид финансовой системы стала популярной в последние годы. Кроме того, мы обсудим перспективы исламского банкинга в России и в странах Центральной Азии, таких как Казахстан, Кыргызстан и Узбекистан.

Ключевые слова: исламский банкинг и финансы, финансовая система, финансовые инструменты.

SUMMARY

In this paper we discuss the main features of Islamic banking which contributed to its historical development and its spread around the world, especially in Western countries. It also analyzes the factors which ensured the stability of the Islamic financial system during the Global Financial crisis and the reasons why this type of financial system has become popular in the recent years. In addition, we discuss the perspectives of Islamic banking in Russia and Central Asian countries such as Kazakhstan, Kyrgyzstan and Uzbekistan.

Key words: *Islamic banking and finance, financial system, financial instruments*

Введение

После глобального финансового кризиса, в центре внимания финансового сообщества оказался исламский банкинг вследствие его устойчивости к внешним шокам. Следует отметить, что исламская финансовая система включает в себя ряд финансовых институтов, таких как коммерческие и инвестиционные банки, взаимные фонды и инвестиционные компании.

Прежде чем рассмотреть причины, позволившие исламской финансовой системе оказаться устойчивой к внешним шокам, необходимо остановиться на истоках зарождения исламского банковского дела.

Основная часть

В период индустриализации в арабских странах возникла необходимость формирования коммерческой банковской системы, которая бы не содержала элемента риба (взимание процента)[1]. В 1970-е годы 20-го века начала появляться исламская финансовая система, что в значительной мере было связано с ростом богатства некоторых стран Ближнего Востока[2]. В 1963 году в Египте был учрежден исламский сберегательный банк Мит-Гамр (MGISB), который стал первым исламским банком в мире.

Нефтяной кризис 1973 года способствовал накоплению большого объема капитала в странах ОПЕК и исламские банки были

необходимы, чтобы привлечь средства инвесторов арабского мира в тот период[3]. Создание в 1975 году Исламского банка развития и Дубайского исламского банка стало отправной точкой развития исламского банкинга. Именно значительные финансовые ресурсы, которые стали аккумулировать исламские финансовые институты, явились причиной того, что некоторые западные банки были заинтересованы в запуске услуг исламского банкинга.

Первый исламский банк на Западе – Islamic Banking System (сейчас – Islamic Finance House) появился в 1978 году в Люксембурге. С тех пор индустрия значительно развивается и распространяется во всем мире. Так если в 1990-х годах активы индустрии, состоявшей в основном из банков, были оценены в \$ 150 млн, то по состоянию на октябрь 2014 года насчитывалось около 400 исламских банковских учреждений с активами, по оценкам, более 1,4 триллионов долларов[4].

Активы исламских финансовых институтов в настоящее время сосредоточены на Ближнем Востоке (то есть, в основном, в Иране и странах Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива), а также в Юго-Восточной Азии (в основном в Малайзии) и представляют собой небольшой, но динамично растущий сектор общей финансовой индустрии (Рисунок 1). В то время как сукук (исламский эквивалент облигаций) и другие финансовые активы продолжают расти, исламские банки доминируют в исламской финансовой индустрии. Банковские активы в настоящее время составляют около 80 процентов от общего объема активов индустрии.

Исламские банки активно развиваются сотрудничество с традиционными банками, либо через открытие исламских «окон» (windows) в финансовых институтах, действующих на традиционных принципах, или учреждение самостоятельных банков, филиалов, дочерних компаний, специализирующихся на исламских финансовых продуктах, исключение составляют Иран и Судан, где банковская система представлена исключительно исламскими банками.

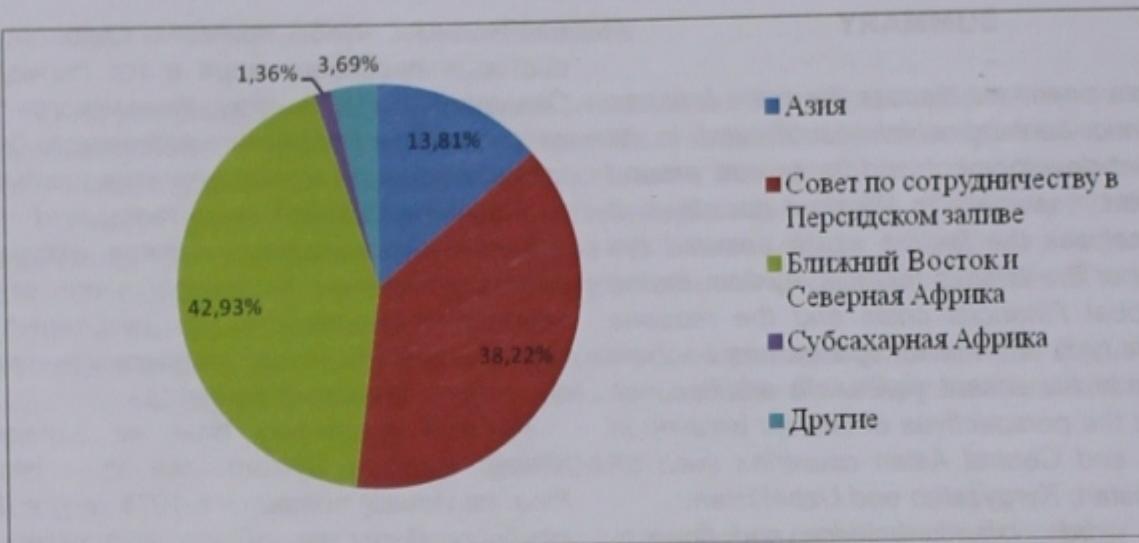


Рисунок 1. Доля Исламских банковских активов по регионам по состоянию на 2014 г.

Источник: Рассчитано на основе данных из *Islamic Financial Services Board*(IFSB, 2015)

Следует отметить, что ни продолжающийся кризис на Ближнем Востоке, ни мировой финансовый кризис, не смогли замедлить процесс развития и выхода на новые рынки исламских банков Ближнего Востока. Такой быстрый рост был вызван ростом спроса на продукты исламских банков не только со стороны финансистов на Ближнем Востоке и в других мусульманских странах, а также инвесторов по всему миру, что делает исламский банкинг глобальным явлением. Несмотря на финансовый кризис, которым страдают экономики промышленно развитых и развивающихся стран, беспрецентная банковская индустрия процветает. В 2008 году было отмечено 29% рост в активах, которые достигли 600 миллиардов долларов США.

Кроме того, по оценкам экспертов, темпы роста исламских банков в последние годы в среднем составляют 17-20% и превышают темпы роста обычных банков (10%) (Рисунок 2). Банковские активы увеличиваются быстрыми темпами в течение нескольких десятилетий, и выросли с примерно \$ 386 миллиардов в 2006 году до \$ 939 млрд долларов США в 2010 году. Исламское финансирование может расти примерно в два раза больше традиционного банкинга; однако на сегодняшний день в мировой финансовой

системе не наблюдается значительной конкуренции, так как исламский банкинг представляет собой только 1% мировых банковских активов[5]. Согласно оценкам Ernst & Young к 2018 году мировые активы исламских банков составят 3,4 триллиона долларов.

В США и западной Европе банковские услуги, соответствующие правилам исламского банкинга начали появляться, когда западные банки поставили задачу освоения свободной ниши – значительное увеличение количества потенциальных клиентов мусульман. Лидеры по развитию исламского банкинга на западе – Великобритания, Франция и США имеют наиболее крупные мусульманские общины[6]. В Западной Европе было резкое увеличение данной категории населения с 10 млн в 1990 году до примерно 17 миллионов в 2010 году, а в США с 1,5 млн в 1990 году до 2,6 млн в 2010 году.

Кроме того, существует точка зрения, согласно которой причинами быстрого развития и распространения исламских банков за рубежом являются гиперликвидность стран Ближнего Востока. Moody's Investors Service[7] отмечает: «Нефть создает ликвидность и богатство в форме прибыли для компаний и заработной пла-

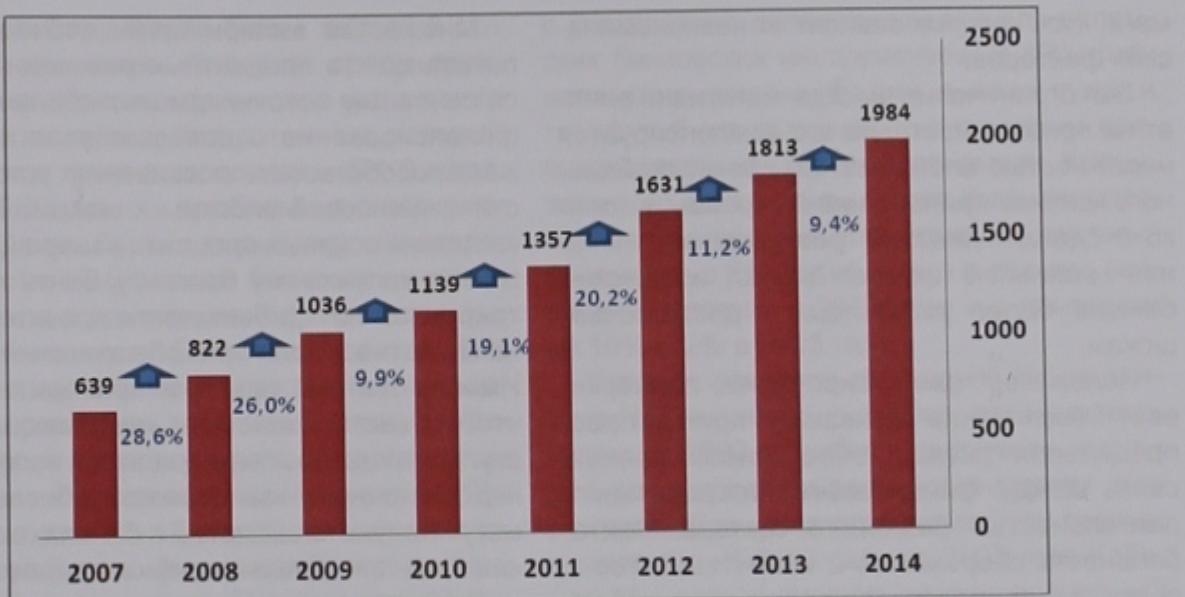


Рисунок 2. Размер и рост исламского банкинга и финансов в период 2007- 2014 гг. (млрд. долл. США)

Источник: *Global Islamic Finance Report 2015, Islamic Bankers Association*

ты для физических лиц. Это находит свой путь к банкам через персональные депозиты в исламских банках или инвесторов, желающих купить сукук облигации». Это создает временно свободную ликвидность, не направленную на финансирование инвестиционных проектов внутри этих стран, и обеспечивает возможность интенсивного развития финансовой инфраструктуры. Следовательно, гиперликвидность и улучшенная финансовая инфраструктура стран Ближнего востока и Малайзии стимулирует инвестиции свободных ресурсов в проекты соответствующим правилам исламского банкинга за рубежом[8]. Здесь следует отметить, что, несмотря на резкие колебания на нефтяном рынке, развитие исламского банкинга продолжается, хотя и более медленными темпами (Рисунок 2).

В то время, как вышеупомянутые факторы являются основными причинами распространения исламских финансовых учреждений во многих государствах, в последние годы, после глобального финансового кризиса, интерес к исламским финансам повысился как к форме посредничества, способствующего поддержанию финансовой стабильности, устойчивости к внешним шокам.

Глобальный финансовый кризис негативно повлиял на качество активов традиционных банков, а исламские банки, так как они имели более высокое качество активов, были лучше капитализированы, проявили устойчивость в условиях кризиса[9]. Относительная стабильность и эффективность исламских финансовых институтов, в том числе исламских банков во время кризиса проистекает из отличительных особенностей инструментов, которые они предлагают. Исламский банкинг имеет следующие основные характеристики:

- начисление ссудного процента -ростовщичество (riba) запрещается;
- запрещается спекуляция и неопределенность (gharar);
- финансирование деятельности, не соответствующей принципам ислама (торговля свининой, оружиями, порнографией или алкоголем и тд.) категорически запрещается;
- распределяется прибыль и убытки между клиентом и банком (Profit and Loss sharing);
- также запрещается получение прибыли благодаря случаю(майсир), следовательно не осуществляется вложения в ценные бу-

маги, курс которых зависит от неэкономических факторов.

Эти ограничения иногда негативно влияет на прибыльность, но это компенсируется надежностью вложений. Во время глобального кризиса принцип инвестирования только в сделки имеющие реальное обеспечение- реальные активы сделал исламский банкинг более устойчивым к финансовым шокам.

Исламское финансирование подчеркивает обеспечение активами и принцип распределения рисков, обеспечивая прямую связь между финансовыми операциями и деятельностью реального сектора. Рентабельность сбережений и инвестиций тесно связана (определяется реальным сектором, а не финансовым), давая исламским финансовым инструментам гибкий механизм регулировки в случае непредвиденных шоков. Механизм регулировки гарантирует, что реальные значения активов и обязательств равны во всех точках во времени, что позволяет избежать излишних рисков, тем самым ликвидируя необходимость в нескольких формах сложной секьюритизации[10]. Вместо того, чтобы предоставить прибыльную финансовую альтернативу реальному сектору экономики, исламский банкинг сконцентрирован на инвестициях в реальный сектор экономики. Это гарантирует, что финансовый капитал не приводит к искусственно вздутию цен на активы. Вместо этого, данная система дополняет и укрепляет реальную экономику.

Некоторые аналитики утверждают, что одна из основных причин, почему исламские банки пережили кризис без потерь, в том, что они запрещают инвестиции в традиционные производные ценных бумаг, которые сопряжены со спекуляциями и подвержены воздействию чрезмерных рисков.

Преимущества принципов исламского банкинга в ограничении торговли «токсичными» долговыми контрактами и участия в прибыли или лизинге без обеспечения материальными активами, что было подтверждено провалом субстандартных активов в США, ставших причиной кризисных явлений мирового масштаба.

Множество эмпирических исследований показало, что процентные режимы являются основным источником нестабильности, и финансирование с долевым участием может способствовать повышению устойчивости финансовой системы к шокам. Так как, взимание ссудных процентов запрещено согласно исламскому банкингу, банки концентрируются на прибыльности проектов, а не на качестве и величине обеспечения займа. Именно данный принцип приводит к тому, что субъекты экономики, не имеющие доступа к традиционным кредитам вследствие недостаточного залогового обеспечения, могут получить средства в банках, оперирующих по принципам исламского банкинга.

Принцип того, что в процессе инвестирования средств партнеры «разделяют» результаты партнерства (прибыль или убыток), приводит к тому, что исламские банки более тщательно подходят к оценке и мониторингу рисков.

По мере расширения ассортимента финансовых продуктов и быстрого роста исламский банкинг привлекает большой интерес со стороны ведущих финансовых рынков – в основе лежит возможность доступа к ликвидности, которые данные институты предлагают. Это является одной из основных причин объявления правительством Великобритании о выпуске сукук облигаций[11]. Исламские банки в свою очередь также заинтересованы в AAA активах, чтобы вкладывать свои средства и такие облигации будут предлагать именно это.

Исламский банкинг в странах СНГ не получил широкого распространения. Одной из причин, препятствующих развитию исламских банков в СНГ, является отсутствие нормативно-законодательного регулирования (кроме Казахстана), что сдерживает инвесторов и инициаторов проектов[8]. В тоже время многие страны СНГ являются членами Исламского банка развития (ИБР): Азербайджан, Киргизия, Казахстан, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, что создает возможности для развития принципов исламского банкинга.

В России в 2006 году прекратил свою деятельность единственный исламский банк в

России – «Бадр-Форте Банк» после 6 лет функционирования. Лидером среди регионов по внедрению принципов исламского банкинга является Татарстан, на который приходится треть всех сделок – \$ 1-2 млрд. Нынешний кризис и проблемы ликвидности в российских банках повышают заинтересованность в исламском банкинге из-за его потенциала в привлечении финансовых инвестиций из стран Ближнего Востока. Тем не менее, аналитики утверждают, что существует вероятность того, что исламские финансы будут просто покупать существующие активы, а не создавать новые проекты[12].

В Казахстане наблюдается более динамичное развитие финансовой платформы, оперирующей по принципам исламского банкинга. В 2003 году «Банк Туран Алем» (БТА) в Казахстане получил свой первый кредит на основе мудараба, и были выпущены сукук облигации. В Казахстане был представлен новый законопроект: «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам организации и деятельности исламских банков и исламского финансирования», предоставляющий больше возможностей для дальнейшего развития исламского банкинга в Казахстане. В Казахстане, даже после создания исламских банков в стране, традиционные банки по-прежнему продолжают кредитование по кредитным линиям ИБР и зарубежных исламских банков. Прогнозируется, что сотрудничество с ИБР в реализации инвестиционных проектов, а также в области торгового финансирования позволит реализовать планы Казахстана стать одним из 50-ти наиболее конкурентоспособных стран мира[13].

В Кыргызстане в 2006 году были сделаны первые шаги по созданию исламского финансового института: MOU (Меморандум о взаимопонимании) был подписан между EkoBank и ИБР. После Меморандума, был подписан указ «О реализации pilotного проекта по внедрению исламских принципов финансирования в Кыргызской Республике». А в октябре 2006 года Национальный банк Кыргызстана принял устав по принципам исламского финансирования,

с указанием в деталях условий для исламских банковских инструментов. В 2009 году исламские ценные бумаги в виде сукук и таакуф были выпущены кыргызским правительством на финансовом рынке. Кыргызстан доказал, что он может быть перспективным рынком для исламских финансовых продуктов, с 5% долей рынка в секторе розничной торговли в 2012 году, и с прогнозом на 10% -12% в 2015 году.

История развития отношений Узбекистана и ИБР началась с первых лет независимости. В 1992 году были выделены гранты для реконструкции ряда исторических сооружений. Сознавая приоритетность сотрудничества с ИБР, 27 августа 2003 года Кабинет Министров принял постановление «О членстве Республики Узбекистан в ИБР». В 2004 году было принято постановление «О мерах по развитию сотрудничества с ИБР». В это постановление вошла также трехлетняя программа делового партнерства между Республикой Узбекистан и ИБР. С тех пор, сотрудничество Узбекистана с ИБР активно продолжается.

За эти годы значительные средства ИБР были привлечены для реализации проектов в сфере социально-экономического развития, развитие инфраструктуры и промышленности. Особое внимание уделялось кредитованию субъектов малого бизнеса, стимулирование развития которого является одним из важных направлений реформирования экономики нашей страны. В настоящее время, такие коммерческие банки как ГК «Халк Банк», ГАКБ «Асака Банк», ОАКБ «Кишлок Курилиш Банк», АКБ «Микрокредитбанк», ОАКБ «Азия Альянс Банк», АКИБ «Ипотека Банк», ОАИКБ «Ипак Йули Банк», АКБ «Узпромстройбанк», ОАКБ «АгроБанк», ОАКБ «Хамкор Банк» СП ЗАО и страховая компания «Узбеклизинг Интернешнл» активно сотрудничают с Исламской корпорацией по развитию частного сектора. Как продолжение сотрудничества, в 2014 году Узбекистан и ИБР подписали заемное соглашение по финансированию проекта «Развитие жилищного строительства в сельской местности» на \$100 млн.

Выводы и заключение

Активное сотрудничество с ИБР создает благоприятные перспективы для развития исламского банкинга в Узбекистане. В условиях текущей экономической ситуации имеются следующие преимущества развития исламских банков: привлечение свободных ресурсов, имеющихся у арабских стран, для финансирования инвестиционных проектов предприятий, в том числе, малого и частного бизнеса, и этим стимулировать их деятельность; активное содействие с зарубежными исламскими институтами в целях развития финансовых институтов через внедрение новых видов продуктов

повышение уровня их ликвидности; дальнейшее развитие бизнеса путем привлечения новых инвесторов. Однако, Узбекистан, как и другие страны СНГ, подвергается разным социальным и институциональным рискам. Отсутствие соответствующих нормативно-законодательных актов¹, дефицит квалифицированных кадров в сфере исламских финансов, наличие риска отзыва средств и др. делают процесс внедрения исламского банкинга в финансовую систему более сложной, что требует проведения пилотного проекта по внедрению «окна», предоставляющего услуги по принципам исламского банкинга.

Список использованных источников

1. Islamic-banking.com. Institute of Islamic Banking and Insurance – What is Islamic Banking// http://www.islamic-banking.com/what_is_ibanking.aspx. 8 Apr. 2016.
2. Sobol, I. Islamic banking in the european union countries// EurInsStud, 2015, 0(9).
3. Mansour, W., Ben Jedia, K. and Majdoub, J. How Ethical is Islamic Banking in the Light of the Objectives of Islamic Law?//Journal of Religious Ethics, 2015, 43(1), pp.51-77.
4. Islamic Financial Services Board. Islamic Financial Services Industry Stability Report 2015. Available from: http://www.ifsb.org/docs/IFSB%20Islamic%20Financial%20Services%20Industry%20Stability%20Report%202015_final.pdf, 2015.
5. Al- Hersh, N. The Advancement of Islamic Banking and Finance in Global Markets. //International Journal of Interdisciplinary and Multidisciplinary Studies (IJIMS), 2014, Vol 1, No.8. 11-18.
6. Комаров, А. Исламский банкинг: мировые тенденции и перспективы в Беларуси //Банкаўскі веснік, 2010, 8, 62-67
7. Siddiqi M. Islamic Banking Special Report 2008 //The Middle East, November 2008, pp. 35-40.
8. Каҳиманов, А. Исламское финансирование: первые шаги. //Аналитический банковский журнал, 2012, № 5 (199), 60-62
9. Beck, T., Demirguc-Kunt, A. and Merrouche, O. Islamic vs. conventional banking: Business model, efficiency and stability //Journal of Banking & Finance, 2013, 37(2), pp.433-447.
10. Chapra, U. The Global Financial Crisis: Can Islamic Finance Help?// New Horizon, 2009, 170, 20-22.
11. The City Uk, The UK: Leading Western Centre For Islamic finance// Islamic Finance Market Advisory Group, 2015.
12. Nurillaeva, S. Islamic Banking and perspectives of its development for long-term period in post Soviet countries// VI Forum of Economists materials, 2015, vol I, pp.206-211.
13. Bekkin, Islamic Finance in the former Soviet-Union, Discussion Paper of the Institute of Developing Economies (Japan), 2009, March, 179-209.

References

1. Al- Hersh, N. The Advancement of Islamic Banking and Finance in Global Markets. . International Journal of Interdisciplinary and Multidisciplinary Studies (IJIMS), 2014, Vol 1, No.8. 11-18.
2. Beck, T., Demirguc-Kunt, A. and Merrouche, O. Islamic vs. conventional banking: Business model, efficiency and stability . Journal of Banking & Finance, 2013, 37(2), pp.433-447.
3. Bekkin, Islamic Finance in the former Soviet-Union, Discussion Paper of the Institute of Developing Economies (Japan), 2009, March, 179-209.
4. Chapra, U. The Global Financial Crisis: Can Islamic Finance Help?. New Horizon, 2009, 170, 20-22.
5. Islamic-banking.com. Institute of Islamic Banking and Insurance – What is Islamic Banking. http://www.islamic-banking.com/what_is_ibanking.aspx. 8 Apr. 2016.

¹ В Узбекистане согласно Гражданскому кодексу любой кредит, предоставленный банком или другой кредитной организацией, должен соответствовать условиям, предусмотренным в договоре, а заемщик обязуется возвратить сумму денег и уплатить проценты на нее (статья 744, глава 41).

6. Islamic Financial Services Board. Islamic Financial Services Industry Stability Report 2015. Available from: http://www.ifsb.org/docs/IFSB%20Islamic%20Financial%20Services%20Industry%20Stability%20Report%202015_final.pdf, 2015.
7. Komarov, A. (2010) Islamskij banking: mirovye tendencii i perspektivy v Belarusi. Bankaўski vesnik, 2010, 8, 62-67(inRuss.).
8. Kahrimanov, A. (2012) Islamskoe finansirovanie: pervye shagi. Analiticheskij bankovskij zhurnal, 2012, # 5 (199), 60-62(inRuss.).
9. Mansour, W., Ben Jedia, K. and Majdoub, J. How Ethical is Islamic Banking in the Light of the Objectives of Islamic Law? Journal of Religious Ethics, 2015, 43(1), pp.51-77.
10. Nurillaeva, S. Islamic Banking and perspectives of its development for long-term period in post Soviet countries. VI Forum of Economists materials, 2015, vol I, pp.206-211.
11. Sobol, I. Islamic banking in the european union countries. EurlnsStud, 2015, 0(9).
12. The City UK, The Uk: Leading Western Centre For Islamic finance. Islamic Finance Market Advisory Group, 2015.

Бахыт Е. Б.

Ph.D докторы, доценти.

Тойшыбай Б.

ҚАЗАҚСТАНДА ОРТА БИЗНЕС СУБЪЕКТИЛЕРИН ҚАРЖЫЛЫҚ РЕТТЕУ МЕХАНИЗМДЕРІНІҢ ҚАЗІРГІ КЕЗДЕГІ ЖАҒДАЙЫН ТАЛДАУ ЖӘНЕ БАҒАЛАУ

Орта бизнесті дамыту қазіргі таңынан маңызды проблемаларының бірі болып отыр. Қесіпкерлік құрылымдардың тұрақты өсуі мен дамуырыноктық экономиканың өмір сүруінің міндетті шарты болып табылады. Рыноктық экономиканың дамуында шағын және орта бизнес үлкен орын алады. Шағын және орта бизнес халықтың экономикалық белсенділігін оятауды, қоғамдық қажеттіліктерге тез жауап береді, бәсекелестіктің дамуына мүмкіндік туғызды, экономиканың құрылымдық қайта құрылуына қатысады, жұмыс орындарын ашады.

Негізгі сөздер: кесіпкерлік, шағын және орта бизнес, шағын кесіпкерлік субъектілері, акция, актив.

Анализ и оценка механизмов финансового регулирования субъектов среднего бизнеса Казахстана

На сегодняшний день развитие среднего бизнеса в Казахстане является одним из важнейших направлений решения эко-

номических и социальных проблем. Малый и средний бизнес занимает особое место в экономике, так как это одна из сил, которая помогает продвигать экономику любой страны. Малый и средний бизнес решает проблему занятости, создает устойчивое экономическое развитие государства.

Ключевые слова: предпринимательство, малый и средний бизнес, субъекты малого и среднего предпринимательства, акций, активы.

Analysis and evaluation mechanisms of financial control subjects medium-sized businesses

Today the development of medium-sized businesses in Kazakhstan is one of the most important ways to solve economic and social problems. Small and medium business has a special place in the economy, as it is one of the forces which helps to promote the economy of any country. Small and medium enterprises business solves the problem of employment, creates sustainable economic development of the state.

Keywords: enterprise, small and medium-sized businesses, shares and assets

Орта бизнестің дамуы нарықтық экономиканың функциялауына қажетті шарт болып табылады. Соңғы жылдары шағын және орта бизнесті қолдау экономикалық саясаттың басымды саласы ретінде түнделген. Ол ең бастысы шағын және орта

бизнестің икемді болып келуімен ерекшеленеді, сұранысқа тез жауап беріп, рынок сұранысы мен қажеттілігін тез қанағаттандыра алады. Iрі кәсіпорындарға қарағанда, орта кәсіпорындар өзінің икемділігінің арқасында экономика мен қоғамның жаңа қажеттіліктеріне сай қызметтің қайта құруға бейім болады. Рыноктың экономикада орта кәсіпкерлік екі түрлі негізгі қызмет атқаралады: экономикалық қызмет негізіне бәсекелестікті дамыту, материалдық және материалдық емес ресурстарды тиімді пайдалану, ішкі сұраныстың импортқа тәуелділігін жою және т.б. жатса, әлеуметтік қызметтің жұмысыздық проблеммасын шешу, кедейшілікті

жою және мемлекеттің экономикалық дамын тәжіейтін көптеген проблемаларды шешу жолдарын қамтамасыз етеді. Шағын және орта бизнесті қолдау бірқатар саяси себептермен- рыноктың институттардың дамуына қызығушылығын білдіретін, қоғамдағы атмосфера жақсарта алатын тәуелсіз өзіндік жұмыс жасайтын кәсіпкерлерден құралытын тап пайда болады. Сонымен қатар, шағын және орта бизнес банктік сектордың дамуына тұртқи болып, кредиттік қызметтерге сұраныс көбейеді. Сондықтан, шағын және орта бизнестің динамикалық дамуы елдегі экономикалық, әлеуметтік және саяси өсімнің маңызды факторы бола алады.

Кесте 1 – Қазақстан Республикасындағы 2008-2015 шағын бизнестің даму динамикасы мың. тенге

Көрсеткіштер	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Тіркелген шағын кәсіпкерлік субъектілері, мың. бірлік	735	836	934	1 001	1 084	1 194	1189	1198
Белсенді шағын кәсіпкерлік субъектілері, мың. Бірлік	444	568	640	621	741	707	698	702
Оның ішінде:								
-занды тұлғалар	38	47	55	58	60	59	67	78
-жеке кәсіпкерлер	295	358	415	392	510	490	397	299
-шаруа (фермер) қожалықтары	111	163	169	169	169	171	234	325
Шағын кәсіпкерлік субъектілерінің өсу (кему) қарқыны, %	10,2	12,9%	12,4%	-3,08%	19,3%	19,3%	-2,08	1,3

Е ск е р т у: Автормен КР Статистика мәліметтерінен құрастырылған.

Кестеден көріп отырғанымыздай, тіркеlegен шағын кәсіпкерліктің саны жылда тұрақты өсуде, бірақ белсен шағын кәсіпкерлік санының үлесі тәмендеуде көрсеткішті аңғартып отыр.

Галамдық дағдарыс дүниежүзілік интеграциялық процестерге кіріктілген барлық мемлекеттердің экономикасының барлық секторының дамуына әсер етті. Оның салдары біздің да республикамыздың экономикасына, оның ішінде шағын кәсіпкерлік секторына да әсерін тигізді. 2012 жылы

шағын бизнес субъектілерінің қарқыны тәмендеді. Жалпы 2011 жылы елімізде 640 900 бірлік шағын бизнес субъектілері өз қызметтің белсенді атқарса, 2012 жылы олардың саны 3,08% тәмендеп, 621 114 бірлікті құрады. Ал 2014 жылдан бастап шағын бизнес субъектілерінің 19,3% өсімі байқалып 741 088 бірлікті құрады. Берілген факт шағын және орта бизнесті қолдау мақсатындағы мемлекеттік бағдарлама-ның дұрыс жүргізіліп жатқандығын көрсетеді.

Жеке кәсіпкер нысанындағы шағын бизнес субъектілерінің үлесі көрсетілген мерзімде жалпы шағын кәсіпкерлік санының 62-69% алып отыр. ЖКК саны 2012 жылы елімізде 415 709 бірлік белсенді қызмет ететін жеке кәсіпкерлер болса, 2011 жылы олардың саны 22 761 бірлікке азайды, яғни 5,5% төмендеді. Ал 2014 жылы өте қарқынды 30% өсіп, 510 861 бірлікке жетті.

Егер 2012 жылы жұмыс жасайтындардың санын 20117 жылғы сәйкес көрсеткіш-

термен салыстыратын болсақ: онда салмақты азаю ШБК-да байқалғанын көреміз. Егер 2011 жылы жұмыс жасайтындар санының қарқынның өсімі 5% тең болса, 2012 жылы бұл көрсеткіш теріс мәнге ие болып, 17,3% дейін төмендеді. Одан кейін ШФҚ тұр: егер 2010 жылы жұмыс жасайтындар санының қарқынның өсімі 7,6% тең болса, 2011 жылы бұл көрсеткіш тағы да теріс мәнге ие болып, 21,5% дейін төмендеді (2 кесте).

Кесте 2 – ШКС-тің экономиканың салапалық бөлігіндегі әлеуметтік-экономикалық көрсеткіштерінің динамикасы

Қызмет түрлері	ШКС белсенді саны, бірлік			ШКС жұмыспен қамтылғандар саны, адам			ШКС өнім шығарылымы, млн. Тенге		
	2011	2012	Өсу/кему, %	2011	2012	Өсу/кему, %	2011	2012	Өсу/кему, %
Барлығы	640 900	621 114	-3	1862075	1726170	-7	2066274	2182200	6
Ауыл шаруашылығы, аң аулау, орман шаруашылығы	173 241	173 157	0	596 827	463 114	-22	316 016	346 125	10
Балық аулау, балық өсіру	745	650	-13	2 061	2 012	-2	2 827	4 061	44
Өнеркәсіп	16 020	15 047	-6	103 573	92 143	-11	198 454	210 498	6
Кен өндіру өнеркәсібі	456	453	-1	6 351	4 832	-24	50 605	62 427	23
Өндіреу өнеркәсібі	15 231	14 271	-6	94 819	85 089	-10	143 263	142 011	-1
Электр энергиясы, газ бен су өндіру және бөлу	333	323	-3	2 403	2 239	-7	4 586	5 808	27
Күрылыш	16 055	14 801	-8	136 192	102 281	-25	368 667	333 546	-10
Сауда	239 932	227 559	-5	578 441	598 320	3	585 759	614 112	5
Қонақ үй мен мейрамханалар	17 935	15 928	-11	58 017	64 766	12	57 423	85 421	49
Көлік пен байланыс	57 277	51 677	-10	105 076	108 761	4	142 240	161 121	13
Каржы қызметі	333	204	-39	714	458	-36	360	2 646	635
Жылжымайтын мулікпен операциялар	46 466	46 501	0	131 436	134 784	3	266 949	283 789	6
Білім беру	1 321	1332	1	6 925	6 870	-1	7 792	17 423	124
Денсаулық сактау және әлеуметтік қызмет көрсету	6 518	6 271	-4	21 990	23 419	6	18 117	21 594	19
Коммуналдық, әлеуметтік және дербес қызметтер көрсету	63 988	66 961	5	119 367	126 664	6	101 146	100 651	0

Ескерту: КР Статистика агенттігінің мәліметтерінен құрастырылған

ШКС-тің салалық бөліктे әлеуметтік-экономикалық көрсеткіштерінің динамикасын талдау келесідей қорытынды жасауға негіз болады.

Жоғарыда көрсетілгендей, ШКС жалпы белсенді саны 2012 жылмен салыстырғанда 3% төмендеді. Мұнда салмақты төмендеу қаржылық қызметті жүзеге асыратын ШБК-да 39% төмендеді. Сөйкесінше осы санатта жұмыс жасайтындардың саны 36% төмендеді. Бірақ қызмет көрсету көлемі 63,5% есті.

Келесі төмендеу деңгейі бойынша балық шаруашылығы саласындағы ШКС келеді. Мұнда белсенді субъектілердің саны 13% төмендеді. Алайда осы санатта жұмыс жасайтындардың саны елеулі емес 2% төмендеді. Ал өнім шығару көлемі 44% есті.

Көлік және байланыс, қонақ-үй және мейрамхана саласындағы ШКС төмендеу деңгейі 10% асты. Көлік және байланыс саласында жұмыспен қамтылғандар саны 4%-ға, қызмет көрсету көлемі 13%-ға есті. Қонақ үй мен мейрамханалар саласындағы жұмыспен қамтылғандар саны да 12%-ға, ал қызмет көрсету көлемі 12%-ға есті.

Құрылым секторындағы ШКС 8% төмендеді. Осы санатта жұмыс жасайтындардың саны 25% төмендеп, қаржылық қызмет саласынан кейінгі орынды алды. Өнім шығару көлемі де 10% төмендеді [33].

ШКС-тің өндеу өнеркәсібі саласында-6%-ға, сауда саласында-5%-ға, денсаулық сақтау және әлеуметтік қызмет саласында- 4%-ға төмендеу орын алды. Өндеу өнеркәсібі саласындағы ШКС жұмыс жасайтындардың саны 10%-ға және өнім шығару көлемі 1% тө-

менdedі. Сауда саласындағы белсенді ШКС санының азаюы оның жұмыс жасайтындардың санының және өнім шығару көлемінің азаюына әсер етпеді. Бұндай жағдай денсаулық сақтау және әлеуметтік қызмет саласында да көрініс тапты.

Осылайша, ғаламдық дағдарыс салдары белсенді ШКС-тің азаюына, әсіреле, қаржылық қызмет, балық шаруашылығы, көлік және байланыс, қонақ-үй және мейрамхана, сауда, өндеу өнеркәсібі, денсаулық сақтау және әлеуметтік қызмет салаларына әсер етті. Алайда, бұғанде шағын және орта бизнес субъектілерінің саны өсуде. Берілген факт бір жағынан елде шағын және орта биснесі тексеруге жарияланған мораторийдің әсері және екінші жағынан дүниежүзілік рыноктағы шикізат тауарларына бағаның жағымды коньюктурасына байланысты болуы мүмкін. Шағын кәсіпкерлер субъектілерінің санының өсу қарқының қарастыра отырып, оның негізінен жеке кәсіпкерлер санының артуынан болып отырғандығын көреміз. Шағын кәсіпкерлік субъектілерінің жалпы санында жеке кәсіпкерлердің салмақ үлесі қарастырылып отырған кезеңде 63-68% құрап отыр.

Өкінішке орай, жеке кәсіпкерлердің санының өсуі сапалы көрсеткіштермен аңғарылмайды. Откізуден түскен табыс көлемі өте аз, барлық шағын кәсіпкерлік субъектілерінің өнім өткізу көлемі 15% құрайды. Бұл тағы да патент бойынша жұмыс жасайтындарға жалдамалы еңбекті пайдалануға шектеу жасауына байланысты салық заңнамасындағы кемшіліктермен түсіндіріледі.

Кесте 3 – 2012- 2014 жылғы шағын және орта бизнес субъектілерінің даму қарқыны

Шағын және орта бизнес түрі	2012	2014	Өсу (кему) қарқыны, %
Шағын және орта кәсіпкерлік субъектілерінің саны, оның ішінде:	623 751	745 335	19,49
Шағын кәсіпкерліктің занды тұлғалары	62 732	61 802	-1,48
Орта кәсіпкерліктің занды тұлғалары	2 313	2 385	3,1
Жеке кәсіпкерлер	389 048	510 861	31,3
Шаруа (фермер) қожалықтары	169 658	170 287	0,37
Е ск е р т у: Автормен ҚР Статистика мәліметтерінен құрастырылған.			

Шағын кәсіпорындардың, өсіреке өндірістік инфраструктурадағы дамуын төжеп туратын негізгі факторларға келесілер жатады:

- экономиканың нақты секторындағы өнім өндіру көлемінің есу қарқынының баяулауы;
- өндірістегі дамудың негізгі көрсеткіштерінің есу қарқынының төмендеуі;
- моральды және физикалық түрде ескірген құралдардың жоғары пайызы;
- жаңа технологияның және кәсіби дайындалған жетік мамандардың жетіспеушілігі;
- сонымен қатар, салық салу мен несиеleу проблемалары.

Жағдайдың радикалды түрді жақсаруы үшін елбасымызбен және Қазақстан Республикасының Үкіметімен келесідей маңызды міндеттер алға қойылған:

- меншік және активтерді заңдастыру;
- әкімшілік ресімдердің оңайлатылуы;
- салықтық ауыртпалықтың төмендеуі;
- кредиттік ресурстарға қол жетімділігі;
- тексеру және бақылаушылық органдардан орта бизнес субъектілерін қорғау;
- шағын және орта бизнесті қолдауда нақты қаржы орталықтардың құрылуы.

Қалыптасқан жағдайда бәсекеге қабілетті тауарлар мен қызмет көрсетуді өндіру мен өткізумен байланысты проблемалардың жиынтығын шешуге тиімді нысаны франчайзинг болып табылады. Ол ірі және орта кәсіпорындардың шағын кәсіпорынмен екі жақты тиімді жұмыс істеуін қамтмасыз етеді. Яғни өзінің жабдықтары және жақсы технологиясы жоқ шағын кәсіпорындар субподряд ретінде ірі компаниялардың белгіленген тапсырыстарын атқара алады. Ал ірі кәсіпорындар өндірістік қуатын ұсыну, кадрларды даярлау, өндірісті модернизациялау үшін қаржылық қаражат бөлу арқылы шағын кәсіпкерлікке қолдау көрсете алады. Осында тәжірибе дүниежүзінде кеңінен қолданылады. Сонымен қатар, инфрақұрылым объектілеріне көп көніл бөлінуі қажет. Оның ішіне: бизнес-инкубаторлар, технопарктер, ақпараттық-консалтингтік фирмалар, лизингтік компаниялар және т.б. жатады.

Қазіргі таңда кең тарапған кәсіпкерлік қызметтің бірі жеке бизнес болып табылады. Жеке кәсіпкерлерге заңмен тиім салынба-

ған шаруашылық қызметтерінің кез-келгенімен айналысуға рұқсат. Жеке кәсіпкерлер өндірілген және алынған тауарлары немесе қызмет көрсетулерін өздері өткізеді. Бұл кезде мемлекеттік билік пен басқармаға:

жеке кәсіпкерлерге тауарды жеткізу бойынша нұсқау беруге; жеке кәсіпкерлерге республикамыздың бір ауданынан екінші ауданына тауарларды өкелу мен шығаруға шектеу орнатуға; жеке кәсіпкерлермен шығарылған тауарларға баға орнатуға тиім салынады.

Жеке кәсіпкерлерді қолдау мен қорғау тіркеу төртібінің оңайлылығымен, мемлекеттік органдардар тарапынан бақылаудың шектелуемен, өзінің кәсіпкерлік қызметін біреудің рұқсатының жүзеге асыруға мүмкіндігімен және басқа да шаралармен сипатталуы қажет.

Акция бағасы кәсіпорынның қазіргі уақытта және болашақта қаржы-ақша ағымдарын құру мүмкіндігімен анықталады. Сонымен, қаржы-ақша ағымдарының акция бағасына әсері келесілер арқылы байқалады:

1) өнім өткізудің табиги көлемі (ағымдағы сату көлемі мен олардың күтілетін өсімінің қарқынымен анықталады);

2) салық салудан кейінгі операциялық пайда (баға өсіу мен тікелей шығындардың қысқаруы);

3) пайдаланылатын капитал (капитал құрылымы).

Жоғарыда аталғандарды ескере отырып, акция бағасына (кәсіпорын құнына) қаржы-ақша ағымдарының әсерін төмендегі 1-суреттегі сызба түрінде көрсетуге болады.

Орта бизнес кәсіпорын құнына әсер етуші факторларға байланысты кәсіпорын құнын өсірудің келесі негізгі бағыттарын бөліп қарастыруға болады:

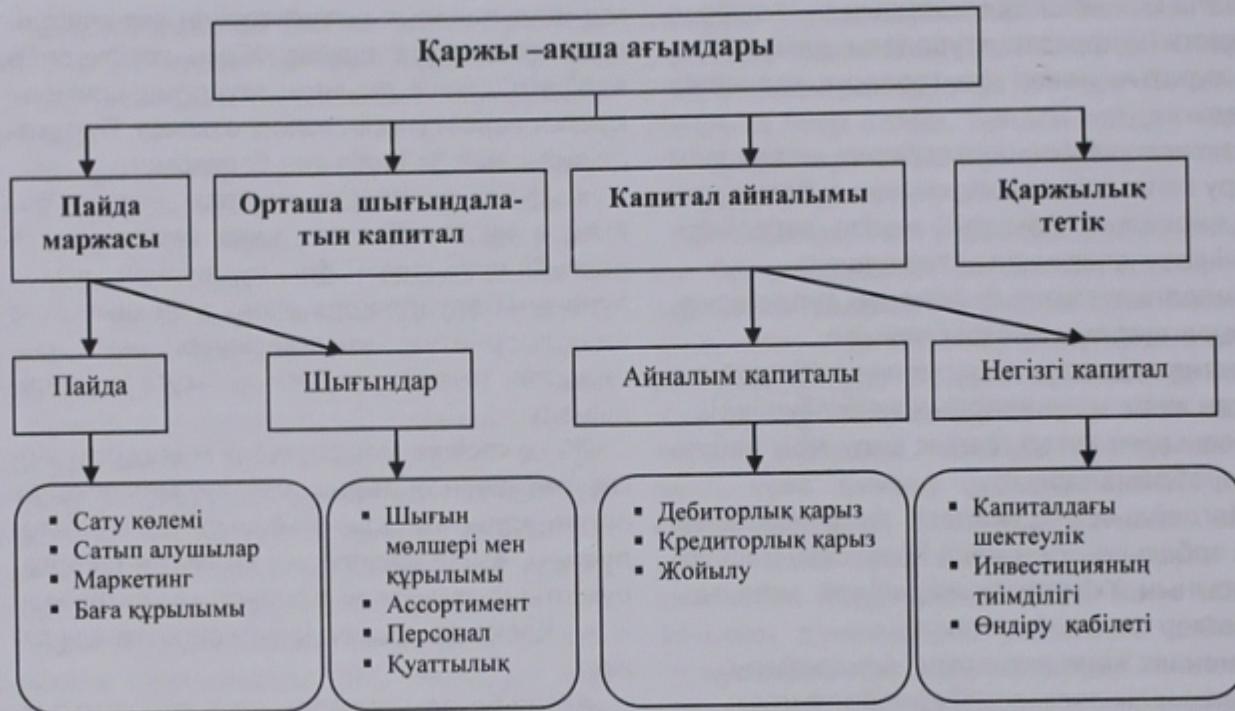
- инвестициялық қызметтің тиімділігін арттыру;

- операциялық қызметтің тиімділігін арттыру;

- кәсіпорынның қарыз капиталын оңтайлы пайдалану (қаржылық тетік эффектісі);

- кәсіпорынның мәлдірлігі мен ашықтығын арттыру.

Кәсіпорынның құнын бағалаудың берілген әдістерін қолдану мүмкіндігі қатаң түрде



Ескерту: Әдебиеттерді пайдалана отырып автор құрастырган.

Сурет 1- Өндөу кәсіпорнының құнына қаржы-ақша ағымдарының өсері

шектелген, себебі, қолданыстағы формулаарда капиталдың тұрақты рентабельділік деңгейі немесе тұрақты өсу қарқыны қарастырылады. Барлық басқа жағдайлар тең болған кезде күтілетін қаржы-ақша ағымдары төменгі тәуекелділіктегі жоғары құнға ие болады. Ал дисконтталған қаржы-ақша ағымы болса, құнды бағалаудың басқа өдістерімен салыстырғанда құнның барлық факторларын ескереді.

«Қаржы-ақша ағымы» түсінігінің қаралайымдылығына қарамастан, оның мәнін анықтауда әртүрлі авторлар әртүрлі анықтамалар береді. Қазіргі уақытқа дейін жалпы қабылданған анықтама әлі жоқ. Сонымен қатар, баспа беттерінде бірыңғай терминологияда қолданылмайды. Мысалы, қаржы-ақша ағымдарының экономикалық мәніне сәйкес келетін сөз тіркестері ретінде «қаржы-ақша ағымдары», «қаржы-ақша ағымы» немесе «қаржы-ақша қаражаттарының қозғалысы» қолданылады, ал кәсіпорынның

қаржы-ақша ағымдарын анықтау үшін кең түсінік «қаржылық ағым» пайдаланылады, сонымен қатар орыс тіліндегі ағылшынша сөз «кэш-фло» немесе «cash-flow» мен қатар «қаржы-ақша ағымдарының қозғалысы», немесе «қаржы-ақша қаражаттарының ағымының қозғалысы» түсініктері қолданылады. Бұл қарастырылып отырган мәселені дәл анықтауға кедегі келтіріп, теориялық ұсыныстардың тәжірибелік маңызын тәмендетеді.

Орта бизнес субъектісінің қаржылық жағдайын талдау және екінші банктерден алған несиециниң пайдалану тиімділігін бағалау өз кезегінде орта бизнес субъектілерінің өз қаржы ресурстарын тиімді падалана алмайтындығы, бұл өз кезегінде кәсіби біліктілігі жоғары мамандарды орта бизнеске тартуға және мамандарды дайындауға арналған шығындарды корпоративтік салықты есептегендеге шегерімге жатқызу қажеттегін атап ету керек.

Қолданылған әдебиеттер

- 1 Утарова А.К., Қалықұлов Қ.М., Мауленқұлова Г.Е., Шагын және орта кәсіпкерліктің даму көрсеткіштерін талдаудағы тиімді экономикалық – математикалық әдістер, Аль-Пари, №3, 2008
- 2 Баймомдаева М.Т., Шагын кәсіпорынды үйімдастыру және қаржыландыру // Аль-Пари №3-4, 2007 ж, 202-204 б.
- 3 Бояев Д., Шагын және орта бизнес түсінігі және оны несиелендірудің теориялық мәні мен маңызы // Экономика негіздері: мектепте, колледже және ЖКОО оқытуы, №3, 2007 ж, 30-32 б.
- 4 Казахстан в цифрах: статистический сборник // Агентство по статистике, Алматы, 2014 г, 214 с.
- 5 Алтынбеков М.А., Шагын және орта кәсіпорында салық есебін жүргізу тәртібі // Аль-Пари 4, 2009 ж, 64-66 б
- 6 Қазақстан Республикасы Статистика агенттігінің ресми сайты, www.stat.kz
- 7 Статистический ежегодник Казахстана / Статистический сборник / Под редакцией К.С.Абдиева. Алматы: Агентство РК по статистике 2014 г, 616
- 8 Региональный статистический ежегодник Казахстана Алматы, 2014, 165 с
- 9 Абдуллаева Б.А., автореферат, Қазақстандағы шағын және орта бизнес субъекттерін несиелеу: дамуы мен жетілдіру жолдары. Алматы 2009, 76.

Жабагин Д.Ж.,
университет КАЗГЮУ

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ НЕГЛАСНЫХ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ, СОГЛАСНО НОВОМУ УГОЛОВНО- ПРОЦЕССУАЛЬНОМУ КОДЕКСУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

АННОТАЦИЯ

С 1 января 2015 г. введен в действие новый Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан, подписанный главой государства 4 июля 2014 г. Согласно Концепции правовой политики новый УПК РК направлен на упрощение и повышение эффективности уголовного процесса, в том числе упрощение порядка досудебного производства. По сведениям разработчиков, в работе над новыми редакциями проекта УПК РК широко использован опыт развитых стран континентальной системы права. Одним из немаловажных и концептуальных нововведений являются – негласные следственные действия. Указанное нововведение, безусловно, позволит привести уголовно-процессуальное законодательство Республики Казахстан в соответствие существующим реалиям, конституционными правами и свободами, а также международными стандартами.

Ключевые слова: уголовный процесс, следствие, негласные следственные действия, оперативно-розыскные мероприятия.

Начиная с 4 июля 2014 года, в результате подписания Президентом Республики Казахстан нового Уголовно-процессуального кодекса [1], мы вступили в новый период развития и формирования уголовно-процессуального законодательства нашего государства.

Стоит отметить, что новый УПК концептуально упростил досудебное производство, посредством того, что законодатель ввел понятие «досудебное расследование», а все следственные действия, затрагивающие конституционные и иные права и свободы человека, будут производиться исключительно с санкции прокурора.

Немаловажным нововведением стало регулирование порядка и производства оперативно-розыскных мероприятий в рамках уголовного судопроизводства, нормами, содержащимися в главе 30 УПК «Негласные следственные действия».

В контексте данной статьи, особый интерес представляют именно «Негласные следственные действия», которые осуществляются исключительно с санкции прокурора.

Согласно ст. 7 Уголовно-процессуального кодекса, под негласными следственными действиями подразумевается следующее:

«негласное следственное действие – действие, проводимое в ходе досудебного производства без информирования вовлеченных в уголовный процесс лиц, интересов которых оно касается в порядке и случаях, предусмотренных настоящим Кодексом».

Более того, в ст.231 УПК РК, законодатель Республики Казахстан дал исчерпывающий перечень негласных следственных действий, что создает основу для предотвращения широта дискреционных полномочий: «...осуществляются следующие негласные следственные действия:

- 1) негласные аудио- и (или) видеоконтроль лица или места;
- 2) негласные контроль, перехват и снятие информации, передающейся по сетям электрической (телефонной) связи;
- 3) негласное получение информации о соединениях между абонентами и (или) абонентскими устройствами;
- 4) негласное снятие информации с компьютеров, серверов и других устройств, предназначенных для сбора, обработки, накопления и хранения информации;
- 5) негласный контроль почтовых и иных отправлений;
- 6) негласные проникновение и (или) обследование места;
- 7) негласное наблюдение за лицом или местом;
- 8) негласная контролируемая поставка;
- 9) негласный контрольный закуп;
- 10) негласные внедрение и (или) имитация преступной деятельности» [1].

Соответственно, проведение негласных следственных действий с санкции прокурора, способно повысить качественный показатель в обеспечении и защите граждан от нарушения их конституционных прав на неприкосновенность частной жизни.

Однако прежде чем определять правовую природу негласных следственных действий согласно новому Уголовно-процессуальному кодексу Республики Казахстан, целесообразно определить природу следственных действий в целом.

Так, согласно точке зрения Р.С. Белкина, «следственное действие — это предусмотренное уголовно-процессуальным законом

действие по собиранию, исследованию, оценке и использованию доказательств, осуществляющее следователем (органом дознания) или прокурором» [2].

По этому поводу С.А. Шейфер отметил, что «...ученые-процессуалисты различно трактовали термин «следственное действие». Например, А.М. Ларин, И.Ф. Герасимов и многие другие ученые, исходя из субъекта деятельности считали, что «...все, что делает следователь во исполнение требований уголовно-процессуального закона, есть следственные действия. Это широкая трактовка данного термина, ставящая знак равенства между следственными и процессуальными действиями» [3, С. 12-13].

Стоит отметить, что законодатель не ставит знака равенства или тождества между понятиями «следственные действия» и «негласные следственные действия», поскольку смысловая нагрузка термина «негласные» дает иной характер следственным действиям.

Так, обратившись к Словарю русского языка под редакцией С.И. Ожегова, мы встретим следующее толкование термина «негласный»: «...не известный другим, не явный, тайный; негласный надзор...» [4].

Соответственно, определение, данное в новом УПК Республики Казахстан негласным следственным действиям, соответствует смысловой нагрузке слов, подразумевающих действия, проводимые в ходе досудебного производства, без информирования вовлеченных в уголовный процесс лиц, интересов которых оно касается, в порядке и случаях, предусмотренных настоящим Кодексом (ч. 12 ст. 7 УПК РК) [1].

Например, казахстанские ученые-юристы определили их как разновидность следственных (розыскных) действий, сведения о факте и методы проведения, которые не подлежат разглашению, за исключением случаев, предусмотренных настоящим Кодексом [5, С. 42].

Б. М. Нургалиев и К. С. Лакбаев отмечают, что «...негласные следственные действия — это действия, которые производятся, если для выяснения обстоятельств, подлежащих доказыванию в уголовном процессе,

сведения о фактах необходимо получить, не информируя вовлеченных в уголовный процесс лиц и лиц, которые могли бы предоставить эти сведения. Они проводятся при условии, если подлежащие доказыванию обстоятельства преступления установить иным способом не представляется возможным» [6, С. 164].

Таким образом, можно предположить, что, по мнению законодателя, нормы главы 30 УПК РК направлены на дальнейшую интеграцию уголовного процесса и оперативно-розыскной деятельности, что отвечает потребностям противодействия организованным формам преступной деятельности и коррупции, способствует широкому использованию данных ОРД при производстве по уголовным делам. Внедрение методов ОРД в уголовный процесс устраняет сохраняющуюся изоляцию между оперативным составом и следователями в ходе расследования уголовных дел, обеспечивает активное использование данных этой деятельности в уголовном процессе, делает работу оперативного состава прозрачной, предметной, гарантированной, законной и обоснованной.

Другими словами, следователь не выполняет, не перекрывает те задачи, которые в связи с расследованием преступления ставятся перед оперативными подразделениями. ОРД в интересах уголовного производства как производилась, так и производится. Более того, согласно ч. 2 ст. 232 нового УПК РК негласные следственные действия, за исключением негласного контроля почтовых и иных отправлений, «...производятся по поручению органа досудебного расследования уполномоченным подразделением правоохранительного или специального государственного органа с использованием форм и методов оперативно-розыскной деятельности» (ч. 2 ст. 232 УПК РК).

Однако существует и другая позиция.

А.Я. Гинзбург полагает, что «...введение «негласных (т. е. секретных, тайных) следственных действий» в отечественный уголовный процесс, провозгласивший демократические принципы, в том числе осуществление судопроизводства на основе состязательности и равенства сторон, от-

брасывает уголовный процесс в не столь далекие времена инквизиционного характера, от которого казахстанский законодатель отказался ранее. В данном случае искусственное слияние в единое целое двух различных по форме и сущности видов деятельности недопустимо, так как ведет в конечном итоге к хаотичности и разрушению процессов указанных государственных видов деятельности и их законодательных основ» [7].

Законодатель определяет негласные следственные действия как разновидность следственных действий, «осуществляющихся в случаях, если для выяснения обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу, сведения о фактах необходимо получить, не информируя вовлеченных в уголовный процесс лиц, интересы которых они затрагивают» (ч. 1 ст. 232 УПК РК).

Производство негласных следственных действий, как утверждает Н. Е. Орумбаев, «...возможно по делам о преступлениях, санкция за совершение которых предусматривает наказание в виде лишения свободы от одного года и выше, а также по преступлениям, подготавливаемым и совершающимся преступной группой. Для выявления, пресечения и раскрытия других уголовных правонарушений допускается осуществление негласного наблюдения за лицом или местом, негласная контролируемая поставка, негласный контрольный закуп и негласные внедрение и (или) имитация преступной деятельности. В случае возникновения угрозы жизни, здоровью, собственности отдельных лиц по их за - явлению или с их письменного согласия разрешается проведение негласного аудио- и (или) видеоконтроля лица или места, а также негласные контроль, перехват и снятие информации, передающейся по сетям электрической (телефонной) связи» [8, С.77].

В подобных случаях орган досудебного расследования уведомляет прокурора в течение двадцати четырех часов с момента вынесения постановления. Негласные следственные действия производятся в отношении:

1) лица, на которое в заявлении, сообщении об уголовном правонарушении указано

как на лицо, его подготавливающее, совершающее или совершившее либо в отношении которого есть иные основания полагать, что оно имеет отношение к расследуемому право – нарушению либо обладает сведениями о подготавливаемом, совершающем или совершенном уголовном правонарушении;

- 2) подозреваемого;
- 3) потерпевшего с его письменного согласия;
- 4) третьего лица, если есть сведения, что третье лицо получает или передает информацию, имеющую значение для дела;

5) места в случае, если имеются обстоятельства или предполагается их возникновение, которые могут иметь значение для дела. Запрещается проводить негласные следственные действия в отношении адвокатов, осуществляющих профессиональную помощь, за исключением случаев, когда имеются основания полагать, что ими готовится или совершено тяжкое или особо тяжкое преступление.

Такие негласные следственные действия, как:

- 1) негласные аудио – и (или) видеоконтроль лица или места;
- 2) негласные контроль, перехват и снятие информации, передающейся по сетям электрической (телекоммуникационной) связи;
- 3) негласное получение информации о соединениях между абонентами и (или) абонентскими устройствами;
- 4) негласное снятие информации с компьютеров, серверов и других устройств, предназначенных для сбора, обработки, накопления и хранения информации;
- 5) негласный контроль почтовых и иных отправлений;
- 6) негласные проникновение и (или) обследование места, осуществляются по постановлению органа досудебного расследования (следователя, дознавателя) с санкции Генерального прокурора Республики Казахстан и его заместителей, прокурора области и приравненных к нему прокуроров.

Санкция дается только по зарегистрированным в установленном настоящим кодексом по – рядке сообщениям и заявлениям о преступлениях. По завершении проведе-

ния негласного следственного действия все имеющие значение для дела материалы, полученные в ходе его проведения, с соблюдением конфиденциальности передаются сопроводительным письмом органу досудебного расследования, который вправе в любое время истребовать от уполномоченного подразделения правоохранительного или специального государственного органа результаты проводимого ими мероприятия для исследования, оценки и приобщения к материалам расследования.

В то же время, не смотря на относительно широкую регламентацию данного вопроса, анализ регламентации порядка производства негласных следственных действий в новом УПК РК порождает ряд дискуссионных вопросов.

Во-первых, регламентация некоторых негласных следственных действий осуществлена без надлежащей системности, с повторами и конкуренцией правовых норм. Например, такой метод получения доказательств, как визуальное наблюдение, регламентирован сразу двумя разновидностями следственных действий (негласные аудио – и (или) видеоконтроль лица или места, негласное наблюдение за лицом или местом), хотя по своему содержанию, а следовательно, и соответствующей ему процессуальной форме это могло бы быть одно-единственное универсальное для этого метода следственное действие.

Во-вторых, институт негласных следственных действий не получил необходимой и совершенной процессуальной формы, которая служила бы достаточной гарантией как получения достоверных доказательств, так и защиты прав и свобод человека. Таким образом, анализ последних исследований показывает, что вопросы становления института негласных следственных действий пока что недостаточно изучаются, хотя исследование существующих проблем становится все более активным [9, С.60].

Подводя итог данной статье, можно сделать вывод, что негласный статус следственных действий, способны дать значительный материал не только для практических работников и правоохранительных

органов, но и для научных обобщений, а также для определения направлений совершенствования организации и деятельности

современных органов внутренних дел Республики Казахстан.

Список использованных источников

1. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан от 4 июля 2014 года № 231-V ЗРК. В редакции Законом РК от 31.10.2015 № 378-V // Казахстанская правда – 10.07.2014. – № 133 (27754).
2. Белкин Р.С., Лифшиц Е.М. Тактика следственных действий. – М.: Новый юрист, 1997. – 176 с.
3. Шейфер С.А. Следственные действия. Основания, процессуальный порядок и доказательственные значения. – Самара. 2004. – 225 с.
4. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. – М.: Азбуковник, 2000. – [ЭР]. Режим доступа: <http://ozhegov.org>
5. Бачурин С. Н., Сыздыков К. Т., Ержанов Т. М. Критические замечания и предложения по проекту Закона РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам совершенствования уголовного и уголовно-процессуального законодательства» (по вопросам оперативно-розыскной деятельности) // Хабаршы—Вестник Карагандинской академии МВД РК им. Б. Бейсенова. – 2011. – № 4. – С. 41-43.
6. Нургалиев Б.М., Лакбаев К.С. Негласные следственные действия: история, понятие, проблемы, перспективы // Ситуационный подход в юридической науке и правоприменительной деятельности: Актуальные проблемы использования ситуационного подхода в юридической науке и правоприменительной деятельности. Материалы междунар. науч.-практ. конф. — Калининград: Изд-во БФУ им. И. Канта, 2012. – С. 162-165.
7. Гинзбург А. Я. О так называемых «негласных следственных действиях» // Сетевое издание «Zakon.kz» / <http://www.zakon.kz/4568011-o-tak-naazyvaemykh-neglasnykh.html>
8. Орумбаев Н. Е. Негласные следственные действия по новому УПК Казахстана // Вестник Омской юридической академии. – 2015. № 3 (28). – С. 75-77.
9. Уваров, В. Система негласных следственных (розыскных) действий по УПК Украины / В. Уваров // Законность. – 2013. – № 11. – С. 58-61.

РЕЗЮМЕ

В представленной статье автор анализирует правовую природу негласных следственных действий согласно новому Уголовно-процессуальному кодексу Республики Казахстан, а также делает вывод о значимости статусе «негласных», для повышения раскрываемости правонарушений и совершенствования организации и деятельности современных органов внутренних дел Республики Казахстан.

SUMMARY

In the present article, the author analyzes the legal nature of the covert investigation under the new Criminal Procedure Code of the Republic of Kazakhstan, and concludes on the significance of the status of "undercover" to improve crime detection of offenses and to improve the organization and operation of modern law-enforcement bodies of the Republic of Kazakhstan.

ТҮЙІН

Осы бапта, автор Қазақстан Республикасының жаңа Қылмыстық іс жүргізу кодексіне сәйкес жасырын төрғеу құқықтық табиғатын талдайды, және құқық бұзушылық қылмыс анықтау жақсарту үшін және Қазақстан Республикасының қазіргі заманғы құқық қорғау органдарын үйимдастыру мен олардың жұмысын жақсарту үшін «Нелегал» мәртебесін маңызы туралы жасасады.

Мырзаева У. А.
экономика гылымдарының магистри, ХБУ до-
центі

АЗЫҚ-ТУЛІК ҚАУІПСІЗДІГІНІҢ ХАЛЫҚТЫҢ ТҮРМЫС САПАСЫНА ТИГІЗЕТИН ӘСЕРІН ТАЛДАУ

ТҮЙІН

Мақалада елдегі азық – түлік қауіпсіздігін қамтамасыз ету мәселелері, азық – түлік қауіпсіздігінің халықтың түрмис сапасын жақсартудағы маңыздылығы, жогары сапалы тағамдық өнімдерге сұраныстың өсуі мәселелері қарастырылған.

Кілтті сөздер: азық – түлік қауіпсіздігі, демографиялық қауіпсіздік, демографиялық саясат, кедейшілік шегі, халықтың үдайы өндірісі.

Өлемдік нарықтағы кез-келген елдің беделі, мәртебесі оның азық-түлік қауіпсіздігінің деңгейімен сипатталады. Азық-түлік проблемасы – экономикалық, әлеуметтік және саяси аспекттерді ұштастыруши күрделі құбылыс болып табылады.

Бұғының адам құқы жөніндегі Экономикалық және әлеуметтік кеңесінің Комиссиялары дайындаған «тағам жеткіліктілігіне және аштықтан бостандықта берілетін құқық» туралы зерттеулерінде азық – түлік қауіпсіздігіне келесідей анықтама берілген: «азық – түлік қауіпсіздігі дегеніміз халықтың салауатты және белсенді өмір сүруі үшін қажетті азық – түлікпен үздіксіз қамтамасыз етілуі». Азық – түлік қауіпсіздігіне қол жеткен жағдайда тағамдық өнімдер жеткілікті мөлшерде болады, олардың жеткізілуі салыстырмалы түрде тұрақты болып табылады және әрбір адам азық – түлікті керегінше ала алады. Осыған сәйкес, ұлттық азық – түлік қауіпсіздігінің астарында мынадай ереже қалыптасады: «іс жүзінде қоғамның барлық мүшелері жеткілікті тағам немесе азық – түлік ресурстары құқын пайдаланады. Үй шаруашылығы деңгейіндегі азық – түлік қауіпсіздігінің қол жетімдігі нақты бір аумақтағы әрбір адамның салауатты және жемісті

өмір сүру мүмкіндігімен, сонымен қатар, олардың азық – түлікпен тұрақты қамтамасыз етілуіне берілетін кепілдігімен түсіндіріледі» [1].

Бұғы адам құқы жөніндегі Декларациясының 25 бабында адамдардың құқын олардың денсаулықтарын сақтауымен байланыстырып көрсетеді: «әрбір адам тағамды, киімді, тұрғын үйді, дәрігерлік қарауды иеленуге, өзінің және отбасының әл-ауқатын жақсартуға, денсаулығын күткенде және ауру-сырқау, жұмыссыздық, мүгедектік, кәрілік және т.б. жағдайларда әлеуметтік қызметтерді пайдалануға құқылы» [1].

Азық – түлік шикізатының және тағамдық өнімдердің қауіпсіздігі мен сапасы халықтың денсаулығын анықтайтын негізгі факторлардың бірі болып қала береді. Салауатты тاماқтану балалардың қалыпты өсуін және дамуын, өмір сүру ұзақтығын, адам организмінің қоршаған ортандың жағымсыз әсеріне қарсы тұруын және аурулардың алдын-алуға ықпал етеді. Соңғы жылдардағы жоғары сапалы тағамдық өнімдерге сұраныстың өсуі өнім қауіпсіздігі туралы ақпараттар көзқарасы тұрғысынан азық – түлік қауіпсіздігі проблемаларын зертте үге үлкен қызығушылық тудыруда.

Азық – түлік қауіпсіздігінің демографиялық қауіпсіздікке әсері халықтың аштықтың әсерінен қайтыс болуы, әйелдердің бала туу қабілетінің төмендеуі, мешел балалардың туылуы, экологиялық сапасы төмен тағамдық өнімдерді тұтыну есебінен халық санының азаюымен сипатталады. Азық – түлік қауіпсіздігі табиги ресурстарды бақылаусыз пайдалану және агрономеркесіп кешенін құрайтын қызметтердің дұрыс атқарылмауы сияқты экологиялық қауіпсіздікпен байланысты екенін атап етуге болады.

Жер тұрғындары 2050 жылға қарай 7,8 млрд. адамға өседі деп жоспарланғанын ескеретін болсак, онда халық санының күрт өсуі әлеуметтік – экономикалық проблемалардың шиеленісүіне, азық – түлік тапшылығының артуына әкеледі. Соңғы жылдары кедейшілік шегінен төмен өмір сүретін адамдардың саны 1 миллиардқа жетсе, соның ішінде: Оңтүстік Азияда – 350 млн. адам,

Африкада – 300 млн. адам, Шығыс Азияда – 150 млн. адам, Латын Америкасында – 100 млн. адам

Ал Қазақстанда кедейшілік шегінен төмен өмір сүретін адамдардың үлесі 2011жылы 5,5 пайызды құраса, 2015 жылы 2,7 пайызды құраган. Яғни, кедейшілік шегінен төмен өмір сүретін адамдардың үлесі Қазақстанда жылдан жылға төмендеуде. Табысы азық-түлік қоржының құнынан төмен халықтың үлесі 2011жылы 0,5 пайызды құраса, 2015 жылы 0,1 пайызды құрап 0,4 пайызға төмендеген [2]. Бұл өз кезегінде ҚР мемлекет тарапынан қолданылып жатқан саясаттардың, соның ішінде азық-түлік қауіпсіздігін қамтамасыз ету шараларының мәндерінің зор екенін көрсетеді.

Тағам өнімдерімен өз халқын қамтамасыз етіп қана қоймай, басқа елдермен де бөлісеп алатын мемлекетке әлем үлкен құрметпен қарайтыны белгілі. Азық-түлік қауіпсіздігі кез келген мемлекеттің егемендігінің негізі екендігін де атап өтпеуге болмайды. Ал мемлекеттің егемендігі халқының тұрмыс сапасымен бағаланады.

Қазақстан Республикасы Ұлттық экономика министрлігі Статистика комитетінің мәліметтері бойынша халық саны 2015 жылғы 1 қантарға

17 670,6 мың адамды құраган. Республиканың аумағы – 2724,9 мың шаршы км. Халықтың тығыздығы – 1 шаршы км-ге 6,1 адам (ағымдағы есеп бойынша). Халықтың 2015 жылғы табиғи өсімі – 15,2 промиллге тең.

1 кесте – 2008-2012 жылдардағы Қазақстан Республикасындағы халық санының динамикасы, мың адам

Жылдар	Барлық халық	Соның ішінде	
		ауыл халқы	қала халқы
2008	15571,5	7305,6	8265,9
2009	15982,3	7332,7	8649,6
2010	16204,6	7397,7	8806,9
2011	16442,0	7480,6	8961,4
2012	16675,4	7560,8	9114,6
2013	17160,8	7727,3	9433,5
2014	17417,7	7554,6	9863,1
2015	17670,6	7604,0	10066,6

Ескеरту – кесте мәліметтері Қазақстан Республикасы Ұлттық экономика министрлігі Статистика комитетінің жылнамасынан алынды, 2016. [2]

Кестедегі мәліметтер бойынша 2015 жылды 2008 жылмен салыстырғанда халықтың жалпы саны 13,5%-ға, соның ішінде ауыл халқы 4,1%-ға, ал қала халқы 21,8%-ға өсken. Сөйтіп 2015 жылды мың ауыл халқына 1324 қала халықтан, мың қала халқына 755 ауыл халықтан келген.

Осылайша қарастырып отырган 2008-2015жылдары халықтың жалпы санының, соның ішінде ауыл және қала халқының өсkenін көріп отырмыз. Бұл мемлекет тарапынан қолданылып жатқан демографиялық саясаттың дұрыс жолға қойылғанын көрсетеді.

Туу көрсеткіштері де артып, өлгендер саны азайып келеді. Оны төмендегі 2 кестеден көруге болады.

2 кестедегі мәліметтерден туу көрсеткіштерінің өсіп, өлім жітім көрсеткішінің азайғанын көруге болады. 2015 жылды 2008 жылмен салыстырғанда барлық халықтың ішінде туылғандар санының 11,2%-ға, соның ішінде қала халқы бойынша туылғандар саны 13,9%-ға, ауыл халқы бойынша туылғандар саны 7,8%-ға өсkenін көруге болады. Ал барлық халықтың ішіндегі өлгендер саны 15,0%-ға, соның ішінде қала халқы бойынша 12,8%-ға, ауыл халқы бойынша 16,0%-ға төмендеген. Бірақ 2015 жылды 2014 жылмен салыстыратын болсақ, өлгендер санының қала және ауыл халқы бойынша өсken. Жалпы алғанда туу көрсеткіші қала халықтың арасында жоғары.

**2 кесте – 2008-2015 жылдардагы Қазақстан Республикасындағы
халықтың үдайы өндірісінің динамикасы**

Жылдар	Барлығы, мың адам			1000 адамға		
	тұғандар	әлгендер	табиғи өсім	тұғандар	әлгендер	табиғи өсім
Барлық халық						
2008	357,5	152,8	204,7	22,8	9,7	13,1
2009	357,5	142,8	214,7	22,2	8,9	13,3
2010	367,7	145,8	221,9	22,5	8,9	13,6
2011	372,5	144,2	228,3	22,5	8,7	13,8
2012	381,0	142,8	238,2	22,7	8,5	14,2
2013	387,2	136,0	251,3	22,7	8,0	14,7
2014	399,9	130,9	269,0	23,1	7,6	15,5
2015	397,6	131,2	266,4	22,7	7,5	15,2
2015 жыл 2008 жылға пайызбен	111,2	85,7	130,1	99,6	77,3	116,0
Қала халқы						
2008	197,8	88,9	108,9	23,7	10,7	13,0
2009	189,6	82,2	107,4	21,7	9,4	12,3
2010	192,5	83,8	108,7	21,7	9,4	12,3
2011	197,1	83,1	114,0	21,8	9,2	12,6
2012	206,2	82,9	123,3	22,4	9,0	13,4
2013	209,0	78,6	130,4	22,4	8,4	14,0
2014	223,2	77,1	146,1	22,8	7,9	14,9
2015	225,4	77,5	147,9	22,6	7,8	14,8
2015 жыл 2008 жылға пайызбен	113,9	87,2	135,8	95,4	74,8	113,8
Ауыл халқы						
2008	159,7	63,9	95,8	21,7	8,7	13,0
2009	167,9	60,6	107,3	22,8	8,2 *	14,6
2010	175,2	62,0	113,2	23,6	8,3	15,3
2011	175,4	61,1	114,3	23,3	8,1	15,2
2012	174,8	59,9	114,9	23,0	7,9	15,1
2013	178,2	57,4	120,8	23,2	7,5	15,7
2014	176,7	53,8	122,9	23,5	7,2	16,3
2015	172,2	53,7	118,5	22,7	7,1	15,6
2015 жыл 2008 жылға пайызбен	107,8	84,0	123,7	104,6	81,6	120,0

Ескеरту – кесте мәліметтері Қазақстан Республикасы Ұлттық экономика министрлігі Статистика комитетінің жылнамасынан алдыны, 2016. [2]

Халықтың қартауы әлемдегі көшілік елдер үшін айқындаушы демографиялық үрдіс болып табылады. Қазақстан халқы халықаралық санақтың 2009 жылғы қорытындылары бойынша демографиялық көрілік табалдырығынан аттады, өйткөні 65 және одан жоғары жастағы адамдардың саны республикада халықтың жалпы санының 7,1%-на жетті [3].

БҮҰ демографтары қартаю дәрежесі бойынша қоғамдардың мына жіктелімін ұста-

нады: 65 және одан жоғары жастағы адамдар 4%-дан кем халықты жас деп атайды; осындай адамдар 4-7% болатын қоғам-кемеліне келген, ал егер солардың үлесі 7%-дан асса, халық кәрі болып саналады [1].

Егер Еуропа елдерінің көшілігі үшін өлім коэффициенті бала туу коэффициентінен басым болатын жағдай тән болса және сонымен бірге көші-қонның теріс айырымы байқалса, ал Қазақстан аумағындағы жағдай әркелкі. Солтүстік-шығыс өнірлерде және

Қазақстанның орталық бөлігінде жағдай Еуропа елдерімен ұқсас, яғни қартаю жоғарыдан басталып, кіші жастармен салыстырғанда егде жастағы адамдар санының жедел өсуінен халықтың қартаю процесі жүреді. Ал республиканың онтүстік-батыс өңірлерінде бала туудың өсуі байқалады, соның нәтижесінде халықтың қартаю көрсеткіштері азаяды.

3 кесте – Қазақстан Республикасындағы халықтың орташа өмір сүру ұзақтығы, жыл

Жылдар	Барлық халық			Әйелдердің өмір сүру ұзақтығының артуры
	ерлер және әйелдер	ерлер	әйелдер	
2008	67,1	61,9	72,4	10,5
2009	68,3	63,5	73,2	9,7
2010	68,4	63,5	73,3	9,8
2011	69,0	64,2	73,8	9,6
2012	69,6	64,8	74,3	9,5
2013	70,5	65,8	75,1	9,3
2014	71,6	67,1	75,9	8,8
2015	72,0	67,5	76,9	9,4

Ескерту – кесте мәліметтері Қазақстан Республикасы Ұлттық экономика министрлігі Статистика комитетінің жылнамасынан алынды, 2016. [2]

2015 жылы 2008 жылмен салыстырғанда еркектер мен әйелдердің өмір сүру ұзақтығы 4,9 жылға, соның ішінде еркектердің өмір сүру ұзақтығы 5,6 жылға, ал әйелдердің өмір сүру ұзақтығы 4,5 жылға артқан. Еркектер мен әйелдердің өмір сүру ұзақтығы

Халықтың ұдайы өндірісінің қалыптасуына табиғи – климаттық, экономикалық, әлеуметтік, демографиялық, экологиялық, этикалық және этникалық факторлар өсер етеді.

Осы аталған факторлардың елдегі әлеуметтік – демографиялық жағдайға және адам дамуына өсерінің жыныстығы халықтың күтілетін орташа өмір сүру ұзақтығының интегралды көрсеткіші арқылы сипатталады.

2008 жылды 10,5 жылды құраған болса, 2015 жылды 9,4 жылды құраған. Сонда әйелдердің өмір сүру ұзақтығының артуры 2015 жылды 2008 жылмен салыстырғанда 10,5%-ға төмендеген.

4 кесте – Өлім себептерінің неғізгі жіктепіміне қарай өлім-жітім

Өлім себептері	2011 жыл		2015 жыл	
	Мың адам	%	Мың адам	%
Барлық себептерден өлгендер, одан катерлі ісіктерден	144,2	100	131,2	100
кан айналымы жүйесінің ауруларынан	17,0	11,3	16,2	12,3
тыныс органдарының ауруларынан	51,3	35,6	34,2	26,1
жазатайым оқиғалардан, уланудан және жарақаттанудан	8,6	5,9	18,4	14,0
Басқа да себептерден өлгендер	17,0	11,8	14,5	11,1
	50,3	34,9	47,9	36,5

Ескерту – кесте мәліметтері Қазақстан Республикасы Ұлттық экономика министрлігі Статистика комитетінің жылнамасынан алынды, 2016. [2]

Өлім себептерінің ішінде ең бірінші орында қан айналымы жүйесінің аурулары 2011 жылы 35,6 %, 2015 жылы 26,1%, екінші орында 2011 жылы жазатайым оқиғалар, улану және жарақаттану себептері 11,8%, 2015 жылы тыныс органдарының аурулары

14,0 %, үшінші орында 2011 жылды қатерлі ісіктер себептері 11,3%, 2015 жылды қатерлі ісіктер 12,3 % тұр.

Кәсіби аурулардан басқа Қазақстанда халықтың тұрмыс деңгейінің төмендеуімен байланысты «кедейлік ауруы» белен алғып

келеді. Жүкті әйелдердің, босанған әйелдердің, жаңадан туылған сәбілердің денсаулығын зерттеу нәтижесі халықтың осы категорияларының денсаулықтарының нашарлап бара жатқанын көрсетіп отыр.

2015 жылы 1 жасқа дейінгі нәрестелер өлімі 3719 баланы құраса, соның ішінде бірінші орында тыныс органдарының аурулары – 251 бала, екінші орында жұқпалы және паразиттік аурулар – 157 бала, үшінші орында ас қорыту органдарының аурулары – 47 бала тұр. Қазіргі таңда ас қорыту органдарының аурулары өсерінен зардап шегіп отырған түрлі жас топтарындағы адамдардың саны есіп келеді.

Мұның себебі, еліміздің азық– тулік нарығы қалыпты микрофлораны бұзатын синтезделген, химияландырылған импорттық өнімдерге толы. Бір жағынан азық– тулік бағаларының қымбаттауына байланысты халықтың арасында уақытында тамақтанбау оқиғалары жиі орын алады. Мұның бәрі дисбактериоз ауруының таралуына әкеліп отыр. Дисбактериозды әлеуметтік ауру деп бекер айтпайды. Жүргізілген зерттеулер адам организміндегі патогендік (зиянды) және физиологиялық (пайдалы) микрофлораның арасындағы баланстың бұзылуы биологиялық теңсіздікке ұшырататынын, өсіре-се қатерлі әрбір он аурудың тоғызы ішекпен

байланысты екенін дәлелдеп отыр.

Ауыз судың сапасыздығы, фалсифицирленген арзан тағамдарды тұтыну өлім – жітімге соқтырып отырған аурулардың басты себептері болып табылады.

Қазақстанда «Тамақ өнімдерінің қауіпсіздігі туралы» заң қабылданып, осы заңды жүзеге асыруға байланысты 20-дан астам Үкіметтің қауылары, Денсаулық сақтау министрлігінің, Ауыл шаруашылығы министрлігінің нұсқаулықтары мен бүйрықтары қабылданды, бірқатар заңнамаларға езгерістер мен толықтырулар енгізілді [4]. Бірақ, бұл актілер азық-түлік қауіпсіздігін қамтамасыз ету қатынастарын жанама реттегендіктен, арнайы «Азық-түлік қауіпсіздігін қамтамасыз ету» заңын қабылдаудың өткір қажеттілігі бар. Аталған заңда азық-түлік қауіпсіздігін қамтамасыз етудің қағидалары, бағыттары, мақсаттары мен міндеттері, азық-түлік қауіпсіздігін қамтамасыз етуді үйімдастыру, атап айтсақ, азық-түлік қауіпсіздік жағдайының мониторингісі, азық-түлік қауіпсіздігін қамтамасыз етуді қаржыландыру, азықтың сұранысы мен ұсынысын бағалау, азық-түлік қауіпсіздігін қамтамасыз ету қатынастарын мемлекеттік реттеу, осы саладағы органдардың құқықтары мен міндеттері т.б. жайттар қарастырылуы қажет деп санаймыз.

Қолданылған әдебиеттер:

1. Адам құқықтарының жалпыға бірдей декларациясы Декларация Біріккен Ұлттар Ұйымы Бас Ассамблеясының резолюциясымен 1948 жылғы 10 желтоқсанда № 217 A (III) қабылданған
2. Қазақстанның статистикалық жылнамалығы- Астана:Қазақстан Республикасы Ұлттық экономика министрлігі Статистика комитеті, 2016
3. Қазақстан республикасының «Тамақ өнімдерінің қауіпсіздігі» туралы заңы, 2007 жыл 21 шілде

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

В статье рассмотрены вопросы обеспечения продовольственной безопасности, значимость продовольственной безопасности по улучшению качества жизни населения, рост спроса на высококачественные пищевые продукты.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, демографическая безопасность, демографическая политика, уровень бедности, воспроизводство населения.

ANALYSIS OF INFLUENCE OF FOOD SECURITY ON QUALITY OF POPULATION LIFE

The article discusses the issues of ensuring food security, the importance of food security to improve the quality of life of the population, demand growth for high-quality food products.

Key words: food security, demographic security, demographic policy, poverty level, population reproduction.

Жаркынбаева Р.С.,

д.и.н., профессор кафедры Всемирной истории, историографии и источниковедения КазНУ им. аль Фараби

РЕЦЕНЗИЯ НА КОЛЛЕКТИВНУЮ МОНОГРАФИЮ (Абдиров М.Ж., Аубакирова Х.А., Бижигитова К.С., Каженова Г.Т.) «Сибирское казачество и казахи Степного края в XVIII-XIX вв.», Астана: Мастер ПО, 2016. – 373 с.

В истории казахского народа одним из самых противоречивых и сложных периодов, охвативший в количественном и качественном отношении огромный пространственно-временной отрезок является период присоединения Казахской степи к Российской империи.

Значительное место во внешней политике царского правительства на восточных рубежах империи отводилось казакам, в том числе и сибирским.

История казачьих войск привлекала и привлекает внимание многих поколений исследователей, как российских, так и отечественных.

Надо заметить, что к историческому прошлому Сибирского и других казачьих войск региона обращались в первую очередь, представители самого казачества (Г.Е. Катаев, Ф.Н. Усов, М. Хорошхин, Н.Г. Путинцев, Ф. Стариков, Н.А. Бородин, Н.А. Леденев и др.).

Одним из объективных факторов, содействовавшему зарождению интереса казаков к своей истории, явилось то, что в их среде

к определенному времени сформировалась заметная прослойка образованных людей. Во всех своих трудах они, являясь выразителями идеологии казачества, естественно, пытались пронести идею о патриотизме казаков, об их безупречной, бескорыстной службе и их самопожертвовании на благо государства.

Февральская революция и последовавшая за ней Октябрьская революция 1917 г. способствовали изменению социального и политического статуса всего казачества. Более того, эти события изменили взаимоотношения казаков с государственной властью. С 1920 г. развитие казачества пошло по двум направлениям: не принявшие Советскую власть казаки оказались в эмиграции, а ее сторонники (или смирившиеся) пошли по пути «советизации».

Казаки-эмигранты долго и упорно искали ответы на вопросы: «С кем и за что мы воевали, ради чего сложили казаки столько своих голов и пролили реки крови; кто были наши подлинные союзники и кто, настоящие враги, и почему борьбу мы проиграли?» (И.Ф.Быкадоров, Т.М.Стариков, М.Ф.Фролов и др.).

Но поиск ответов на эти вопросы был весьма затруднен оторванностью казачества от России. Эмигранты оказались вдали от близкого им социокультурного контекста, были вынуждены тратить силы и энергию на адаптацию к новой иноэтнической, иноконфессиональной среде, а, кроме того, не имели достаточной информации с Родины. Отсюда и свойственный казакам-эмигрантам политический романтизм и не вполне адекватные оценки собственных сил и возможностей.

Не менее сложная судьба постигла и казачество, оставшееся в Советской России. Политика «новой власти» по отношению к казакам исходила из двух посылок: 1) казачество должно прекратить существование как сословие, 2) казаки должны стать советскими гражданами. С этих позиций, Советская власть неуклонно проводила курс по расказачиванию казачьего населения страны. На наш взгляд, именно этим можно объяснить, что казачья проблематика в какой-то степени была табуирована в советскую эпоху. В немногочисленных работах историков этого периода (П.Г. Галузо, В.Ф. Шахматов, А.И. Долгих, В.С. Черников и др.) преобладающей была концепция об изначальной контрреволюционности казачества.

В конце 1980-х – начале 1990-х гг., в связи с активизацией движения за возрождение казачества, заметно возрос интерес к изучаемой проблеме и со стороны российских ученых. На сегодняшний день можно выделить группу российских авторов, исследования которых в настоящее время представляют собой самостоятельное направление по изучению истории сибирского казачества (Недбай Ю.Г., Шевченко С.В., Андреев С.М. и др.).

С провозглашением государственной независимости в Казахстане появилась реальная возможность переосмысления исторического прошлого. В данном контексте был проявлен интерес к казачьей проблематике и со стороны казахстанских историков (Абдиров М.Ж., Григорьев В.К., Елагин А.С., Касымбаев Ж.К.). Подходы казахстанских историков значительно отличаются от подходов российских ученых. По мнению казахстанских историков, казачья колонизация края является составной частью имперской колониальной политики, которая принесла много отрицательных последствий местному населению.

Вместе хотелось бы отметить, несмотря на то, что за годы независимости отечественными исследователями по истории Сибирского казачьего войска было защищено немало диссертаций, опубликовано множество статей, не было издано отдельной монографии, в которой в полном объеме, всесторонне была рассмотрена эта данная

проблема. Таким образом, восполнить этот пробел применительно к истории сибирского казачества, призвана рецензируемая коллективная монография отечественных исследователей «Сибирское казачество и казахи Степного края в XVIII-XIX вв.». В данной монографии, на базе комплекса архивных материалов, сборников документов, рассматриваются различные аспекты истории Сибирского казачьего войска: предпосылки и исторические этапы создания и развития войска, участие сибирского казачества в борьбе с восстанием Кенесары Касымова, социально-экономические вопросы, включая аграрные, торговые отношения.

Монография состоит из 5-ти глав. В первой главе «**Начало военно-казачьей колонизации Западной Сибири и Северного Казахстана. Война хана Кучума и его потомков с атаманом Ермаком и царскими воеводами**» рассматриваются вопросы, связанные с началом военно-казачьей колонизации Русского государства территории Западной Сибири и Северного Казахстана. В дореволюционной историографии в XIX в. была выдвинута версия о происхождении сибирских казаков от потомков дружины Ермака, которая впоследствии утвердилась в исторической науке. Не вдаваясь подробно, отметим, что в оценке личности Ермака и его окружения, в определении характера их действий в Сибири (1581-1585 гг.) в историографии разных периодов наметились весьма противоречивые тенденции: от попыток объективно подойти к рассмотрению данного вопроса (Г.Ф. Миллер, И. Фишер, Н.М. Карамзин, М. Нечкина и др.), до восхваления и идеализации личности Ермака (И.П. Шульгин, Г.Е. Катанаев, А.Г. Сутормин, А.П. Окладников и др.).

Стремясь взглянуть и оценить действия Ермака в Сибири глазами тех, на кого эти действия были направлены, с полной определенностью можно сказать, что в большей степени они были связаны с проявлениями крайне, отрицательного характера. Завоевание или как было принято говорить «открытие» или «освоение» новых земель предполагает обязательное присутствие элемента

насилия. Это, в свою очередь сопровождается грубым вмешательством во внутреннюю жизнь колонизируемого региона, разрушением традиционного уклада хозяйственной жизни, культуры и т.д. В истории множество примеров подобных «открытий» новых земель, сопровождавшихся упорной борьбой местного населения за свою независимость. В частности, авторы подробно останавливаются на освещении личности Кучума, рассматривают вопросы, связанные с героической борьбой хана Кучума и его потомков с казаками под началом атамана Ермака и с царскими отрядами.

После смерти Ермака (1585 г.) дело завоевания Сибири выходит на государственный уровень, царское правительство снаряжает военные экспедиции. В XVII–XVIII вв. наблюдается активизация колониальной политики царизма в отношении народов Западной Сибири и Казахстана, сопровождавшаяся захватом значительной территории, с постройкой военных крепостей, редутов, форпостов. В ходе этого процесса первостепенная роль отводилась сибирским казакам.

Привлекая конкретный фактический материал, авторы показывают, что при формировании сибирского казачества царское правительство использовало разнообразные источники, как-то пленных, разного рода преступников, прилинейных крестьян, наконец, местное кочевое население.

Во второй главе «**Сибирское линейное казачье войско: основные этапы формирования и развития**» освещается история формирования Сибирского казачьего войска на протяжении всего XIX до начала XX вв.

В данной главе авторы дают подробно останавливаются на анализе важных законоположений правительства относительно сибирского казачества, таких как: Положение 1808, 1846, 1861 годов о войске, Положение «О воинской повинности...» от 2 октября 1871 г.; от 5 июля 1880 г.

С 19 августа 1808 г. официально, на законодательном уровне, речь идет о формировании Сибирского линейного казачьего войска, путем объединения казаков всех

сибирских линий, которое обязано было содержать на службе около 6000 казаков, поделенных на 10 – полков.

5 декабря 1846 г. последовало издание нового Положения о Сибирском казачьем войске, по которому штат войска определен в 9 шестисотенных конных полка, в 4 бригады и в 3 легких батареи 8-ми орудийного состава.

Следующий важный этап в истории сибирского казачества связан с принятием 5 марта 1861 г. еще одного Положения, по которому Сибирское казачье линейное войско было переименовано в Сибирское казачье войско. Строевой состав войска определен в 12 конных полков, 3 пеших казачьих полубатальона, одну конно-артиллерийскую бригаду.

2 октября 1871 г. утверждается новое Положение «О воинской повинности Сибирского казачьего войска». По этому Положению военный состав нижних чинов в Сибирском казачьем войске был определен в 8200 человек. Поступление на службу теперь распространялось не на всех, а определялось по жребию, по достижении 19-ти лет. Срок полевой службы длился 15 лет, после чего казаки переходили в разряд внутренних служащих на 7 лет, а по истечении этого срока увольнялись в отставку.

Положение «О военной службе казаков Сибирского казачьего войска» от 5 июля 1880 г. действовало практически без изменений до 1918 года. Положением 1880 г. весь служилый состав войска делится на 3 разряда: приготовительный – срок нахождения в котором устанавливался в 3 года, строевой 2 года и запасной – 5 лет, всего 20 – лет. В 1-ый разряд зачислялись все казаки с 18-ти лет. По достижении 21 года, они зачислялись во 2-ой разряд и командировались на полевую службу. По достижении 33-х лет – в запас (5 лет), с освобождением в мирное время от действительной службы и учебных сборов, и в 38 лет увольнялись в отставку.

Таким образом, образование и дальнейшее существование Сибирского казачьего войска совпало с деятельными мерами царского правительства, направленных на по-

литическое подчинение степных областей Казахстана. Сибирские казаки также принимали активное участие в военных кампаниях царского правительства в завоевании Семиречья, обширной территории Южного Казахстана, покорении Бухарского эмирата, Кокандского и Хивинского ханств, Южной Туркмении, Памира, Илийского султаната в Синьцзяне.

В третьей главе «**Участие Сибирского казачьего войска в борьбе с национально-освободительным движением казахского народа под руководством Саржана и Кенесары Касымовых**» авторы с широким использованием архивных материалов показали причины и ход восстания казахов Среднего жуза под руководством султанов Касыма Аблайханова и Саржана Касымова против царской колониальной политики. Также авторам удалось показать, что восстание султана Кенесары Касымова явилось логическим продолжением антиколониальных выступлений его отца султана Касыма и старших братьев Саржана и Есенгельды, раскрыть активное участие сибирских казачества в жестоком подавлении этих восстаний. В борьбе с повстанцами действовали крупные и хорошо вооруженные отряды под командованием командиров Сибирского казачьего войска Абакумова, Симанова, Горского, Панкова, Спиридонова, Карбышева и других.

В четвертой главе «**Аграрные отношения в Сибирском казачьем войске во второй половине XIX- начале XX вв.**» авторами дан подробный анализ вопросам землеустройства, землепользования и взаимоотношений казаков Сибирского войска с местным казахским кочевым населением.

На основе доступных источников, как извлеченных из архивов, так и опубликованных в сборниках документов, авторы приходят к следующим выводам: правовая основа землевладения и землепользования сибирских казаков складывалась постепенно, по мере принятия наиболее существенных законодательных актов правительственные круги в отношении землеустройства в Сибирском казачьем войске. Землей сибир-

ские казаки стали наделяться в 1773 г. по 6 десятин на каждую мужскую душу по указу Екатерины П. По Положению 1846 г. о войске, 6-ти десятинный земельный казачий надел был увеличен до 30 десятин, а офицерские чины имели право на наделы от 200 до 400 десятин. В 1877 г. были приняты два ключевых для аграрной истории сибирского казачества Положений: «**Об обеспечении генералов, штаб и обер-офицеров, и классных чиновников Сибирского казачьего войска**» от 7 мая 1877 г., основной целью которого, являлось выделение участков по томственной собственности, предназначенных для их материального обеспечения вне службы вместо пенсий. Главной задачей второго Положения «**О порядке размежевания земельных станичных наделов в Сибирском казачьем войске**» от 9 июля 1877 г., было новое уравнительное наделение землей казачьих обществ с учетом качества земель и условий сбыта сельскохозяйственных продуктов. Для практической реализации указанных Положений, в 1879 г. в войске были разработаны «**Инструкции...**» от 5 января, 7 сентября, утвержденные генерал-губернатором Западной Сибири Казнаковым. Подробный анализ вышеупомянутых законодательных актов, позволил авторам обнаружить в них ряд неопределенностей, несогласованности между отдельными статьями, что позволяет сделать вывод о несовершенстве и незавершенности законодательной базы землепользования в Сибирском казачьем войске.

В свою очередь, несовершенство правовой основы землепользования и землевладения в сибирских казаков, отразилось на низком уровне землестроительных работ, проводимых на территории войска.

По справедливому мнению авторов, все землестроительные работы по войску, сопровождавшиеся неопределенностью, затянутостью, злоупотреблениями во многих случаях самих землемеров, офицерских чинов, которые также злоупотребляли предоставленным правом выбора местности, в конечном итоге, привели к тому, что землеустройство в Сибирском казачьем войске не закончилось и к 1917 г.

В пятой главе «Торговые, хозяйственno-бытовые отношения и межкультурные связи сибирских казаков с казахами» авторы одними из первых в отечественной историографии предприняли попытку преодолеть одностороннюю оценку во взаимоотношениях казаков и казахов Степного края, им довольно обоснованно удалось показать о невозможности в течение длительного времени находиться в непрерывной борьбе и противостоянии. Со временем наблюдается процесс, когда периоды конфронтации могли сменяться культурными, хозяйственными контактами и обменами.

Обзор и анализ исследований и архивных источников по проблеме позволил авторам прийти к выводу, что в бытовой сфере влияние кочевников-казахов на пришлых сибирских казаков было более заметным. Имея непосредственные и постоянные контакты с казахами, сибирские казаки заимствовали у кочевников элементы быта и культуры: носили похожую одежду, употребляли такую же пищу; знание казахского языка в среде казаков также было нередким явлением.

Все кто имел возможность посещать казачьи поселения и непосредственно наблюдать за их жизнью, поражались тому, какое

сильное влияние в быту оказывали на сибирских казаков казахи. Показательны в этом отношении высказывания и воспоминания известных дореволюционных российских авторов (Г. Н. Потанина, Г. Е. Катанаева и др.), русских миссионеров.

Думается, в данном контексте, применение теории фронтира в изучении истории Центральной Азии (Казахстан, Степной край) в общем, и в частности в анализе взаимоотношений сибирских казаков и казахов – весьма перспективно.

Объективное изучение колониального периода в истории Казахстана представляется сегодня не только научный интерес, но имеет большое общественно-политическое значение, прежде всего для формирования нового казахстанского патриотизма – основе успеха нашего многонационального и многоконфессионального общества.

В целом, рецензируемая работа безусловно является серьезным вкладом в исследование истории взаимоотношений сибирских казаков и казахов в XVIII-XIX вв. и может быть полезной не только специалистам по данному периоду, преподавателям, студентам, но и всем тем, кто интересуется проблемами колониализма, межкультурными коммуникациями.

Сейлханов Ж. К.

Университет международного бизнеса
Кафедра социально-экономических наук
Старший преподаватель

О НЕОБХОДИМОСТИ ПЕРЕСМОТРА МЕТОДИКИ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ

АННОТАЦИЯ

Современные требования к качеству подготовки специалистов очень высоки. Для того, чтобы успешно конкурировать не только в национальном масштабе,

но и на международном уровне, Университету Международного Бизнеса необходимо усилить работу по внедрению передовых методик преподавания, новых технологий подготовки специалистов.

В настоящей статье автор делится своим опытом практической деятельности на руководящих должностях в крупном бизнесе и органах государственного управления, анализирует современные подходы к формированию профессиональных компетенций будущих специалистов и вносит предложения по совершенствованию процесса обучения.

Большую ценность представляет изложение взглядов зарубежных инвесторов и работодателей на профессиональные качества специалистов, а также описание мировых тенденций в университетском обучении.

Ключевые слова: Профессиональные компетенции, конкурентоспособность, умение самостоятельно мыслить, принимать самостоятельные решения, стратегический системный подход, аналитические навыки, моделирование практических ситуаций.

UIB – университет практических знаний. Для того, чтобы побеждать в конкурентной борьбе, учебное заведение должно иметь конкурентные преимущества. Это современные передовые методики преподавания, новые технологии подготовки специалистов. Более того, нынешние быстро меняющиеся условия жизни настоятельно требуют выработки и воспитания в будущих профессионалах качественно новых профессиональных компетенций. Это умение оригинально мыслить, анализировать, самостоятельно принимать решения, брать на себя ответственность.

Почетный президент UIB академик Сагадиев К.А. в своем выступлении перед педагогическим коллективом 1 сентября текущего года подчеркнул необходимость перестройки системы подготовки специалистов, усиления практической направленности обучения и повышения функциональной грамотности будущих менеджеров, которая предусматривает не умение запомнить и пересказать учебный материал, а способность применять знания на практике, выполнять конкретные расчеты, обоснования, моделиро-

вать возможные практические сценарии.

Как достичь такого уровня? За счет каких резервов можно добиться конкурентных преимуществ нашего университета не только на национальном уровне, но и на международной арене?

Я считаю целесообразным поделиться своим опытом практической деятельности на руководящих должностях в бизнесе и государственных органах. Более чем 20-летний стаж работы на производстве позволяет мне оценивать уровень подготовки специалистов с точки зрения работодателей, то есть тех, кто пользуется результатами профессионального обучения менеджеров, экономистов, финансистов, маркетологов и т.д.

В первую очередь следует отметить, что в предпринимательской среде критерии оценки профессиональных компетенций специалиста несколько иные, чем это принято считать в образовательной сфере. Например, в профессорско-преподавательском сообществе бытует мнение о том, что будущему руководителю предприятия или подразделения необходимы лидерские качества, а именно – неформальные способности влиять на людей, умение повести за собой, харизма. В действительности, указанные характеристики не востребованы работодателями и инвесторами. В бизнесе управляет формальный, то есть официальный руководитель, а не неформальный лидер. Дело в том, что там действует правило: кто обладает полномочиями, тот и несет ответственность. Если уставом компании, решением акционеров и приказом ответственность официально возложена на директора, то и рычаги управления находятся в его распоряжении. Кто принимает решения, тот и отвечает за по-

следствия. И здесь требуется не харизма, а стремление брать на себя ответственность, аналитические способности, системное мышление и умение принимать самостоятельные решения.

На мой взгляд, в сфере образования накопился целый ряд распространенных, но устаревших норм, которые не соответствуют современным условиям и поэтому должны быть пересмотрены. Например, в научной среде издавна ценится умение цитировать, ссылаясь на чьи-то мысли и идеи в диссертациях и монографиях. При этом нередко отсутствие научной новизны компенсируется обилием цитат и ссылок. По моему мнению, больше внимания следует уделять наличию оригинальной идеи, новшеству, инновационным достижениям, которые будут иметь реальный эффект. Безусловно, ориентироваться в специальной литературе необходимо, но это не должно подменять идею. Нередки случаи, когда редакции научных изданий вместо того, чтобы оценить предложенный к публикации материал по существу, обращают внимание на внешнее оформление: объем использованной литературы, количество страниц, ссылок и цитат. А отступление от общепринятого незыблемого шаблона считается достаточным основанием для отказа в публикации.

Большинство учебников приучает студентов мыслить определенным образом, то есть в соответствии с установленным стереотипом. Таким путем не воспитать разностороннюю личность и самостоятельно мыслящего менеджера. Требования к руководителям современных предприятий исключительно высоки. Они работают и принимают решения в условиях полной неопределен-

ленности. Чрезвычайно важно умение руководителя мыслить стратегически и системно. Стратегический и системный подход означает способность воспринимать управляемый объект в комплексе, в развитии и во взаимосвязи, с учетом выполнения локальных задач и достижения глобальных целей, обеспечивая при этом последовательность, закономерность и осмысленность принимаемых решений. Системное управление – это планомерное, зрячее и осознанное управление, в отличие от бессистемного, когда решения принимаются интуитивно и наугад, что приводит к резким шараханиям из одной крайности в другую, и когда проблемы решаются в режиме пожаротушения.

Но для того, чтобы привить адекватные управленческие навыки, будущих менеджеров надо ставить в ситуации, когда они будут должны принимать самостоятельные решения. Очень важно уметь на учебных занятиях моделировать практические ситуации различной степени сложности и различного уровня ответственности. При таком подходе будущие менеджеры попадают в конкретную ситуацию и вынуждены искать выход из положения, выбирать оптимальный вариант из имеющихся альтернативных сценариев развития событий. Как говорят шахматисты, они должны заглянуть на несколько ходов вперед.

Современный темп жизни таков, что знания очень быстро устаревают. То, что казалось очевидным вчера, сегодня уже не соответствует действительности. Один из моих преподавателей говорил в свое время, что истина – это не результат, а процесс. Он имел в виду диалектический подход. Невозможно заранее выпи-

сать готовые рецепты на все случаи жизни. Да это и не нужно. Нужно научить студентов мыслить независимо, не принимать ничего на веру, анализировать, взвешивать «за» и «против», оценивать все риски и выгоды и на основе этого принимать взвешенные, обоснованные и продуманные решения. А потом нести ответственность за эти решения перед акционерами, инвесторами, компаниями.

Большинство актуальных вопросов мирового развития не имеет однозначных и окончательных ответов. Существуют различные подходы к решению проблем. Каждый подход имеет своих сторонников и оппонентов. Некоторые из этих подходов диаметрально противоположны и могут взаимно исключать друг друга. Даже ведущие мировые ученые имеют полярные точки зрения на ряд проблем экономического и социального развития. Но в таком случае, есть ли смысл навязывать студентам какое-то одно мнение или точку зрения преподавателя? Не лучше ли поощрять их вырабатывать свой собственный взгляд? Студенты, которые в стенах университета развиваются в себе привычку думать, подвергать сомнению устоявшиеся догмы, формировать собственное суждение, в конечном итоге станут более конкурентоспособными и профессиональными менеджерами, чем те, кто тренирует лишь память и умение цитировать чужие мысли.

Уходят в прошлое те времена, когда достоинством лекций и семинаров, а также учебников и пособий, был теоретический уклон, солидный перечень используемой литературы, стремление к однозначным, «четким» и выверенным формулировкам, не допускающим иных

трактовок и альтернативных мнений. Сейчас наибольшую ценность приобретают не память и не багаж накопленных знаний выпускника, а его интеллектуальный потенциал, нестандартная манера мышления, аналитические навыки. На мой взгляд, нужно больше издавать не учебники, а практикумы, сборники практических заданий, кейсов, с разбором и анализом конкретных и реальных ситуаций. Будущий менеджер должен быть в состоянии рассматривать альтернативные точки зрения, оценивать все преимущества и недостатки каждого варианта предложений. Именно это будет способствовать формированию разносторонней личности, умеющей думать, анализировать, принимать нестандартные решения, брать на себя ответственность, выигрывать в конкурентной борьбе. Такой профессионал не растеряется никогда, потому что у него есть главное – способность самостоятельно мыслить и ориентироваться в любых условиях.

Еще одним критерием ценности специалистов в практической сфере деятельности является способность подкрепить предлагаемое решение или мнение аналитическими расчетами. Без таких расчетов и конкретных доводов утверждение считается голословным и беспредметным. В настоящее время этому уделяется особое внимание, а западные инвесторы вообще отказываются рассматривать проекты и предложения, не подкрепленные математическими расчетами и финансово-экономическими моделями, позволяющими играть различными сценариями. Ведущие университеты мира в своих программах магистратуры и докторанттуры по финансово-экономическим специальностям большую часть

учебного времени посвящают математическим методам планирования, анализа и прогнозирования. В современном бизнесе, а также в органах государственного управления экономист, владеющий математическим аппаратом исследования, ценится на вес золота. Таковы мировые тенденции.

В заключение хотелось бы отметить один любопытный, хотя и вполне закономерный факт из деятельности государственных органов и крупного бизнеса. Это справедливость так называемого «принципа Парето», а именно: 20%

управленческого персонала выполняют 80% всей интеллектуальной нагрузки, а остальные 80% персонала выполняют лишь 20% такой нагрузки. На мой взгляд, объективной причиной такого состояния дел являются резкие отличия в уровнях квалификации сотрудников – небольшого числа ключевых фигур из категории настоящих профессионалов своего дела и значительного числа сотрудников из категории обычных исполнителей.

Я полагаю, что УИВ – это именно тот университет, который выпускает наиболее интеллектуальную часть специалистов.

Сокурова Э.Ж.,
университет КАЗГЮУ

ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ ЛАТЕНТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

АННОТАЦИЯ

Одной из наиболее острый проблем настоящего времени, которая способна создать реальную угрозу для осуществления экономических реформ, аспектом социальной нестабильности, способствующая устойчивому росту преступных проявлений в экономике, увеличению доли экономических преступлений, в том числе и имеющих высокую степень общественной опасности, являются преступления в сфере экономической деятельности. Кардинально трансформированная социально-экономическая и политическая ситуация в Республике Казахстан привела к криминализации ряда аспектов общественной жизни, в том числе отношений, имеющих экономический характер. При этом, исследуя данную проблему, ряд ученых выделяют

области, где преимущественно наблюдается тенденция роста латентных экономических преступлений. Все это акцентирует внимание законодателей и правоохранителей на необходимости пересмотра существующих механизмов по раскрытию и снижению латентных преступлений в сфере экономической деятельности.

Ключевые слова: экономика, преступления, скрытые, нераскрытые, уголовная ответственность, финансовые преступления.

Сегодня более чем когда-либо прежде, пассивный подход к выявлению и предотвращению экономических преступлений способен привести к катастрофическим последствиям для всего государства. Этот факт подтверждается определенным недоверием к местным правоохранительным органам – явление, которое не ограничивается регионами и уровнем экономического развития.

Соответственно, бремя по профилактике, защите и реагирования на экономические преступления лежит на самих субъектах экономической деятельности.

В дополнение к освещению латентности конкретных экономических преступлений

стоит отметить, что улучшить ситуацию по раскрываемости возможно посредством внедрения более сложных и эффективных мер, которые могут не только уменьшить существующие риски, но и принести преимущества для предотвращения угрозы совершения экономических преступлений.

Экономические преступления, как правило, путают с другим термином, коррупция. Существуют различные определения того, что такое коррупция. Каждое определение освещает различные аспекты этого явления и они должны быть изучены, поскольку оказывая влияние на анализ латентных преследований, данный аспект целесообразно осветить.

Первое определение акцентирует внимание на антикоррупционной культуре гражданского общества. В данном случае, коррупция определяется как результат этической путаницы между государственным и частным интересами.

Второе видение данной проблемы связано с недостаточной прозрачностью государственного механизма налогообложения и профилактики офшоров, что является своего рода барьером к полноценному функционированию.

Кроме того, имеет место третье определение, которое определяет данный феномен, как: «коррупция является одной из многих частей более сложного и более полного преступного явления – экономического преступления». Таким образом, наше видение не ограничивается преступлениями, совершенными в государственном секторе, поскольку оно также распространяется на подобные противоправные акты, совершаемые экономическими субъектами в частном секторе.

Соответственно, экономическая преступность охватывает широкий круг противоправных деяний, начиная с финансовых преступлений, совершенных банками, например уклонение от уплаты налогов, отмывание денег, и заканчивая преступлениями, совершаемыми государственными должностными лицами (например, взяточничество, растрата, движение влияний и т.д.).

Экономическая преступность способна нанести значительный социальный ущерб,

поскольку она не только влияет на демократические институты, но и подрывает государственный уклад за счет сокращения имеющихся ресурсов для реализации государственной политики.

Экономическая преступность порождается скрытно, что определяет отношения между экономикой и политикой. Реформы финансовой либерализации и рынка, проводимые в государстве за последние десятилетия, способствуют процессу институционального захвата государственной экономики рядом крупных субъектов экономической деятельности. Этот захват теперь выражается в мощном влиянии этих экономических субъектов на процесс принятия решений, реализации государственной политики и распределения экономических и социальных ресурсов, что также можно отнести к латентным экономическим преступлениям.

Как отмечают некоторые специалисты, «...рост преступных проявлений наблюдается на тех участках, которые заняты удовлетворением жизненно важных потребностей населения, в частности, в торговле и бытовом обслуживании, на транспорте, в сфере кредитно-финансовых отношений, строительстве, внешнеэкономической деятельности, в негосударственных структурах хозяйствования».

По мнению экспертов-криминологов, в общей сложности выявляется 15-20 % преступлений подобного рода. Таким образом, реальное положение дел в этой области как минимум в 5-6 раз хуже регистрируемого уголовной статистикой» [1, с. 47].

Указанные цифры свидетельствуют о том, что латентность преступлений в сфере экономической деятельности существенно искаивает наши представления о её реальном состоянии, структуре, динамике, тенденциях развития отдельных видов преступлений в сфере экономики, о величине и характере ущерба, иначе говоря, «цене» экономической преступности.

Наличие латентной преступности в сфере экономики способно подорвать принцип неотвратимости наказания и привлечения к ответственности лица, совершившего преступление. Достаточно большое число лиц

совершает действия, имеющие определенную общественную опасность и подпадающие под действие Уголовного кодекса Республики Казахстан, однако в поле зрения правоохранительных органов оказываются далеко не все из них. Следовательно, можно предположить, что механизм уголовного преследования носит селективный характер.

Именно это и является основной областью деятельности организованных преступных групп.

При анкетировании правоохранительных органов выяснилось, что более половины из них считают, возможно, и не без оснований, что суды не предпринимают мер к восполнению пробелов предварительного следствия, а, наоборот, ищут любые поводы к возвращению дела на доследование, после чего, дало скорее всего будет прекращено.

Отсутствие уголовно-правовой ответственности и наказания за совершаемые преступления ведут к «привыканию» населения к криминальным проявлениям, повышению уровня безработицы, к ослаблению чувства нетерпимости к правонарушениям и их противоправным действиям. Таким образом, можно говорить о том, что противоправные действия всё больше начинают входить в повседневную жизнь большинства граждан как один из элементов предпринимательской деятельности.

Преступник, стремясь достичь конечно-го результата и целей своих преступных действий, ищет какую-либо выгоду, которую он сравнивает с потерями на момент разоблачения и возможного наказания, а также предполагаемых убытков, которые он понесёт, если будет изобличён в содеянном преступлении.

Отсюда безнаказанность начинает приобретать совершенно иные качества, по-следствия которых постоянно изменяется через призму «наименьшего сопротивления». Таким образом, собственным примером лица, совершающие противоправные действия, но не понёсшие наказания, показывают определённой части населения через всё возрастающую массовость криминогенных поступков, расширяя и без того боль-

шую сферу латентности преступных деяний в сфере экономики.

Имеющая место безнаказанность за латентные экономические преступления, уровень и структура которых весьма значительна, оказывает отрицательное воздействие на лиц, у которых ещё не сформировались либо недостаточно стойко сформировались жизненные позиции и ценности. Кроме того, именно экономическая преступность – фундамент организованной преступности и, вследствие особых условий придания ей устойчивости, сплетена с коррупцией в государственном аппарате и правоохранительных органах.

Как отмечает А.К. Молдашева «...скрытые преступления в сфере экономики, как и преступность в целом, оказывают негативное воздействие на экономику государства, сдерживают развитие внешнеэкономических связей, динамику совместной хозяйственной деятельности, поступление иностранных инвестиций. Эксперты единодушны в признании того, что тенденция на криминализацию экономики Республики Казахстан вполне очевидна.

По масштабам причинения вреда осо-бую группу экономических преступлений составляют злоупотребления в сфере кредитно-денежных отношений. Процессы, происходящие в сфере финансово-экономических отношений, вынуждают политиков самого высокого уровня признать, что государство всё больше теряет контроль над экономической деятельностью и сферой финансов» [2, с.5].

Таким образом, проблема преодоления криминализации экономики, составной частью которой является и борьба с латентностью преступлений в сфере экономики, становится одной из ключевых проблем, как для экономической политики Казахстана, так и для правоохранительных органов, а также общества в целом.

При этом следует подчеркнуть, что борьба с преступностью в сфере экономики, яв-ляется не узковедомственной проблемой правоохранительных органов, а обретает статус общенациональной проблемы и тре-бует адекватных мер.

В криминологическом плане в современных условиях большое практическое значение имеет выработка научно-обоснованной методики выявления скрытых преступлений в сфере экономики, изучение факторов латентности этих преступлений, а также разработка и применение эффективных мер по их профилактике и предупреждению.

Изучение деятельности органов внутренних дел свидетельствует, что отсутствие достоверных сведений о латентной преступности затрудняет в ряде случаев правильное решение многих практически значимых вопросов, связанных с повышением результативности борьбы с общеуголовной корыстной преступностью, имеющей экономический характер в целом и, в частности, – сокращением латентных преступлений данного вида.

Вышеуказанные положения, обосновывающие актуальность и значение исследования проблем латентной преступности, послужили автору основой для выбора темы исследования, определили его направление и характер. При этом мы считали необходимым, прежде всего, определить объект преступлений в сфере экономической деятельности.

Для начала, дадим определение термину «преступления в сфере экономики» в теории уголовного права – вид преступлений, имеющих общий объект посягательства: имущественные и производственные отношения, экономические права граждан, юридических лиц, муниципальных и государственных образований.

Экономические преступления, согласно действующему Уголовному кодексу Республики Казахстан подразделяются на:

- «- преступления против собственности: кража, мошенничество, грабеж и др.;
- преступления в сфере экономической деятельности:
 - лжепредпринимательство, незаконная банковская деятельность;
 - преступления против интересов службы в коммерческих и иных организациях: коммерческий подкуп» и др. [3].

Деяние в преступлениях в сфере экономической деятельности чаще выражается в активных действиях.

Таким образом, преступления в сфере экономической деятельности можно подразделить на группы:

1-я группа. Преступления, посягающие на установленный порядок, регулирующий перемещение предметов через таможенную границу Республики Казахстан. К этой группе относятся: «Экономическая контрабанда» (ст. 234) [3].

2-я группа. Преступления, посягающие на установленный порядок, регулирующий международную торговлю, межгосударственный культурный обмен и поступление в государственный бюджет средств от субъектов внешнеэкономической деятельности в виде таможенных платежей. Эта группа включает в себя: «Невозвращение на территорию Республики Казахстан из-за границы средств в иностранной валюте» (ст. 235) и «Уклонение от уплаты таможенных платежей и сборов» (ст. 236).

Как справедливо отмечают ученые, а именно Горелик А.С., Шишко И.В., Хлупина Г.Н., «...сложность уголовно-правовой характеристики составов преступлений, предусмотренных вышеуказанными нормами, обуславливает необходимость их глубокого юридического исследования, что имеет важное научное и практическое значение в деле правильной оценки общественной опасности и квалификации преступлений, совершаемых в сфере внешнеэкономической деятельности» [4, с.152].

В первую очередь это касается объекта исследуемых преступлений, то есть круга общественных отношений, охраняемых уголовным законом, которым преступлением причиняется вред либо создается угроза причинения такого вреда. Этот круг отношений не статичен и постоянно изменяется в зависимости от конкретных исторических условий развития государства и от того, какие новые отношения возникают и укрепляются в политической, экономической и социальной сферах жизни общества.

Для практического удобства изучения этого элемента состава преступления в теории уголовного права, до принятия нового Уголовного кодекса Республики Казахстан от 3 июля 2014 года, объект было принято

подразделять на общий, родовой и непосредственный.

Общий объект включает в себя «...всю совокупность общественных отношений, охраняемых уголовным законом, и поэтому он един для всех преступлений вместе взятых и для каждого преступления в отдельности. Указанное определение распространяется и на понятие общего объекта преступлений, совершаемых в сфере внешнеэкономической деятельности. Такая позиция очевидна, общепризнанна и не вызывает споров ученых и практиков» [4, с.172].

Однако не смотря на относительно определенную уголовно-правовую и криминологическую характеристику преступлений в сфере экономической деятельности, «...более сложное положение в науке уголовного права создалось в определении понятий родового и непосредственного объектов исследуемых преступлений, которое не нашло единого толкования до последнего времени.

Родовым объектом признается группа однородных и взаимосвязанных между собой общественных отношений, охраняемых уголовным законом от преступных посягательств» [4, с.175].

Важность правильного определения родового объекта заключается в том, что именно по этому объекту происходит построение Особенной части Уголовного кодекса Республики Казахстан по отдельным главам, включающим в себя группу однородных и взаимосвязанных преступлений.

Непосредственный объект, по мнению Горелик А.С., Шишко И.В., Хлупиной Г.Н., «...представляет собой конкретное общественное отношение, на которое посягают определенное преступление и которому этим преступлением причиняется вред или создается угроза причинения такого вреда. Этот объект является критерием, отличающим одно преступление от другого в рамках одной главы Особенной части Уголовного кодекса».

Такое понимание объекта преступлений было изменено новым Уголовным кодексом Республики Казахстан 2014 года, состоящим из восемнадцати глав.

При этом отдельные группы преступлений, находящиеся в этих главах, посягают на различные виды одного и того же родового объекта.

Данное обстоятельство объясняется изменением общественного строя Казахстана и переходом от государственной плановой экономики, послеобретения независимости, к рыночным отношениям. Отдельно отметим, что отказ государства от монополии на внешнюю торговлю, повлекло за собой формирование новых общественных отношений, ранее не охранявшихся действующим законодательством, что и обусловило необходимость включения в Уголовный кодекс статей, ранее неизвестных уголовному законодательству.

Особенно видна эта особенность на примере главы 8 «Уголовные правонарушения в сфере экономической деятельности».

Согласно существующей доктрине уголовного права в Республике Казахстан, «...создавшаяся обстановка привела специалистов в области уголовного права к выводу о необходимости изменить взгляд на классификацию объектов преступления и дополнительно ввести в нее такие понятия, как сложный или составной объект, представляющий собой часть общего объекта, объединяющий два или более родовых объекта, а также видовой объект как часть родового объекта» [5, с.253].

Согласно этой концепции все преступления, входящие в главу 8 «Уголовные правонарушения в сфере экономической деятельности», имеют один и тот же сложный (составной) объект – совокупность общественных отношений, регулирующих всю сферу экономики Республики Казахстан.

Более того, необходимо отметить, что проблемы с определением объекта преступления, вытекают следующая проблема: определить место преступных деяний, совершаемых в сфере экономической деятельности с позиции современного законодателя.

По мнению некоторых ученых, «...определить подобное место совершенно невозможно без анализа системы преступлений как таковой, так как научные системы

традиционно складывались и развивались под влиянием господствующих в обществе представлений общей теории государства и права и других наук мировоззренческого характера и практических шагов в законотворчестве» [6, с.281].

По мнению академика В.Н. Кудрявцева, «...анализ норм Особенной части приводит к выводу, что вся их совокупность не может рассматриваться как завершенная логическая система, построенная по одним и тем же правилам.

Так как уголовное законодательство создавалось на протяжении длительного исторического времени и неоднократно изменялось, система норм Особенной части представляет собой довольно пеструю картину. Есть нормы, увязанные между собой в четкую систему. Разграничение (а значит, и классификация) между ними можно провести с достаточной четкостью. Разли-

чия между другими нормами не являются столь очевидными. Некоторые же нормы относятся к так называемым пересекающимся классам, их признаки совпадают между собой так, что разграничение подчас становится невозможным» [7].

Учитывая все вышеизложенное, можно сделать вывод, что механизм уголовного преследования, в частности за совершение экономических преступлений носит селективный характер, что в свою очередь и составляет основную область деятельности ОПГ. Более того, проблемы латентности преступлений в сфере экономической деятельности целесообразно решать, используя комплекс государственных стандартов и институциональных подходов, т.к. именно институциональные меры способны вывести из тени лиц, потенциально способных совершить экономические преступления.

Список использованных источников:

1. Сучков Ю.И. Таможенные преступления: Учеб. пособие. – Калининград, 2000. – 82 с.
2. Молдашева А.К. Организационно-экономические аспекты развития нефтеперерабатывающей промышленности Республики Казахстан на основе контрактной системы: дис....канд.юрид.наук. – Алматы, 2007. – 29 с.
3. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-В ЗРК, по состоянию на 1 октября 2016 года // Ведомости Парламента РК. – 2014. – № 13-II. – Ст. 83.
4. Горелик А.С., Шишко И.В., Хлупина Г.Н. Преступления в сфере экономической деятельности и против интересов службы в коммерческих организациях. – Красноярск, 1998. – 259 с.
5. Уголовное право. Особенная часть: Учебник в 2-х частях // Под общ.ред. Кругликов Л.Л. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – 839 с.
6. Гладких В.И., Курчев В.С. Уголовное право России. Общая и Особенная части: Учебник. Под общей редакцией д.ю.н., профессора В.И. Гладких. – М.: Новосибирский государственный университет, 2015. – 614 с.
7. Криминология: Учебник // Под ред. акад. В. Н. Кудрявцева, проф. В. Е. Эминова. – М.: Юристъ, 1997. – 512

РЕЗЮМЕ

В представленной статье автор анализирует сложившуюся криминогенную ситуацию в сфере экономической деятельности, а также процедуру раскрытия и доказывания преступлений в данной области, которые в последствии переходят в категорию латентных.

SUMMARY

In the present article, the author analyzes the current crime situation in the sphere of economic activity, as well as the procedure of disclosure and evidence of crimes in this area, which were later transferred to the category of latent.

ТҮЙІН

Осы бапта, автор кейінірек жасырын санатына ауыстырылды экономикалық қызмет саласындағы, сондай-ақ осы саладағы қылмыстарды ашу және дөлелдемелер тәртібі, ағымдағы криминогендік жағдайды талдайды.

Julia Helena Zhang

University of Southern Denmark

INTERNATIONALIZATION PROCESS OF CHINESE SME - CHALLENGES IN THE EARLY STAGE OF FOREIGN EXPANSION STUDY CASE OF QMESL EUROPE OÜ

ABSTRACT

The purpose of this paper is to examine the internationalization process of Chinese SME into developed country. To analyze the strategic decisions undertaken by the management and study the problems occurred before and while company operations abroad. It is aimed to explore the location choice and internationalization motivations, as well as the influence of personal connections on the company development and its internationalization process.

Case study of QMESL Europe OÜ fill in the research gap for a long-term perspective on the internationalization of Chinese SMEs into developed countries. The paper provides insight for practitioners, however the study remains subject to the limits of a single case approach.

INTRODUCTION

China is the largest exporter in the world in terms of export volume. It has achieved remarkable grow during last years, overtaking the leader position from the United States, by reaching the export volume of 2274.95 billion dollars in 2015 (Statistica, 2015). Significant addition comes from SMEs (small and medium sized enterprise), which have contributed 68% of the total export (Xinhua News Agency, 2008) and has almost tripled in terms of volume during the years 2004 to 2014 (table 1).

Table 1. Chinese exports and SME exports in billions USD

	Total exports	SME exports	SME exports as % of total
2002	438.23	272.48	62.3
2003	593.32	390.44	65.8
2004	761.99	518.16	68
2014	2274.95	1546.97	68

Sources: Own work; the years 2002, 2003 and 2004 adapted from "WHEN THE DRAGON AWAKES: INTERNATIONALISATION OF SMES IN CHINA AND IMPLICATIONS FOR EUROPE" by Chris Hall; for year 2014 ratio of SME exports to total exports derived from Statistica "Top exporting countries worldwide 2015" and Xinhua News Agency 2008.

Chinese SMEs also account for 60% of China's GDP and contribute 50% of fiscal and tax revenue in 2013 according to report from the National Bureau of Statistics of China. Furthermore SMEs are incredible employment engine, providing 75% of China's urban employment

opportunities and employ more than 70% of the new entrants to the labor market (Jianjun, 2006). Therefore through the last fifteen years SMEs have become an important factor of economic growth for China, but also a significant international economic force (Hall, 2007).

Accelerating technological progress and fast-growing competition demands from the companies to consider the outward internationalization activities as a key factor in their future growth (Ruzzier, Hisrich & Antonic, 2006). In order to actively operate on the market in the long run SMEs, especially those performing in the manufacturing sectors need to take into account opportunities and risks connected to the global competition (Ruzzier, Hisrich & Antonic, 2006). One most important path for the companies' grow is through the geographic expansion (Lu & Beamish, 2001). However internationalization can be risky. Expanding into new geographic areas involves many challenges and difficulties due to differences between the markets. The knowledge and capabilities gained at the current place of operations may not be substantial and/or not suited to the conditions of a new market (Lu & Beamish, 2001). Local firms often enjoy advantages over foreign competitors due to local know-how, network and business partners (McDougall & Oviatt 1996). Therefore it is crucial to acquire proper knowledge in order to successfully operate and maintain sustainable competitive advantage in the new market.

Due to its increasing importance in the global market and its unique behavior, phenomenon of SMEs has been dynamic field of study (Lu & Beamish, 2001; Ruzzier & al., 2006). In general, the study of SMEs has received significant attention from the scholars. However internationalization process of SMEs from emerging economies into developed markets demands more research, as it is crucial for social development and country's welfare. The reason why foreign activities of Chinese SMEs hasn't been widely explored could be due to limited access to the information, as detailed data about operations and investments of Chinese SMEs is often not publicly available. Moreover SME definition differs among the countries. For example in European Union small and medium-sized enterprises are defined by turnover and staff headcount, which needs to be fewer than 250 employees (Appendix 1, Eurostat). In the contrary, definition of SME in China is much more complex. It is based on the number of employees, annual revenue and total assets and depends on the

industry category. The new guidelines for classifying SMEs have been published in 2003 and replaced the old one from 1988 and the supplementary criteria from 1992 (Liu, 2008). The QMESL Technology, which is a subject of this research, operates within manufacturing sector for which the standards are set as follows: fewer than 2000 employees, annual sales of less than

300 million yuan or assets less than 400 million yuan (China Daily 2010). Therefore Chinese company classified as SME, can be relatively large looking from the EU perspective or compared to the USA's classification for manufacturing sector, where the number of employees cannot exceed 500 (SBA, U.S. Small Business Administration 2016). That creates substantial difficulties for measurers of SMEs performances and comparisons among different countries (Hall, 2007).

This paper aims to fill the research gap and focuses on the practical aspects of internationalization process of Chinese SME – QMESL Europe OÜ by analyzing its operations in the long run. The findings highlight the influence of personal and business networks on firm's foreign market selection and challenge the traditional Uppsala model, by illustrating that Chinese SME chooses culturally and geographically more distant country, rather than the close one. Moreover the study describes the practical issues experienced by a case-company and provides suggestions for managers in terms cultural differences and its affect on the operations on the foreign market. The research questions have been derived from factual matters revolving around foreign subsidiary of Anhui QMESL Technology (later QMESL China), which is a subject of comprehensive research analysis. The following research questions will be examined:

- 1) Internationalization motivations: What were the company's internationalization motivations after 21 years of operating on the Chinese market?
- 2) Location choice: Why Estonia became a place for the first foreign subsidiary of Chinese SME - Anhui QMESL Technology?
- 3) What problems company was facing during its foreign operations and how were they solved?

THEORETICAL REVIEW

Internationalization process has been a subject to study by different streams of scholars through the last decades (Welch & Luostarinen 1988; Sharma & Blomstermo, 2003; Ruzzier et al. 2006). The concept of internationalization is a broad and complex phenomenon, which has been explored from multiple perspectives and receives growing attention in the field of research. The definition of the internationalization evolved during the last three decades. In 1977 Johanson & Vahlne defined internationalization as a process of gradual increasing the international involvement. Welch & Luostarinen in 1988 provided another comprehensive definition, which is one of the most widely recognized, and described the internationalization as a dynamic process of "increasing involvement in international operations" (Welch & Luostarinen, 1988). They also contended that the process involves both directions: inward and outward. Further concomitants of the definition have been proposed, in 2009 Cavusgil and Knight referred to internationalization as "the performance of trade and investment activities by companies across national borders". Firms become international by performing different activities: exporting, investing abroad, licensing etc. In general firm's internationalization is perceived as process involving international activities and learning. Foreign operations can be both - initiated by the managers or passive – for example exporting through unsolicited orders from overseas customers.

There are two most widely researched models of internationalization – "The Uppsala Internationalization Process Model" (Johanson and Vahlne 1977) and "Born globals" model (Oviatt and McDougall 1994), which will be briefly discussed in the following sections.

THE UPPSALA MODEL

The Uppsala Model is one of the most cited models of the internationalization process. First introduced in 1977 by Jan Johanson & Jan-Erik Vahlne and later improved and integrated in their work in 1990 explains internationalization as a gradual process of commitment through

minimizing the risk by acquiring the knowledge from the countries of operations. The company starts foreign expansion after obtaining stable position on the local market and chooses the simplest form of entry with the main focus on the closest countries in terms of geographical distance. The factor of physical distance has been described as disturbing the smooth flow of the information between particular markets within the aspects of culture and language. The authors emphasize the sequential process:

- Stage 1: irregular and opportunist exports
- Stage 2: export via independent representatives
- Stage 3: Foreign sales subsidiary
- Stage 4: Foreign production and sales subsidiary

The model connects the internationalization with a managerial learning. Acquiring the tactic knowledge and experience is followed by incremental increases of resources commitment to a foreign market. The knowledge aspect focuses on market specification including cultural patterns, business climate and characteristics of certain types of the customers. The model also emphasizes the importance of experimental knowledge, which makes possible to discover and formulate opportunities.

BORN GLOBALS

In contrast to the traditional approach, many streams of scholars have studied the concept of "Born Globals" during the last decade (Zahra et al. 2000; Servais, Madsen & Rasmussen 1997, Oviatt & McDougall, 1994, 2005). The model emphasizes early internationalization (within few years after its inception) as a main characteristic and rejects the relevance of physical distance on the firm's internationalization strategy (Jolly, Alahuhta, and Jeannet 1992; Knight and Cavusgil 1996). While the traditional model explains internationalization as a gradual process, the born-global emphasis accelerated internationalization, which is enabled due to technological development and increasingly open international-trade environment.

For example Oviatt & McDougal brings attention to the accelerated internationalization emphasizing four types of forces determining the internationalization: enabling, motivating, mediating and moderating (Oviatt & McDougal, 2005). New technologies providing fast communication, decreasing worldwide shipment and traveling costs are the foundation enabling rapid internationalization. Moreover the phenomenon of rapid internationalization is often enhanced or forced by local competitors (McDougall & Oviatt, 2005). The mediating force is explained as an entity with entrepreneurial characteristics and traits, which can discover and interpret appearing opportunity.

The model of Born Global has been subject to study in different dimensions including export intensity and scope (Knight and Cavusgil, 1996, Oviatt & McDougall, 1994). However there is still no commonly accepted definition of the concept, as different researchers providing different terms of measure. The diversity of opinions considers two main matters: how fast and how wide the firm must internationalize in order to be recognized as a born global. The time constraint for internationalization varies among the scholars - from 2 years since establishment (McKinsey & Co. 1993) to 8 years (McDougall, Shane, and Oviatt 1994). There is also no common norm on the export intensity. From 25% proportion of total sales that are exported indicated by Kinght & Cavusgil (1996) to 75% founded by McKinsey and Co. (1993).

SOCIAL NETWORKS IN INTERNATIONALIZATION

The influence of networks on the internationalization process of SMEs appears to be a subject in the existing literature (Oviatt and McDougall, 2005; Chen 1994; Zhou, Wu, Lou 2007). Those networks are introduced as personal ties and connections build on trust and goodwill (Chen, 1994). The studies indicate that social networks should be considered as an important tool for more rapid and efficient internationalization (Zhou, Wu, Lou 2007). In China there is a special term used to describe those relations - *guanxi*. It refers to "personal bonds that are established between people

who may engage in business together" (King, 1999) and it is an important concept in the Chinese business (Björkstén and Hägglund, 2010). It appears to be critical for small firms in order to run operations more efficiently, help securing resources and gaining information (Clegg et al, 2007). Coviello and Murno (1995) stays that personal and business relationship helps firm internationalize. Relational networks are also an influential factor on the location choice, due to the fact that those networks tend to be location specific (Chen & Chen, 1998).

THE CASE STUDY OF QMESL Europe

Methodology

The case study method was selected as it is related to the objectives of this research. It is aimed to gain in-depth picture of the motives behind internationalization and understanding of SMEs internationalization characteristics into developed country. The study was conducted through the qualitative research methodology. Primary data has been collected in the subsidiary of Chinese SME located in Tallinn, Estonia. Detailed observation method has been applied and included participation in the meetings and everyday duties of the employees and management. To achieve research objectives, supplementary individual interviews with 2 representatives of the company (former CEO and Engineer&Sales Director) have been performed. Both of the interviewees played significant role in the initial stage of foreign company development and its first operations. The interviews lasted between 12 and 15 minutes. The data has been collected in person, solely in English. Both of the participants have been asked multiple questions regarding activities and operations of the foreign subsidiary including occurred problems and challenges. Additionally CEO & shareholder has been invited to elaborate freely on motivations for the internationalization of QMESL China and location choice of foreign subsidiary due to his active involvement while the initial stage of the internationalization activities. The results have been recorded in order to ensure reliability of the

collected data. Research strategy was focused on satisfying formulated research questions. The results were the subject of comprehensive analysis process in drawing conclusions about the implementation of internationalization strategy of Chinese SME into developed country. For anonymity reasons, official titles will be used in the further study.

The alternative way of conducting the research would be to investigate the bigger number of companies. However the results would be generalized and company's foreign operations would not be able to get significant attention, what is aimed by this research.

QMESL Europe OÜ

QMESL Europe OÜ has been registered in 2015 with 3 shareholders having respectively 80, 10 and 10% of the total shares. The company serves as a foreign subsidiary of Anhui QMESL Technology, which has been established in 1994 in Hefei located in the Eastern Part of China. The manufacture specializes in the production of lighting products including LED, energy saving bulbs and professional lightning solutions. It has its own packaging plant and additionally produces paper cups, plates and similar (qmelsl.com). The company hires more than 600 employees with over 55 million euro annual turnover.

INTERNATIONALIZATION MOTIVATION

Various reasons motivate organization to seek international expansion (Ofili, 2016). The intention could be a quest to push the products into the markets with substantial demand (Ofili, 2016). By extending the customer base internationally the company can increase sales and obtain higher profits. Moreover the firm can achieve higher returns on the resources used during the production process. Apart from increasing overall revenue, the company can gain exclusivity, by obtaining information about the market place, competitors and customers' demands, which are not easily accessible to the competitors. In some cases, the firm can move into particular region in order to learn. For example

relatively small country of Estonia can be a perfect place to "test" the Baltic market before further expansion.

Significant part of Chinese SMEs are family-owned companies, which can limit the company internationalization and further development due to lack of necessary managerial skills and financial knowledge from the owners (Chen 2006). Anhui QMESL Technology is a family owned firm. The CEO has been managing the company since its establishment in 1994. Even though the company was maintaining the revenue of around 5 million Chinese yuan yearly, it was struggling with the cash flows. Operating on the Chinese market has become a real battle for each order. Due to increasing number of similar manufacturing plants, company was constantly struggling with reductions in the production costs and in the long run could not compete anymore on the price-bases. Lack of competitive advantage forced QMESL China to search for a new solution. There was a need for new customers and orders in order to keep the company's targets. Decision of internationalization as a foreign subsidiary was mainly profit-driven. Moreover establishing overseas subsidiary had also a personal aspect for the CEO. It was a real challenge and dream to reposition the company into innovative international plant and gain the reputation for being established in a developed, European market. The CEO wanted to shift QMESL China from labor-intensive manufacture, competing with prices to knowledge intensive, top-notch producer.

ENTRY MODE

Various entry modes can be adapted in the firm internationalization process depending on the extent to which the company willing to be operationally involved and the amount of the resources allocated for the foreign expansion (Johnson, Scholes, & Whittington, 2008). The risks associated with particular entry mode must be taken into consideration while deciding about entry strategy. Generally speaking the higher commitment of capital the greater risk of foreign operations. Various entry modes are presented in the Figure 1.

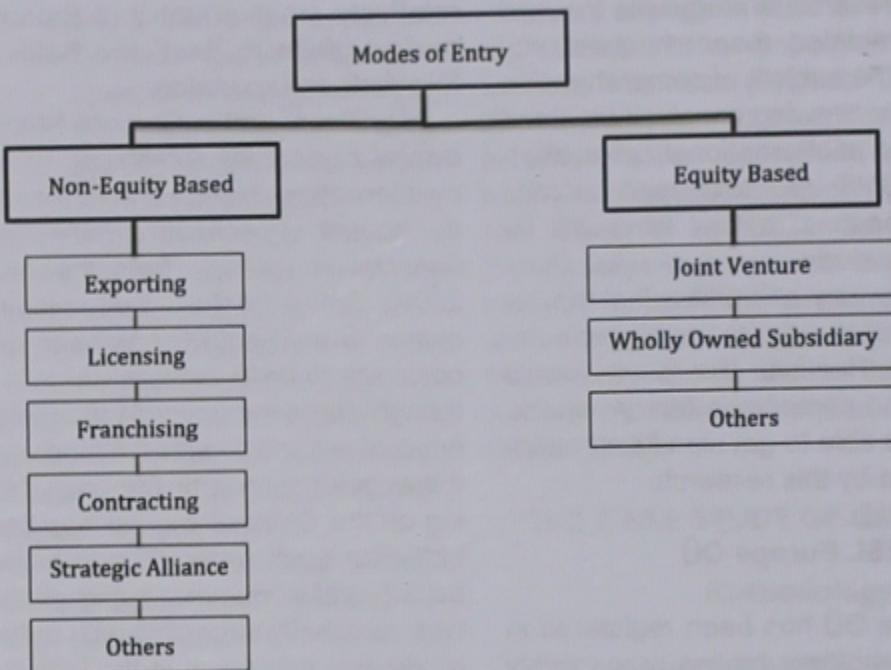


Figure 1: Adapted from Pan & Tse, 2000

QMESL China has been exporting its products abroad for many years. It has performed several orders to Spain, Italy and Egypt. However its foreign operations were solely passive. The company couldn't initiate anything by itself and was forced to wait for the overseas orders due to lack of proper knowledge about the foreign markets. Moreover the company had limited financial resources and could not afford to explore overseas markets on its own. However, the core reason why QMESL China could apply only indirect exporting mode was due to the fact that entry activities were controlled by the central government of China. Only a small number of trading companies designated by the central government were allowed to import and export directly. In 1999 China has promised to abolish by the end of 2004 the designated trading system and provide the right to import and export to all firms active in China, foreign and domestic (Branstetter & Lardy, 2006). Previously, the firms needed to gain "self-administrated importing and exporting certificate" in order to trade freely and most often only big companies were able to obtain it.

After two decades of operating on the Chinese market the company had a stable position and continue the learning process of foreign demands through the exports via domestic in-

termediaries. However there were no further opportunities for growth and development on the local market. Due to market limitations, the company could no longer compete with the local manufactures and expansion was necessary not only for the further growth, but also for the company overall survival. Access to full-information and know-how of other, European markets was very difficult to gain without active foreign operations. CEO started looking for new opportunities to increase the revenue and finally in 2014 QMESL China decided to expand abroad in the different form.

When a firm decides to establish a foreign subsidiary, it needs to make a decision, whether to acquire an existing local company or form a new venture (Barkema & Vermeulen, 1998). By acquiring a new firm, fully or partly, the company can gain technological resources (Prahalad & Hamel, 1990) as a proxy of internal development of the technological skills (Johnson & Moesel, 1996). On the contrary, foreign start-up enables building the business gradually, select and hire the best, local employees in context of planned activities alone or with a partner, who has a knowledge how to operate business activates on that market (Barkema & Vermeulen, 1998). For QMESL China the reasonable path was to expand by creating a new venture with

the local partner. The company owner had very limited knowledge about overseas markets and culture. Moreover, lack of necessary skills and language barrier were significant limitation for foreign expansion. Internationalization as a foreign subsidiary includes high degree of risks and for QMESL China was possible first when appropriate business partner appeared. However company was self-sustainable, had the technological knowledge, engineers and all the machineries and was able to produce range variety of products including packaging.

LOCATION CHOICE

Network relationship is an important determinant of location choice in foreign direct investment, especially for SMEs. Business relations, personal links and ethnic commonality facilitate FDI and can significantly accelerate the internationalization process (Bell, 1995; Coviello and Munro, 1997). That was also the case for QMESL China, where the connection has mainly decided who will manage the foreign subsidiary and where it will be established. New investor&CEO had experience in business operations on Estonian and Baltic Market. One of his previous ventures was providing the service in terms of establishing business in the Baltics and providing comprehensive guidance for adapting the proper business model. Furthermore he was originally from China, with 10 years of business related experience on the European market, what could ensure smooth running of the cross-country operations. Because of those factors CEO of QMESL China together with business partner decided to take Estonian market into consideration and have visited Estonia multiple times, in order to experience the conditions of the new market.

Estonia is favorably located in the Baltic Sea region, having the close economic ties with Scandinavia and Europe. Tallinn, the capital of Estonia lies on the sea costs, 60 km from Helsinki, providing excellent connection links with the Nordic markets and Russia. The country is a member of European Union and part of Euro zone since 2014. An important aspect for QMESL China was the cost of labor, which in Estonia is relatively cheap and highly skilled.

Moreover Estonian market offers key benefits for business including transparent legislation and not complicated, investment-friendly tax system. The country is a leader in the e-solutions including e-Tax Board and e-Registration system. Starting a business takes in average 7 days¹, compared with the world average of 35 days. However the biggest innovation for foreign investors is its e-residence system. "The Republic of Estonia is the first country to offer e-Residency — a transnational digital identity available to anyone in the world interested in administering a location-independent business online. E-Residency additionally enables secure and convenient digital services that facilitate credibility and trust online."² Due to range of internet-based services, business can be controlled and manage remotely from any place in the world. Moreover Estonia has one of the most competitive tax systems in the world, with 21% flat rate. Undistributed profits, both reinvested and/or retained are not subject to income taxation. Those advantages and partnership opportunity convinced QMESL China to invest in Estonia. The new venture "QMESL Europe" has been established in 2015.

COMMUNICATION PROBLEMS – lack of common understanding

Just after establishment of a new subsidiary, the CEO of QMESL Europe started the recruitment process. In June 2015 new team consisted of 8 people: full- & part-time employees and interns. Team included lightening engineer and top expert in the industry with 6 years experience solely in the lightning business. The first problem occurred shortly after - Estonian engineer received the sample products from Chinese factory, which haven't met the European standards: "*I was terrified, because those products were definitely not qualified for the European market (...) It seems like Chinese factory didn't have the know-how about European demands*"(Engineer). CEO of QMESL China was determined, that they are able to produce any products according to the specification of the European engineer. The specifica-

¹ <http://www.doingbusiness.org/data/exploreeconomies/estonia>

² <https://e--estonia.com/e--residents/about/>

tion from Estonia has been send and Chinese manufacture provided the deadline for the first part of production. During the waiting time Estonian team, ensured of the quality and on-time delivery of the products by the Chinese side, gained more than 40 orders in Europe. However on the final date there was no information from QMESL China. For Chinese manufacture deadline didn't mean anything bounding. The CEO didn't understand the European demands and working standards. After few weeks delay the CEO of QMESL Europe received the confirmation that the products has been created according to the requirements and the order has been send. Unfortunately all the products received during first 7 months of subsidiary operations were not qualified. The estimated

value of those products reaches 30000€. As the CEO of the subsidiary mentions: "*There is different understanding of standard, when we require high quality of products (...) they produce something what is not qualified or they do not do things as we request*"(CEO). That situation created the frustration from both sides: Estonian engineer, used his personal network to collect orders, which had to be delayed or cancelled due to manufacture disability, while Chinese manufacture could not understand why the delivered products cannot be sold. The Estonian subsidiary was facing several problems connected to its cooperation with QMESL China (Table 2) and it needed to take an action and find a way to cooperate with Chinese manufacture in order to survive.

Table 2: Own work

Problem	Language barrier	Working habits	Delays
Problem description	"Almost none can speak English, it takes really a lot of time to explain." (Engineer)	"if you don't have a control about the Chinese habits you can easily have a problem" (CEO)	"We know already they will have delay (...) so we always plan in advance, we reserve 2 weeks in our calendar" (CEO)
Solution	The working language of the foreign subsidiary is English. Chinese manufacture is operating solely in Chinese. Due to difficult technical terms, translations only from English into Chinese didn't solve the problem.	Chinese manufacture is not careful in ensuring best quality and following the requirements from the European subsidiary e.g. products were not packed according to the requirement which caused 3-weeks delay and extra costs of at least 3000 Euros, because the shipping has been stopped by the Estonian custom office.	Chinese manufacture provides the final deadline, with declarations that 100% the production will be ready by certain day. However given deadline has never been met. Moreover subsidiary hasn't been informed of difficulties faced by Chinese manufacture during the production process and was multiple times unaware of the delay until the final deadline. Chinese manufacture does not understand that this attitude causes the subsidiary loose of customers and good name, which is extremely important, especially at the beginning of the operations on a new market.
	Chinese manufacture has hired an extra engineer who can communicate in English (to some degree). It is not a perfect solution, however at the current moment it significantly increased the efficiency and provided more accurate and smooth communication, as all the technical documents are available in Chinese and English.	Estonian engineers video-recorded step by step the production process, testing and shipping requirements. Chinese manufacture is responsible for following the standard according to the video.	Two solutions has been applied: 1) Step-by-step control: while the production process, subsidiary demands confirmation that everything is going as planned on the daily basis. 2) Subsidiary always reserve 2 weeks in its calendar for the delivery delays

The CEO of QMESL Europe has decided that the only way to obtain the proper products is by creating them by professional team from Estonia. Therefore at the beginning of 2016, two engineers with translator have traveled to China in order to develop the products: "*A lot of time spent in Chinese factory doing the work they should do. At the same time actually we could sell something here or do some project here*" (Engineer). The Engineers did a great job in China, providing comprehensive guidance for production and control to the Chinese manufacture. Chinese workers have been trained, how to perform post-production tests "*We cannot allow any low quality components and any mistakes, that is why we need to test products also after the production*" (Engineer). The wide variety of products with all the technical data has been developed during few months time. That is undoubted success, which proves the important role of the key personnel in the success of foreign operations. Despite the efforts of the Estonian team and first successful delivery, CEO of QMESL China was not able to provide any further financial resources to the subsidiary. The CEO of QMESL Europe believes that this is a big mistake: "*You never change the initial plan, you have to follow the targets*" (-CEO). The financing struggles started few months earlier and the company was financed in the form of corporate loan from one of the shareholder's company. However the Chinese CEO could not fulfill his promises and the subsidiary was left without any operational budget, what has forced CEO of QMESL Europe to withdraw from the management board and abandon all the company activates. The current situation of the subsidiary was commented by one of the engineers as follows: "*I saw the quality of the production. It is competitive. But you need enough resources to follow the initial plan*" (Engineer). Definitely QMESL has a chance to be successful on the European market, however it needs strong management and new financing solution.

CONCLUSION

The findings reported in this paper suggest some practical implications for Chinese SMEs.

In order to create successful foreign subsidiary in the developed country the company must be fully aware of the market entry costs faced during the first years of operations. Transaction costs including market research: searching for the information about prices, products, competitors, as well as costs connected to recruitment process and setting-up a new team must be taken into consideration. Especially at the beginning stage when the new firm does not make any profit, it needs stable financing. The other important factor is the timing. The profits from the foreign subsidiary cannot be expected immediately. That mode of operations requires patience and significant commitment from the management. Late benefits from the investment and high initial costs are the standard characteristic of that type of FDI. Moreover, as the study case of QMESL Europe proves, the company should not change its initial plan when it is already engaged in the foreign activities, especially after establishing sales' channel and reasonable working procedures.

The findings of the study case of QMESL Europe OÜ and the review of the theoretical framework support the relevance of non-sequential growth path. However it does not exclude or contrast with some of the assumptions of Uppsala model like stable position on the local market. We can conclude that gradual expansion of SMEs can be determined by other specific factors like networks instead of learning. QMESL was fully unaware of the demands of foreign markets, especially in terms of quality of components. In addition the Chinese side did not fully understand and could not adapt the European working standards, for example in terms of importance of deadlines. Moreover due to previous limitations from Chinese government, we cannot assume if the firm would not internationalize differently. The management of QMESL China was looking for the opportunity to internationalize for a long period of time, however it was not possible due to lack of knowledge and language barriers. Decision of internationalization was first pursued when the opportunity appeared.

The study contributes to the internationalization literature by highlighting the effect of networks on the location choice. The location

choice is the most important step for foreign expansion as a foreign subsidiary. However the QMESL Europe have chosen the country mainly due to personal bond with the investor. The Uppsala model asserts that most of the small and medium sized companies commence their foreign operations from culturally and geographically nearest places, whereas in the case of QMESL China the decision of market selection fully ignored proximity.

This article presents the assumptions that do not allow for broad generalizations. However the findings are useful for better understanding the driving forces of Chinese SMEs and the role of networks in the location choice. This paper could serve as guidance for practitioners, as it provides details description about the difficulties and problems faced by the subsidiary while its first 1,5 year of operations.

Appendix 1

Table 3 SME definition in European Union (EUROSTAT)

Company category	Staff headcount	Turnover or Balance sheet total
Medium-sized	< 250	≤ € 50 m
Small	< 50	≤ € 10 m
Micro	< 10	≤ € 2 m

Reference

1. Barkema, H.G. & Vermeulen, F. 1998. International expansion through start-up or acquisition: A learning perspective. *Academy of Management Journal*, 41: 7-26
2. Bell, J. (1995). The Internationalization of Small Computer Software Firms. A Further Challenge to Stage Theories, *European Journal of Marketing*, 29 (8), 60-75.
3. Björkstén, J. & Hägglund, A. (2010): How to Manage a Successful Business in China, World Scientific, Singapore
4. Branstetter, L., & Lardy, N. R. (2006). China's Embrace of Globalization. "China's Economic Transition: Origins, Mechanisms, Consequences"
5. Chen, H., & Chen, T.-J. (1998). Network linkages and location choice in foreign direct investment. *Journal of International Business Studies*, 29 (3), 445-467
6. Chen, M. (1994) 'Guanxi and the Chinese art of network building', *New Asia Review*, Summer: 40-43.
7. Clegg, S., Wang, K., & Berrell, M. (2007): *Business networks and Strategic Alliances in China*, Edward Elgar Publishing Limited, MPG books Ltd, Bodmin, Cornwall
8. Covello, Nicole E. and Munro, Hugh J. (1997), "Network Relationships and the Internationalization Process of Small Software Firms," *International Business Review*, 6 (4), 361-386
9. Ďado, J., Wiktor, J. W., & Źbikowska, A. (2015). Foreign markets entry motives and strategies of polish exporters. *E M E M Ekonomie a Management*, 18(2), 135-150.
10. Hitt, M.A.; Hoskisson, R.E.; Johnson, R.A.; Moesel, D.D. (1996).- "The Market for Corporate Control and Firm Innovation", *Academy of Management Journal*, Vol.39, No.5, 1084-1119.
11. In order to be the best china Lighting Products exporters,our company devote to producing the highest quality Lighting Products for sale from china. (n.d.). Retrieved October 20, 2016, from <http://qmesl.com/>
12. Jolly, V., M. Alahuhta, and J. Jeannet, 1992, 'Challenging the Incumbents: How High Technology Startups Compete Globally', *Journal of Strategic Change* 1, 71-82.
13. King, A. Y. (1991). Kuan-hsi and network building: A sociological interpretation. *Daedalus*, 120(2): 63–84.
14. King, A.Y. (1991). Kuan-his and network building: a sociological interpretation. *Daedalus* 120
15. Knight, G.A. & Cavusgil, S.T. (1996), The born global firm: A challenge to traditional internationalization theory. *Advances in International Marketing*, 8, 11– 26.
16. Liu, X. (2008), 'SME Development in China: A Policy Perspective on SME Industrial Clustering', in Lim, H. (ed.), *SME in Asia and Globalization*, ERIA Research Project Report 2007-5, pp.37-68
17. Lu, J. W., & Beamish, P. W. (2001). The internationalization and performance of SMEs. *Strategic Management Journal*, 22(67), 565-586.
18. Madsen, T.K. and Servais, P. (1997), The internationalisation of born globals: An evolutionary process? *International Business Review*, 6 (6), 561–583.
19. McKinsey and Co. (1993), *Emerging Exporters: Australia's High Value-Added Manufacturing Exporters*. Melbourne:

- McKinsey and Co., Australian Manufacturing Council.
21. Nicole E. Covello, Hugh J. Munro, (1995) "Growing the entrepreneurial firm: networking for international market development", European Journal of Marketing, Vol. 29 Iss: 7, pp.49 – 61.
 22. Ofili O. (2016). Internationalization: Choosing The Right Entry Mode: Lessons From Ebay's Strategy In China. European Scientific Journal, 12(1).
 23. Osarenkhoe, A. (2008). A study of the enablers of non-sequential internationalization process among small and medium-sized firms. Journal of Business Science and Applied Management, 3(2)
 24. Oviatt, B. M. & McDougall, P. P. 2005a, 'Defining International Entrepreneurship and Modelling the Speed of Internationalization', *Entrepreneurship: Theory & Practice*, vol. 29, no. 5, pp. 537-553.
 25. Oviatt, B. M. & McDougall, P. P. 2005b, 'The Internationalisation of Entrepreneurship', *Journal of International Business Studies*, vol. 36, no. 1, pp. 2-8.
 26. Oviatt, B.M. and McDougall, P.P. (1994), Toward a theory of international new ventures. *Journal of International Business Studies*, 25 (1), 45–64.
 27. Pan, Y., & Tse, D. K. (2000). The hierarchical model of market entry modes. *Journal of International Business Studies*, 31(4), 535-554.
 28. Prahalad, C.K.; Hamel, G. (1990).- "The Core Competence of the Corporation", *Harvard Business Review*, Vol.68, May-June, 79-91.
 29. Ruzzier, M., Hisrich, R. D., & Antoncic, B. (2006). SME internationalization research: Past, present, and future. *Journal of Small Business and Enterprise Development*, 13(4), 476-497
 30. Sharma, D., Blomstermo, A. (2003). The internationalization process of Born Globals: a network view. *Journal of International Business Review*, 12(6), 739-753.
 31. SMEs in China: Overview - Research Methodology. (2012). Retrieved October 20, 2016, from <http://research-methodology.net/small-and-medium-enterprises-in-china-overview/>
 32. Statistics on small and medium-sized enterprises. (n.d.). Retrieved October 20, 2016, from http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Statistics_on_small_and_medium-sized_enterprises
 33. Top exporting countries worldwide 2015 | Statista. (n.d.). Retrieved October 20, 2016, from <https://www.statista.com/statistics/264623/leading-export-countries-worldwide/>
 34. U. S. Small Business Administration - sba.gov. (n.d.). Retrieved November 1, 2016, from https://www.sba.gov/sites/default/files/files/Size_Standards_Table.pdf
 35. Welch, L. & R. Luostarinen (1988). Internationalization: Evolution of a Concept, *Journal of General Management*, 14 (2), pp. 34-64
 36. When the dragon awakes: Internationalisation of SMEs in ... (n.d.). Retrieved November 1, 2016, from <http://core.ac.uk/download/pdf/6350294.pdf>
 37. Zahra, S. A., Ireland, R. D. & Hitt, M. A. 2000, 'International Expansion by New Venture Firms: International Diversity, Mode of Market Entry, Technological Learning, and Performance', *Academy of Management Journal*, vol. 43, no. 5, pp. 925-950.
 38. Zhou, L., Wu, W., & Luo, X. (2007). Internationalization and the performance of born-global SMEs: The mediating role of social networks. *Journal of International Business Studies*, 38(4), 673-690
 39. (n.d.). SMEs an important force for economic growth: Spokesman. Retrieved October 20, 2016, from http://www.chinadaily.com.cn/business/2015-03/02/content_19696335.htm

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Сагадиев К.А.</i>	
ВЕЛИКИЕ ПЕРЕВАЛЫ СУВЕРЕННЫХ ЛЕТ4
<i>Абдиров М.Ж.</i>	
ИСЛАМСКИЙ ХАЛИФАТ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ	14
<i>Абейова Ш.К.</i>	
«СЫНИ ОЙЛАУ» ҰҒЫМЫНЫң ҚОҒАМДАҒЫ АКСЕОЛОГИЯЛЫҚ МӘНІ.....	21
<i>Акрамова Г.</i>	
ИСЛАМСКИЙ БАНКИНГ: ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ	26
<i>Бахыт Е. Б., Тойшыбай Б.</i>	
ҚАЗАҚСТАНДА ОРТА БИЗНЕС СУБЪЕКТИЛЕРІН ҚАРЖЫЛЫҚ РЕТТЕУ МЕХАНИЗМДЕРІНІҢ ҚАЗІРГІ КЕЗДЕГІ ЖАГДАЙЫН ТАЛДАУ ЖӘНЕ БАҒАЛАУ	33
<i>Жабагин Д.Ж.</i>	
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ НЕГЛАСНЫХ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ, СОГЛАСНО НОВОМУ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОМУ КОДЕКСУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	39
<i>Мырзаева У. А.</i>	
АЗЫҚ-ТҮЛІК ҚАУІПСІЗДІГІНІҢ ХАЛЫҚТЫҢ ТҮРМЫС САПАСЫНА ТИГІЗЕТИН ӨСЕРІН ТАЛДАУ	44
<i>Жаркынбаева Р.С.</i>	
РЕЦЕНЗИЯ НА КОЛЛЕКТИВНУЮ МОНОГРАФИЮ (АБДИРОВ М.Ж., АУБАКИРОВА Х.А., БИЖИГИТОВА К.С., КАЖЕНОВА Г.Т.) «СИБИРСКОЕ КАЗАЧЕСТВО И КАЗАХИ СТЕПНОГО КРАЯ В XVIII-XIX ВВ.», АСТАНА: МАСТЕР ПО, 2016. – 373 С	49
<i>Сеілханов Ж. К.</i>	
О НЕОБХОДИМОСТИ ПЕРЕСМОТРА МЕТОДИКИ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ.....	53
<i>Сокурова Э.Ж.</i>	
ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ ЛАТЕНТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	57
<i>Julia Helena Zhang</i>	
INTERNATIONALIZATION PROCESS OF CHINESE SME - CHALLENGES IN THE EARLY STAGE OF FOREIGN EXPANSION STUDY CASE OF QMESL EUROPE ОÜ	63

«Вестник»
Университета международного бизнеса

Выпуск №4 (42)/2016
октябрь–декабрь

Компьютерная верстка
Тратников И.В.

